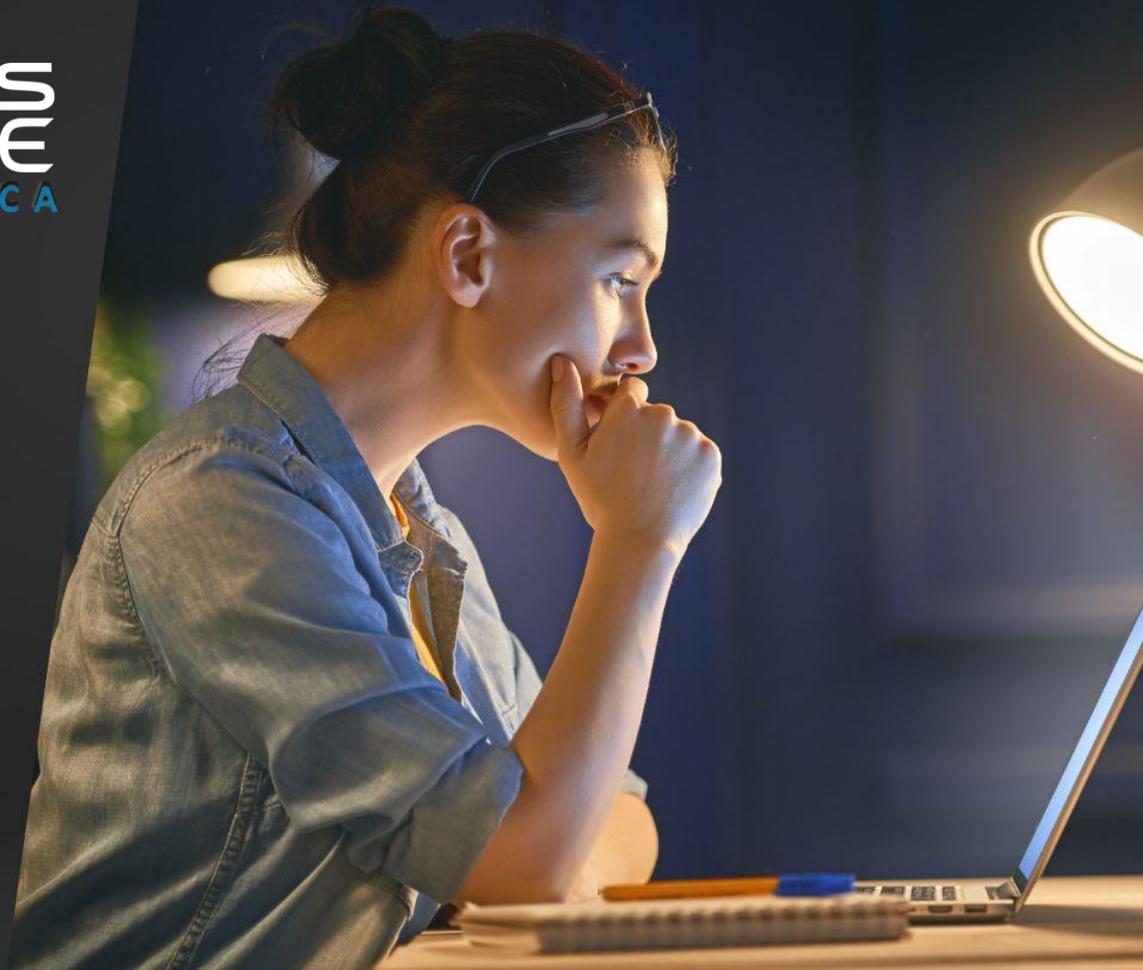


**CURSOS
ONLINE**
IBEROAMERICA

hub
LEARNING PARTNER



plan
pyme



cursosonlineLA.com
WhatsApp Internacional: +54 911 6790-5725

Qué es un Plan para PYMES?

Es un servicio "llave en mano" para empresas que, independientemente de su número total de empleados, quieren capacitar de 10 a 150 empleados. Cuando decimos llave en mano, es que sólo requerimos de los usuarios a capacitar su nombre y el correo electrónico, del resto nos encargamos nosotros. Haremos una o más reuniones con el responsable de RRHH (nuestro referente) para identificar los cursos de interés, asignaciones a los usuarios (hasta 10 cursos diferentes por usuario y por semestre), objetivos y periodicidad de los reportes que entregamos.

A diferencia de nuestro Plan Corporativo, nuestro Plan para PYMES no requiere que la empresa disponga absolutamente de nada (ni Campus, ni dominio, ni almacenamiento, nada...).

Para más de 150 usuarios o para entrega de cursos en un Campus que posea el Cliente (usuarios ilimitados), ya recomendamos evaluar nuestros Planes Corporativos.



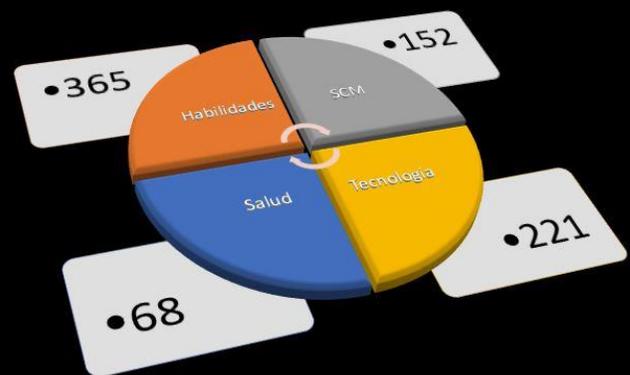
Qué cursos puedo elegir?

Cualquiera de nuestras **+900 Unidades de capacitación (+500 cursos de 10 hs. c/u y +400 clases ágiles para profesionales muy ocupados).**

Contamos con **varias Bibliotecas Online** (Habilidades Blandas, Supply Chain, Finanzas, Tecnología-IT y Salud).

Los contenidos de los Cursos Online están presentados de manera muy amigable (en formatos Scorm interactivos), dentro de un Campus sumamente profesional, multimedia e intuitivo.

Con estos planes, las empresas tienen acceso a **la Biblioteca Online más profesional y completa de habla hispana.**



Servicios incluidos en los planes PYMES

Acceso ilimitado (7x24) a nuestro Campus Online multimedia en menos de 24 horas.

Acceso de los usuarios a todas las Unidades de Capacitación en menos de 24 horas.

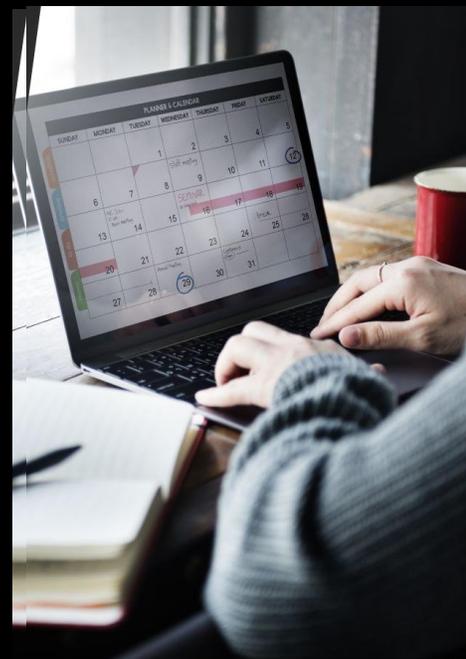
Asignación de hasta 10 Unidades por semestre y por usuario. Más del 70% siempre son elegibles (se estima un 30% en proceso de actualización permanente y entrega en 15 días máximo).

Diplomas de los cursos aprobados.

Invitaciones a Video-Conferencias en Vivo, acceso a materiales de apoyo (libros electrónicos o videos) y comunicación de noticias.

Recordatorios a los usuarios vía piezas de email o WA, comunicando las asignaciones, plazos, novedades y materiales de apoyo.

Entrega periódica de Informes de Auditoría a la persona referente de RRHH, con la actividad de los usuarios y las aprobaciones.



Planes al alcance de tu PYME

Plan PYME10: Para 10 usuarios o menos. El precio TOTAL es de U\$ 275 mensuales.

Plan PYME25: Para 25 usuarios o menos. El precio TOTAL es de U\$ 488 mensuales.

Plan PYME50: Para 50 usuarios o menos. El precio TOTAL es de U\$ 750 mensuales.

Más de 50 usuarios, consultar!

Estos precios no incluyen impuestos locales en Argentina y en Uruguay (en ambos países podrá realizarse el pago en moneda local). En los demás países los impuestos están exentos, con factura oficial de nuestra Casa Central.

No existe ningún costo adicional, ni costos de inicio ni de finalización.

Los usuarios que son parte de un Plan PYME son nominados y de una misma empresa. Igualmente, **la nómina puede ir cambiando a lo largo del tiempo.**

Al igual que los usuarios, **los cursos también son rotativos.** Es decir, que la empresa podrá ir solicitando cambios en los mismos a lo largo del tiempo.

Período mínimo de 6 meses pudiendo luego finalizar en cualquier momento (sólo previo aviso).

Se factura por mes adelantado.

En caso de abonar los primeros 6 meses juntos, se realizará un 15% de descuento.

NUESTROS CURSOS ELEGIBLES

#U	NOMBRE	Descripción	Dedicación	Area	Observación
1	Gestión de un Profesional eficaz	La actitud de un profesional, Tácticas para encontrar empatía del cliente, Preguntas que me debo hacer como profesional, Acciones que generan mal ambiente, Cómo mejorar tu Int. Emocional, Las reglas para simplificar el Trabajo, Establece los objetivos correctos, Cómo crear un Plan de Trabajo simple?, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
2	Equipo de trabajo más productivo	Características de un buen equipo de trabajo, las 5 C, Competencias para un Equipo de Alto Rendimiento, Cómo generar un Equipo de Alto Rendimiento, Equipos colaborativos, valores claves, Oportunidades de cambio en el equipo, Cambios en el equipo y las emociones, Claves para optimizar un equipo, Transformación a lo virtual, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
3	Cierre de Ventas, acciones prácticas	Cierre de ventas, la urgencia por hacerlo, cómo inducirlo, las excusas de los clientes, Cómo actúa el cerrador profesional?, Los errores más graves al querer cerrar una venta, Los pasos para un cierre de ventas, Habilidad consultiva, indagar bien, Cierre por demo, Tentativas de cierre, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
4	Actitudes claves de un profesional	Trucos para motivarte y conseguir lo que sea, Trucos para ser feliz dejando algunas cosas, La motivación esencial que nos mueve, La adicción al trabajo, Evitando el individualismo, Detectar tu zona de confort, Los riesgos de la desmotivación, Saber hacia dónde vas, Las actitudes negativas de un profesional, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
5	Mindfulness (conciencia plena)	Las bases del Mindfulness, Las actitudes básicas, Gestionar las emociones, Los beneficios del Mindfulness, Cómo te beneficia en el trabajo (interacción), Mindfulness en el día a día, Meditar para la toma de decisiones, Meditar para liberar pensamientos negativos, Meditar en movimiento, Meditación en el trabajo, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
6	Entender la Inteligencia Artificial	Cómo funciona la Inteligencia artificial?, Qué es ChatGPT?, Tutorial paso a paso de ChatGPT, Tipos de Inteligencia artificial, IA y Google Translate, IA y las búsquedas visuales, IA y las redes sociales, Aplicaciones prácticas de IA, Típicas herramientas de IA para desarrolladores, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
7	Mitigando dificultades en un Equipo	Claves de la gestión de equipos en remoto, Los beneficios de la colaboración en equipo, Equipos en momentos difíciles, Equipos desmotivados, Gestionar la incompetencia, La gente toxica del Sistema, Liderazgo orientado a relaciones, Liderazgo para potenciar un equipo, Manejo de crisis, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
8	Gestión de RRHH en ámbitos diversos	RRHH sin prejuicios, Diversidad e Inclusión, Inclusión y el clima laboral, Comunicación no sexista, RRHH 2.0 nuevas perspectivas, Prácticas de RRHH que desmotivan, Conserve a los Millennials, El empleado invisible, El Hacker de la cultura, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
9	Análisis proactivo de fallos y errores	Con sentido amplio, aplicable a diferentes áreas empresariales, estudiamos algunas herramientas que proactivamente nos permiten entender y analizar mejor nuestras acciones y las de nuestra empresa. Analisis modal de fallos y efectos , Analisis modal de fallos y efectos, ejecución , Los procesos inteligentes , entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
10	Atención efectiva de tu cliente	La necesidad de atender bien al cliente, Servicio por acción y no por reacción, Los roles del comprador, Tipos de clientes, Pensamiento centrado en el cliente, Perder un cliente en 7 días, Client Centrix, Mensajerías en servicio al cliente, User Experience (UX), UX vs CX, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
11	Aplicar la Inteligencia Artificial	Crear una presentación con IA, Bucador avanzado con IA, Detectar generación con IA, Crear imágenes personalizadas con IA, Interactuar con voz en ChatGPT IA, Agregar ChatGPT en Google, Crear Avatar (presentador) con ChatGPT, Practicar tu inglés con IA, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
12	Calidad en el Servicio al Cliente	Conoces a tu cliente?, Actitud de servicio, Qué es un buen servicio?, Servicio de calidad en la atención - impacto, Servicio por acción y no por reacción, Fidelización de los clientes, Medir la calidad y aumentar la previsibilidad, Cómo dar un servicio valioso?, UX, CX, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
13	Centrarse en el cliente	Pensamiento centrado en el cliente, Los drivers de un comprador, Camino estratégico hacia el cliente, Servicio de calidad sin empleados estrella, Client Centrix en 5 pasos, Los mejores clientes como centro de la estrategia, La cultura del Client Centrix, Experiencia de Cliente, Experiencia de Usuario, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
14	Prompt #1, Inteligencia Artificial	Introducción a Prompting, Prompting, Dar instrucciones, Asignar un rol (role prompting), Prompt estándar, Más sobre prompting, Introducimos los chatbots, La mente de la IA, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
15	Prompt #2, Inteligencia Artificial	Cadena de pensamientos de Prompting, Cadena de pensamientos Zero shot, Auto-consistencia, Generando conocimiento, Indicaciones de menor a mayor, Qué es importante en un Prompt, Aplicaciones básicas, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
16	Claridad en el mensaje	Cómo mejorar la comunicación?, Cómo iniciar una conversación?, La oratoria moderna, Tips para la comunicación online, Aprende a decir NO, Feedback de desempeño, Ser y el Parecer, Cualidades de eficacia en los mensajes, Los Axiomas de Paul Watzlawick, Acciones que generan mal ambiente, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO

17	Comportamiento de los clientes	Aprovechar el contacto con el cliente, conociendo mejor quién es y entender proactivamente cómo se va a comportar, Porqué compra un consumidor?, Los clientes, estructura de comportamiento, Cuánto conoces a tus mejores clientes? , entre otros.	Curso (10 horas)	COM	
19	Interpretar mejor al Cliente	Por qué interpretar mejor a tu cliente, Los drivers de un comprador, Los intereses personales, Por qué perdemos clientes?, estructura de comportamiento, entender lo que no soportan, Los clientes según Philip Kotler, Los clientes, reconocer la personalidad, Los clientes problemáticos, Interpretar el deseo de cliente para innovar, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
20	Estructuras liberadoras Módulo 1	Qué son y que solucionan, Ecocycle Planning, Simple Ethnography, Agreement-&-Certainty Matrix, Generative Relationships (STAR), Nine Whys, What?, So What?, Now What? (W3), Social Network Webbing, Troika Consulting entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	NUEVO!
21	Estructuras liberadoras Módulo 2	Qué son y que solucionan, Design Storyboards, Purpose To-Practice (P2P), Appreciative Interviews, Celebrity Interview, Conversation Café, Impromptu Networking, Shift & Share, User Experience Fishbowl, 1-2-4-All, 15% Solutions, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	NUEVO!
22	Comunicación asertiva	Comunicación asertiva, técnicas avanzadas, La ventana de Johari, Evitando el individualismo, Las acciones y el sentido escénico, Neutralizando algunas tácticas, Las insinuaciones, El enojo, Comunicación Efectiva, Lenguaje corporal, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
27	Delegar Tareas eficazmente	Delegación de tareas, Guía esencial sobre cómo delegar, Dirigir personas a través de conversaciones, La dificultad de Delegar, Lo que nunca debes decir al delegar, La clave de un gran Jefe, delegar sin miedo, Delegar sin sentimiento de culpa, El tiempo, lo urgente y lo importante, Multitasking, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
28	Target del Distribuidor	Definiendo los Canales, Tipos de Canales de Distribución, El desafío de la Gestión por Canales, El ciclo de la venta, Técnicos/Vendedores, nuevo paradigma, Las cuentas activas de nuestra cartera, Segmentación de Mercado, Indicadores para el canal indirecto, Reingeniería de las ventas al por menor, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	
29	Convivir con los Conflictos	Conflictos como oportunidades, cómo evitarlos, Hacer fáciles las conversaciones difíciles, Empatía como herramienta, Superación de los malos hábitos, Conflicto entender tu posición, Consejos para resolver Conflictos en el Trabajo, Los conflictos con Inteligencia Emocional, Los conflictos y el triángulo dramático, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
30	Mediación en conflictos laborales	Principios de la mediación el ámbito laboral, Ventajas de la mediación laboral, Objetivos que promueve la mediación social-laboral, Mediación, la clave para resolver conflictos, Mediación individual, Convenio colectivo y mediación individual, Estrategias del mediador laboral, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
31	El Profesional de los negocios	El profesional de los negocios, los tipos, El profesional de los negocios y complejidad de sus tareas, Las 25 reglas de Tom Peters , Neurociencia y las habilidades gerenciales, Cómo poder entender al Vendedor, Personal de ventas con cero rotación, Las leyes de la sustracción, Compensación por incentivos al personal de ventas, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
33	Cierre de Ventas, perspectiva del cliente	Cierre de ventas, sus implicancias, lo secretos, Niveles de preocupación del cliente, Cierre, razones por las que puedes no tener éxito, Lo voy a pensar, Psicología en las Ventas (BrianTracy), Deje de hablar y empiece a vender, Cómo concretar una venta consultiva, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
34	Gestionando al Cliente Interno	Subir la productividad con los clientes internos, Reglas para la comunicación efectiva, Comunicación no sexista, RRHH y el Clima Laboral, Celebrar los errores da beneficios, Comunicación Interna 2.0, El empleado invisible, El enfrentamiento de las generaciones, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
35	El cliente y su cercanía con la venta	Identificar el contacto más adecuado en el cliente, Ciclo de la Venta y el proceso del cliente, Las cuentas activas de nuestra cartera, Segmentación de Mercado, Cómo clasificar y segmentar a tus clientes, Interpretar el deseo de cliente para innovar, Interpretar necesidades y expectativas de los clientes, Lead Scoring, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
37	Factor humano en Equipos de Trabajo	Competencias para un Equipo de Alto Rendimiento, Cómo generar un Equipo de Alto Rendimiento, RRHH en un Equipo de proyecto, Las 5 C del Trabajo en Equipo, Factores que inciden en el equipo, El pilar de la confianza, Disfunciones en los equipos, Gestionar la incompetencia, El compromiso pleno, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
39	Liderando con mayor productividad	Cualidades para ser un buen líder, Líder digital, Líder irresistible, Habilidades claves de un líder, Liderazgo situacional, Pasar de experto a líder, Tu equipo virtual ganador, Liderazgo y empresas resilientes en tiempos de crisis, Inteligencia emocional como pilar. Neurolider, liderazgo responsable, Claves para liderar equipos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
40	El precio y la propuesta de valor	Algunas claves para vender más, venderle una idea a una empresa, Las propuestas comerciales, Las licitaciones, El precio, La fórmula es valor mejor que precio, El precio y las Expectativas de los clientes, El precio de venta, El precio caro, lo que debemos hacer, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	NUEVO!
43	Embudo de Ventas	El embudo de ventas y tu acción, El embudo para todos!, El embudo balanceado, Embudo de Ventas digital, Administración de Oportunidades (ejemplo), Ponderación de las oportunidades, Evitando los pronósticos indefinidos, Voltee el embudo, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
45	Gestionado los Conflictos	Conflictos, su naturaleza, Conflictos como oportunidades, Hacer fáciles las conversaciones difíciles, Aspectos disfuncionales, Evitando los conflictos con tu Jefe, Engañarse a uno mismo, conflictos que lo optimizan, Gestionar la incompetencia, Cómo ayudar a destrabar conflictos, Conflictos laborales, soluciones para la oficina, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
46	Incertidumbre de los Mercados	Incertidumbre 20/21 (COVID), Investigar el mercado y descubrir las claves del consumidor, Herramientas útiles de ingreso al Mercado, La Matriz de Producto/Mercado, Errores comunes al querer expandirse, Entornos de Mercado, Sobrevivir y prosperar en la incertidumbre, La organización ligera y rápida, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
47	Gestion de las entrevistas	El miedo al contacto telefónico, Llamar, pensar, registrar, Planificación de una entrevista, Manejo consultivo de una entrevista, Cómo aprovechar el contacto con el cliente?, Acción de apertura y toma de contacto, Identificar el contacto más adecuado en el cliente, LinkedIn, la red profesional , entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
48	El poder de un Equipo de trabajo	Fases de desarrollo de un equipo, Factores que inciden en el equipo, Disfunciones en los equipos, Equipo, medición y resultados, Equipos de trabajo comprometidos, Motivación de equipos desde las emociones, Técnicas para fomentar el trabajo en equipo, Formas de recompensar a tu equipo, Aspectos disfuncionales, El compromiso y la gente exitosa, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	

49	Gestión en ámbitos complejos	Cómo hacer frente a un entorno cambiante?, Acciones cuando la inflación es muy elevada, Gestión de riesgos , Los costos de tu producto y la innovación, Saturación y hábitos de consumo, La rentabilidad de tu negocio, Necesidad del Líder ágil en la Organización, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
50	Estrategia Empresarial y los RRHH	Estrategia empresarial y los retos de RR.HH., Alineación Estratégica de los RRHH, Medir la gestión respecto a la estrategia, Estrategias para encender la innovación, El mapa mental como estrategia, Aprender a prosperar en tiempos de cambio, El cuadro de mando integral, El Endomarketing, El futuro del empleo, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
51	Estrés laboral	El por qué del estrés y cómo afrontarlo, Manejo del estrés, Mindfulness, La ansiedad y el estrés, Dejar de vivir el CAOS, Saber hacia dónde vas, Motivación, automotivarse, Neurociencia para controlar tu estrés, La prueba del estrés, Trabajo bajo presión, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
53	Felicidad en el trabajo	Felicidad en el trabajo, dónde nos encontramos?, Cómo propiciar la Felicidad organizacional, Cómo liderar la Felicidad organizacional?, Claves para una cultura de Felicidad organizacional, Desde el clima a un modelo de Felicidad organizacional, El modelo de Felicidad organizacional, Fluidez y Felicidad, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
54	Fidelidad del Cliente	Tres pasos para poder retener clientes, Fidelización, consejos útiles, Clientes fieles, los hay?, la clave de la retención de clientes, cómo medir, Servicio de calidad y fidelización de los clientes, El poder de la pasión, Seduce y venderás, Relaciones duraderas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
55	Canales de distribución más fieles	Fidelizando al canal y a los clientes, consejos útiles, La fidelización como estrategia, Los Programas de Recompensa (PR), Benchmarking conceptual, el Focus Group, Seis sombreros para pensar, Agentes de confianza, La concepción del cliente como inversión, Relaciones duraderas, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	
57	Comenzar con un Cierre de Ventas	Cómo actúa el cerrador profesional?, Cierre de ventas, los pasos, el momento adecuado, sus implicancias, el miedo, el conocimiento y la práctica, Cuando dedicarme a escuchar?, Realizar ventas - Lo que NO se debe dejar de hacer, Tentativas de cierre, Seguimiento de una oportunidad, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
59	Gestión de la Oportunidad de venta	Cómo gestionas tus oportunidades?, Estrategia para una oportunidad, Calificar una oportunidad, El embudo de ventas y tu acción, El embudo balanceado, Seguimiento de una oportunidad, Ponderación de las oportunidades, Evitando los pronósticos indefinidos, Oportunidades perdidas o demoradas, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
62	Farming, tu cliente actual	El farming, concepto y proceso, El farming y el perfil técnico, El farming y el staff de negocios, las recomendaciones, La responsabilidad por los negocios, Calificar una oportunidad en farming, El farming, las reglas de Oro, Vendedor o consultor, Vendedor utilizando el motivo dominante, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
63	Habilidades de comunicación	Habilidades de Comunicación, Escucha activa y tu comunicación, El detector de mentiras, Las presentaciones efectivas, Lenguaje corporal, La mensajería y el ROI en servicio al cliente, Lo que se viene en Redes Sociales, La enciclopedia del community manager, Supercomunicador, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
64	Hablar o escuchar?	Cuando dedicarme a escuchar?, Escucha activa, el proceso, Aprenda a escuchar, El líder que escucha, Escuchar para comprender a los demás, El empleado quiere ser escuchado como un cliente, Trucos para influir sobre las personas, Trucos del lenguaje no verbal, Trucos psicológicos para influir en otras personas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
65	Liderazgo en modelos híbridos	Cómo y qué aprendemos en el modelo híbrido?, Desafíos del líder híbrido, Retos y beneficios del modelo híbrido, Liderazgo en el modelo híbrido, las claves, Lider digital, competencias requeridas, Tu equipo virtual, El compromiso de equipos híbridos, Las formas de liderar ante el cambio, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
67	Herramientas para distribuidoras	Rediseño de Canales, Retail vs showrooming, Análisis PREN, Strategy Account Planning, demo, La cadena causativa de la eficacia, El Benchmarking, El Big Data para la empresa, Herramienta, el Focus Group, Seis sombreros para pensar, Manejo de crisis, Cómo desarrollar un plan de negocios, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
69	Herramientas de apoyo para RRHH	Midiendo la gestión operativa, Tableros de control, Herramientas para las interrupciones continuas, LinkedIn, optimizar su uso, El ERP y CRM como ayuda o fracaso, Análisis modal de fallos y efectos, Técnica Open Space, El Endomarketing, implementación necesaria, Guía de reclutamiento, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
70	Mejorando la Productividad empresarial	Los procesos inteligentes, Strategy Account Planning, Tableros de control, las bases, Canvas business model, Técnica Open Space, Cómo salvarse de las reuniones malas, Cómo Simplifican las empresas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
71	Logrando la Prospección de clientes	El tedioso proceso de la prospección (hunting), El trabajo de escritorio, Llamar, pensar, registrar, El cuidado del espacio al prospectar, Superar el filtro de las secretarías, Elevator Pitch en acción, Cómo aprovechar el contacto con el cliente?, Las excusas de los clientes, Dónde conseguir los leads?, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
72	Técnicas de Indagación	Indagar con preguntas cerradas, Indagar con preguntas abiertas, Cierre de ventas, cómo inducirlo, Averigüe cualquier cosa sobre cualquiera en cualquier momento, Pregunte más, ¿Qué dijo?, La pregunta humilde La pregunta y cómo cerrar, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
74	Innovación para poder crecer	Innovación, conceptos básicos, Dinosaurios vs innovadores, Claves de equipos innovadores, Creando un comité de innovación, Innovación para crecer, La innovación abierta, Innovación, prácticas y mitos, Claves de Innovacion Corporativa, Pensar de manera creativa, Cultura Organizacional e Innovación , entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
75	Inteligencia Emocional en el día a día	Las Claves de la Int. Emocional, Desarrollando la Inteligencia Emocional, La visión de Daniel Goleman, Disfruta tu trabajo usando Inteligencia Emocional, Inteligencia Emocional en las Ventas, Hábitos que desarrollan la Int Emocional, Los mitos de la Inteligencia Emocional, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
76	Employee Experience	Por qué employee experience?, Las visiones y las realidades, Employee Journey Mapping, El contexto organizativo, Gestionar las políticas, Ensamblar las piezas, Employee Experience Design, Transformación cultural, Las principales tendencias, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
77	Employee Branding	Satisfacción y niveles de compromiso, Cultura organizacional, Alto rendimiento y construir confianza, Cómo avanzar hacia el Employee Branding, Algunas acciones y herramientas concretas, Un paso más, el Employer Branding, Metodologías del Employer Branding, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO

78	Employee Advocacy	La importancia de la reputación y la marca personal, LinkedIn, la red clave, Perfil público del empleado, Perfil de acción de las empresas, Retos del Marketing digital, Retos del Marketing de influencia, Employee Advocacy, qué es?, cómo?, Por qué?, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
79	Comunicación en un Equipo de trabajo	Comunicación en el equipo, los problemas, Comunicación Efectiva, La necesaria inter-comunicación, La virtualidad en los equipos, La comunicación intrapersonal, La intrategia, Slack, Trello, Escucha, aprende y después dirige, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
80	Técnicas de Escucha activa	Escucha activa y sus barreras, el proceso, los obstáculos, PNL para comunicar con seguridad y eficacia, Y. Qué hacemos con el teléfono, Influencia extraordinaria, El poder de las historias, Convence y vencerás, Conversaciones auténticas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
81	Aplicar la creatividad y la innovación	Los principios de la creatividad, Los siete rasgos de la creatividad, La brecha de la creatividad, Técnicas de creatividad, La 4Ps de la creatividad, Fomentar las 4Ps en tu organización, Creatividad para innovar y design thinking, Poniendo la lupa en la innovación, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
82	RRHH como socio estratégico	De la Administración a la Gestión de Personas, RRHH como catalizador de la competitividad, RRHH y la cultura de alto rendimiento, Innovación específica en RRHH, RRHH y la reducción de costos, Las Habilidades demandadas según LinkedIn, Cuando hay demasiadas reglas, Cuando los millennials toman el relevo, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
85	Acciones de Inbound y Outbound	Las acciones de Inbound y Outbound, scripts de llamada entrante, scripts de entrega de presupuesto, scripts de seguimiento y particularidades, la llamada entrante en la central, Comunicación vía Chat, Comunicación escrita, Lenguaje verbal en la comunicación telefónica, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
88	El Ciclo de los negocios	El proceso de la Gestión de Venta, El ciclo de la venta (hunting), El ciclo de la venta (farming), Ciclo de la Venta y el proceso del cliente (farming), El ciclo del servicio y momentos de la verdad, El ciclo de las decisiones de compra, Los roles del comprador, El público objetivo y el posicionamiento, La estrategia oportuna, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
89	Resiliencia para momentos adversos	"Entrenando" la resiliencia, El por qué de la resiliencia, Impulsar resiliencia: Mindfulness, Autenticidad, Gratitud, Relaciones con otros, Hábitos mentales, Resiliencia organizacional, La curva de la resiliencia, Las particularidades del cambio, Neuroplasticidad, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
90	Claves de la Distribución	Los caminos de la distribución, Conceptos básicos de la Distribución, La cadena de Valor, El desafío de la Gestión por Canales, Definiendo los Canales, Tipos de Canales de Distribución, Seleccionar un Canal de Distribución, Agregando valor a los canales, Fidelizando al canal y a los clientes, Indicadores, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	
91	Propuesta comercial vendedora	Las propuestas comerciales, Las licitaciones, Los roles del comprador, El precio de venta, El precio y las Expectativas de los clientes, El precio, cuando la fórmula es valor mejor que precio, Entendiendo las 4P, La competencia, Niveles de preocupación del cliente, Script para entrega de presupuesto, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	NUEVO!
93	Lider y equipos de trabajo	El equipo y su líder, posición estratégica, Pidiendo al líder la mejor decisión, Liderazgo ya, Líder y equipo en momentos de dificultades, El compromiso y la gente exitosa, Dirigir personas a través de conversaciones, Neuroliderazgo para que te escuche tu equipo, El gran equipo, Las 17 leyes incuestionables, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
94	Liderazgo e Inteligencia Emocional	Inteligencia emocional para liderar, Inteligencia emocional en equipos, Líder inspirador, Liderazgo para ti y para tu gente, Cómo mejorar tu Int. Emocional, Inteligencia Emocional aplicada a la Empresa, Neuroliderazgo, Modelo SCARF, Neurociencia para tu liderazgo, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
95	Los clientes, perfiles y características	Ser consciente del nuevo cliente , Los clientes, reconocer la personalidad, Los clientes y su generación, Los clientes, tipos diferentes, Los clientes problemáticos, 10 tipos de clientes, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
99	Manejando las prioridades	Priorizando lo realmente importante, Prioridades basadas en Eisenhower, Prioridades, el método GTD, Multitasking, el mito, Aprende a no procrastinar, Aprende a autodisciplinarte, Prioridades cuando hay contratiempos, La Planificación del tiempo, Tiempo y prioridades, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
100	Manejo y resolución de Conflictos	Resolución de Conflictos, Equipo de Proyecto, los conflictos, Comunicación asertiva, Conflicto entender tu posición, Consejos para resolver Conflictos en el Trabajo, Conflictos laborales, soluciones prácticas, Liderando retos y afrontando los conflictos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
103	Las metas comerciales	Fijación de Objetivos, Estableciendo metas realistas, Medir performance mediante KPIs, Política de remuneración comercial, Sistemas de remuneración comercial, Formas de recompensar a tu equipo, Política de motivación de vendedores, Compensación por incentivos al vendedor (la Guía), Las claves para alcanzar tus metas, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	
105	Motivación y desmotivación	La motivación según Maslow, Los factores de Hertzberg, Líder y motivación, Prácticas de RRHH que desmotivan, Equipos desmotivados, Las desventajas laborales y tu éxito, Personas mentalmente fuertes, automotivarse, Motivación Laboral: del Dicho al Hecho, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
106	Mystery Shopping	Conociendo el Mystery Shopping, Guía para los estudios de Mystery Shopping (ESOMAR), Código Internacional para Investigación de Mercados, Mystery Shopping, el paso a paso, Mystery Shopping, caso Trivago, Ciclo del servicio y momentos de la verdad, las claves, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
107	Objeciones y quejas	Las objeciones del cliente, Manejo de las objeciones, Casos de objeciones, Las quejas y los reclamos, Las quejas y la recuperación de la confianza, Los pasos para tratar las quejas de un cliente, Por qué debes resolver las quejas de tu cliente, Cómo reducir las quejas del cliente?, La excelencia en la atención de las quejas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
108	La energía profesional	La adicción al trabajo, Sentirte desbordado, acciones, Lograr más trabajando menos, Trabajamos más cada día y estamos peor?, Aprender a decir que no, Qué hacer cuando hay mucho por hacer, Factfulness, La ciencia del bienestar, Guía de hábitos, Mindfulness para organizaciones, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
110	Planificar el uso de tu tiempo	Administración del tiempo, La Planificación, Técnicas indispensables para administrar tu tiempo, Tips para administrar tu tiempo, Claves para Administrar el Tiempo, Aprovechar más el tiempo en el trabajo, Los verdaderos 'ladrones' de tiempo en el trabajo, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO

111	PNL, programación neurolegüística	La "lectura" del Lenguaje corporal, PNL para comunicar con seguridad y eficacia, Lenguaje corporal en acción, La importancia de los gestos, Las Microexpresiones, Ejercicios de PNL para encontrar equilibrio emocional, El arte de relacionarse, Aprenda a escuchar, Conversaciones auténticas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
112	Precio de un producto o servicio	El precio de venta, El precio y las Expectativas de los clientes , El precio alto, las acciones, El precio alto, la ayuda a vender más?, El precio, cuando no se puede perder la venta, El precio, valor mejor que precio, Los cálculos de Precio, Fijar precios para obtener ganancias, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
114	Presentarse al cliente	Posicionamiento y lograr credibilidad, El elevator Pitch, la técnica, El elevator Pitch en acción, Las bases del relacionamiento, Acción de apertura y toma de contacto, Planificación de una entrevista, Manejo consultivo de una entrevista, Técnicas de manipulación mental con palabras, Ganar mentes, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
116	Producir con la Innovación	Los 10 tipos de innovación de Brian Quinn, Lograr el éxito innovando , Cultura Organizacional e Innovación, Creatividad y pensamiento creativo, El camino para innovar, Pensamiento Crítico en el ámbito de la investigación e innovación, Cómo poner en práctica la innovación, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
117	Producir con la motivación	Trucos para motivarte y conseguir lo que sea, Cuál es la motivación esencial que nos mueve?, Tus propios intereses y el equipo, Estrategias para encender la innovación, Llamar la atención sin desmotivar , La motivación según Maslow, Los factores de Hertzberg, Motivación, salir de la zona de confort, automotivarse, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
118	Productividad empresarial	Estrategias de crecimiento empresarial, Estrategia empresarial y los retos de RR.HH. , Conoces los planes de la Compañía?, Portfolio de productos y servicios , Las 22 leyes inmutables del marketing, Aumentar clientes y ventas, La sorprendente ciencia de la motivación, Motivación, extracto, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
120	Caminos para conseguir oportunidades	Dónde conseguir los leads?, Ayudas para conseguir nuevos clientes, Cómo aprovechar el contacto con el cliente?, Los motores de la eficiencia de ventas, El insumo, las oportunidades de negocios, El método de las 100 visitas, Recomendaciones para encontrar oportunidades, El miedo al contacto telefónico, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
121	Negociar con mejores resultados	El buen negociador, Psicología en la negociación, los tips, Negociación, guía para prepararnos, consejos prácticos, las tácticas, Los argumentos y la negociación , Manejar negociaciones muy difíciles, Negociación con Inteligencia Emocional, Diez consejos para negociar, Negociación efectiva con deudores, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	
122	Camino al Líder Ideal	Las Estrategias de Un buen Líder, Los estilos de liderazgo, Las leyes para transformarte en líder, Cómo trabajar la situación y la cultura organizacional, Líder o Jefe?, Líder digital, El líder y las reuniones, El Líder y la motivación, Personas tímidas y liderazgo, Líder a distancia, Líder comprometido, Líder inspirador, Líder 360 grados, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
124	Remuneración y desempeño	Retribución vinculada al desempeño, Concepto de remuneración total, La retribucion flexible, Compensación y salario emocional, Compensación y salario emocional, la gestión, Compensación por incentivos, Compensación al personal de ventas, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
125	Rendimiento profesional	Superación de los malos hábitos, Saliendo de la figura de víctima, Ser y el Parecer, Evitando el individualismo, Acciones ideales para ser efectivos, Hábitos de la gente altamente efectiva, Motivación, salir de la zona de confort, Neurociencia y las habilidades gerenciales, Las reglas para simplificar el Trabajo, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
126	Resolver situaciones difíciles	Manejar conversaciones difíciles, Técnicas de conversación para ganar las ventas difíciles, Negociación con personas difíciles, Negociar lo imposible, Equipos en momentos difíciles, Líder y equipo en momentos de dificultades, Los clientes difíciles, Objetivos difíciles, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
128	Retroalimentación como herramienta	Las claves de un buen feedback, El uso del efectivo del feedback, Consejos para retroalimentar a tu equipo (interacción), Cómo recibir feedback?, Finalizando esa sesión de feedback, El feedback en la virtualidad, Cómo proceder con empleados que no cumplen con las expectativas, Feedback de desempeño, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
129	Reuniones de trabajo eficaces	Reuniones eficaces, Reuniones divertidas, Equipo de Proyecto, las reuniones, No más reuniones inútiles, Cómo salvarse de las reuniones malas, Fundamentos de una reunión virtual, Visión gerencial en la gestión de reuniones, Cómo dirigir reuniones, Toma de minutas de las reuniones, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
130	Roles de un Equipo de trabajo	Rol y teoría de roles, Los roles funcionales, Los roles no funcionales, Propósitos de gestión dentro de un equipo, Líder, coaching y los equipos, Un equipo de líderes, Competencias para un Equipo de Alto Rendimiento, Las 10 leyes de la confianza, Sea el jefe para el que todos quieren trabajar, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
131	RRHH y el compromiso de la gente	Motivar y comprometer a tus colaboradores, Pertenencia y compromiso, Equipos con Afinidad y compromiso, Profesionales frustrados y talento desperdiciado, Endomarketing para lograr compromiso, RRHH y el Clima Laboral, Prácticas de RRHH que desmotivan, Insensibilidad, moral y compromiso, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
133	Selección de clientes	El mercado, Segmentación de mercado, Mercado, nicho vs segmentación, Cómo clasificar y segmentar a tus clientes, Los comportamientos de compra, El público objetivo y el posicionamiento, La competencia, Las cuentas activas de nuestra cartera , Las cuentas y su cercanía con la venta, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	
135	Servicio al Cliente y los momentos	El mercado, El público objetivo y el posicionamiento, La competencia, Cómo dar un servicio valioso?, Los momentos de la verdad, Ciclo del servicio y momentos de la verdad, las claves, Comportamiento del comprador, Los roles del comprador, Los intereses personales, Servicio por acción y no por reacción, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
138	Técnicas de Administración del tiempo	El tiempo: el método GTD, criterio ABC, método de 18 minutos, método japonés de las 5S, lo urgente y lo importante, Ser eficiente produciendo con el 80/20, Toggl, herramienta de seguimiento de tiempo, Aplicaciones utilizadas para la gestión, Técnicas para mejorar tu productividad, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
139	Técnicas eficaces de Negociación	Negociación eficaz, Psicología en la negociación, Negociación como herramienta, Negociación según Harvard, lo que nunca debes decir , factores determinantes, Negociación por posiciones, Neutralizando algunas tácticas, Diez consejos para negociar, Neuromanagement para el Gerente que debe negociar, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
140	Técnicas eficaces de un Cierre de Ventas	Cierre: el miedo, las técnicas, técnica sándwich, cierre por semillas de imaginación, El cierre por equivocación, El cierre de preguntas directas, Inteligencia emocional y la manipulación, Niveles de preocupación del cliente, Lo voy a pensar, razones por las que puedes no tener éxito, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	

141	Las claves de las ventas B2B	Introducción a la venta B2B, Siente orgullo de la venta!, Momento de hacer tus llamadas, Cómo mantener la motivación?, Las claves en las ventas B2B, Cómo escribir los emails, Qué necesito y cómo me enfrento?, Claves al momento de la reunión, La venta y los precios, Factores de compra y los vendedores, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
142	La fórmula para no perder ventas	Por qué puedes no tener éxito al cerrar una venta, Por qué compra un consumidor?, Por qué perdemos clientes?, Tres pasos para poder retener clientes, El precio, cuando la fórmula es valor mejor que precio, Cuando no se puede perder la venta, Empatía como herramienta, Cómo concretar una venta consultiva, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
143	Trabajar de manera eficaz	Tu Carrera y la marca personal, impulsor de tu carrera, Consejos para ser más eficiente, Gestión de los pensamientos negativos y mindfulness, Trucos psicológicos, Dejar de vivir el CAOS, Multitasking, el mito, Multiplicar tu productividad al trabajar en equipo. Guía esencial sobre cómo delegar, Implementar storytelling, paso a paso, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
144	Marketing	Conceptos básicos del marketing, Entendiendo el Marketing Mix, Las 4P, El proceso de la venta, La publicidad, Comportamiento del consumidor, Las decisiones de compra, El mercado, El público objetivo y el posicionamiento, La competencia, La marca, identidad e imagen, entre otros.	Curso (10 horas)	MAR	MUY SOLICITADO
146	Aplicar la Venta Consultiva	De Venta tradicional a Venta Consultiva, Manejo consultivo de una entrevista, Vendedor utilizando el motivo dominante, Miedo a la venta, Vendedor o consultor?, La venta consultiva y el rol consultor, Claves de la venta consultiva, Realmente eres un vendedor consultivo?, El vendedor se convierte en asesor, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
147	Compromiso Laboral	Compromiso laboral, aspectos esenciales, Los retos en conseguir el Compromiso laboral, La ventaja del Compromiso laboral, El compromiso laboral en momentos de incertidumbre, Falta de Compromiso laboral, evidencias, Compromiso, una relación de ida y vuelta, El compromiso pleno, El compromiso y la gente exitosa, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
148	Innovación Digital	Entendiendo la Innovación Digital, Caminos de la Innovación Digital, Pilares de la Innovación Digital, Innovación Digital en las empresas, Los Mitos, Innovación Digital y Cambio Cultural, Proceso, Cómo gestionar con éxito La Innovación Digital, Resumen de conceptos Doblin, Los 10 Tipos de Innovación, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
149	Gestión del Cambio (Change Mgt)	Gestión del Cambio, La resistencia al Cambio, Etapas básicas del Cambio, Los principales modelos de Gestión, Trabajo profesional del Cambio, Los errores comunes al intentar cambios, Cómo dominar el cambio en las Empresas, Los Pilares de la Gestión del Cambio, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
150	Organizar y motivar al Equipo de Ventas	Cómo organizar una fuerza de ventas, Control de ventas e indicadores, Predicción de Ventas, Incrementos porcentuales, promedio histórico, Motivación del Equipo de Ventas, Cómo poder entender al Vendedor, La intrategia, Trucos psicológicos para controlar situaciones, El equipo de ventas número uno, entre otros.	Curso (10 horas)	COM	MUY SOLICITADO
151	Big Data & Business Intelligence	Big Data, conviviendo con el algoritmo, Estructura de Datos y aplicación Big Data, Claves del Business Intelligence, Los mitos, Comparando BIG DATA con BUSINESS INTELLIGENCE, Sistemas para almacenar los datos, Diseñando un Proyecto de Big Data, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
152	KPIs, Indicadores de Gestión	Estableciendo objetivos SMART, Tipos de Indicadores, Generando un sistema de indicadores, Metas ó crear hábitos?, Estableciendo metas realistas, El tiempo y tus metas, Dashboard de KPIs en lugar de reporting, Beneficios claros, Creación de un Dashboard de KPIs, Indicadores del Desempeño Estratégico, Establece los objetivos correctos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
153	Presentaciones Efectivas	La comunicación y las presentaciones, Cómo preparar una presentación exitosa, El Orador, el Mensaje y el Receptor, La importancia del guión, Estructura de una presentación, Los guiones exitosos para una presentación, Los Recursos, Las presentaciones efectivas, Ejercítate para hablar en público, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
154	Neurociencia, el neuromanagement	Neuromanagement, conociendo nuestro cerebro, La neurociencia aplicada al management, Herramientas del Neuromanagement, Neurociencia para controlar tu estrés, Neurociencia y las habilidades gerenciales, Neurociencia en las áreas claves de tu empresa, Modelo SCARF, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
155	Simplificar para trabajar mejor	Las reglas para simplificar el Trabajo, Las leyes de la simplicidad, Las leyes de la sustracción, El poder de lo simple, Aprender a decir que no, Las pequeñas cosas que simplifican tu jornada, Cómo salvarse de las reuniones malas, Cómo Simplifican las empresas, Cómo simplificar un proceso de trabajo, Consejos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
156	Design Thinking	El valor del Design Thinking para las empresas, Design Thinking, la metodología, Las 5 Etapas de Design Thinking, el facilitador, Empatizar, Design Thinking, Definir, Idear, Prototipar, Validar, Taller de Creatividad (Design Thinking), Design Thinking por Tim Brown (TED), entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
157	Herramientas del Design Thinking	Las Herramientas de Design Thinking, mapa de actores, el Focus Group, la inmersión cognitiva, la observación encubierta, el Benchmarking, el mapa mental, el fuera y dentro, diagrama Ishikawa, matriz 2x2, brainwriting, el drawstorming, el método SCAMPER, Seis sombreros para pensar, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
158	Trade Marketing Conceptual	Los pasos de un Trade Marketing exitoso, Comportamiento del Canal, Principales áreas de la función del Trade Marketing, Supervivencia de una marca, Los pasos para una buena estrategia de Trade Marketing, Cómo alinear la estrategia con el equipo de campo, entre otros.	Curso (10 horas)	MAR	MUY SOLICITADO
159	PDV y Gestión por Categoría	El MIX de productos ideal, La ejecución como parte estratégica en el PDV, Pilares para la gestión de PDV, Trabajando el PDV a la perfección, La transformación del PDV, Evitar el quiebre en el punto de venta, La importancia de definir correctamente la categoría, Cómo segmentar una categoría, entre otros.	Curso (10 horas)	MAR	
160	MS-Word Básico	Personalizaciones, Métodos abreviados de teclado, Tareas básicas de apertura de documento, Plantillas, Trabajar según formato, Operaciones con documentos, Formato de texto, Formato de párrafo, Tabulaciones y Sangría, Trucos básicos de productividad en Word, Trucos para configurar una página de Word, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
161	MS-Word Intermedio	Bordes y Sombreado, Letra capital, Listas, Estilos, Tablas, Columnas, Formato de Página, Diseño de documentos, Vistas del documento, Infografías con Word, Trucos en el trabajo de imágenes en Word, Trucos de tablas en Word, Trucos para crear columnas en Word, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
162	MS-Word Avanzado	Imágenes, Formas, WordArt, SmartArt y gráficos de datos, Combinar correspondencia, Hipervínculos, Modificación de preferencias, Trucos para hacer un membrete en Word, Trucos de atajos y estilos en Word, Trucos para hacer un tríptico en Word, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	

163	Pensamiento Crítico	La importancia del Pensamiento Crítico, Las claves del Pensamiento Crítico, Pensamiento Crítico y las falacias más comunes, Pensamiento Crítico en el ámbito de la investigación e innovación, Pensamiento Crítico y el sesgo de responsabilidad externa, El pensamiento crítico omnipresente, Cómo desarrollarlo, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
165	Trade Marketing Avanzado	Nivelación de Trade Marketing, Cómo medir el ROI del Trade Marketing, ECR – Respuesta Eficiente al Consumidor, El Pricing en el Marketing, Tendencias del Marketing de Retail, La necesidad del Marketing Digital, Ejemplos exitosos en la aplicación de Trade Marketing, entre otros.	Curso (10 horas)	MAR	MUY SOLICITADO
166	MS-Excel Básico	Trabajar con las hojas de cálculo, Introducción de datos, Referencias a celdas, Trabajar con barras de herramientas, Crear botones de opciones personalizadas, Inmovilizar paneles y dividir las columnas y las filas, Utilizar comentarios para documentar la hoja, Importar datos de programas externos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
167	MS-Excel Intermedio	Usar los rangos, Cambiar a diferentes formatos, Configurar el formato condicional, Validar datos, Proteger hojas y ficheros y habilitar palabras clave, Habilitar palabras clave para bloquear/ocultar celdas, Compartir un fichero entre diferentes usuarios, Asistente de funciones, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
168	MS-Excel Avanzado	Crear gráficas con diferentes estilos, Personalizar estilos y modelos de gráficos, Representar gráficos 3D, Mapas 3D, Manipulación de datos con tablas dinámicas, Generar gráficos dinámicos, Análisis de hipótesis, Utilización de macros, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
169	MS-Access	Trabajo con tablas, Prácticas, Filtros y orden, Relaciones, Consultas, Formularios, Informes, Mantener la base de datos, Vídeos generales de apoyo, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
170	Marketing Digital esencial	Conceptos básicos del marketing digital, La Web 3.0, Marketing 3.0, Marketing tradicional ó digital?, Las cuatro F del marketing digital, Los diferentes Canales, Plan de Marketing Digital, Inbound Marketing, Marketing de contenidos, Manejadores de contenido y de e-commerce, El SMO y el SMM, entre otros.	Curso (10 horas)	MAR	MUY SOLICITADO
171	Marketing Digital avanzado	SEO, conceptos principales, las técnicas, SEO vs SEM, La revolución del Video Marketing, La analítica Web, La automatización, Indicadores específicos, Marketing B2B y B2C, Embudo de Ventas digital, Inbound Marketing, la fidelización, el análisis, entre otros.	Curso (10 horas)	MAR	MUY SOLICITADO
172	MS-PowerPoint Básico	Crear una nueva presentación desde una plantilla, La Barra de herramientas y dospositivas, Vista, Organizar ventanas, Duplicar diapositiva y agregar un esquema, Secciones y marcadores de posición, Dar formato al texto, Agregar viñetas al texto, Manejo de columnas y de textos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
173	MS-PowerPoint Avanzado	Encabezado y pie de página, WordArt, Tamaño de diapositiva y página, Los patrones de diapositivas, Transiciones y animaciones, Trabajo profesional con powerpoint, Animaciones, Reproducción de elementos multimedia, Diseños prácticos de ejemplo, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
174	MS-Excel Experto	Tablas Dinámicas como experto, Cómo hacer auditoría de fórmulas, Cómo hacer una previsión, Cómo determinar la media móvil, Filtros Avanzados, Buscar Objetivo, Escenario en Excel, Combinando BuscarV y Cambiar, Funciones de Base de datos, Power Pivot y DAX, TIPS prácticos para expertos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
175	MS-Project	Interfaz, Información y fechas del proyecto, Las tareas, Esquemas, EDTs y personalizaciones, Las restricciones, Escala de Tiempo, El diagrama de Gantt, Fechas límites, Ruta crítica, Los recursos, Control y Seguimiento, Importación y exportación, Los Informes, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
176	MS-Word Experto	Mejorar el Diseño con plantillas, Mejorar el Diseño con los estilos, Administración, control de cambios, Importar y vincular datos externos, Proteger un documento de Word, Manejo experto de formularios, Manejo experto de atajos, Manejo experto en patrones de diseño, Selección de trucos para ser experto, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
177	MS-Outlook	Introducción a Outlook, Conceptos generales, Opciones de mensaje, Gestión del correo electrónico, Contactos, Calendario, Tareas, Notas, Tips prácticos de Outlook, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
178	Redacción y uso de emails y documentos	Las bases de cómo escribir un correo, los 7 "principales errores", Consejos prácticos, La importancia del Phishing, La firma de correo electrónico, La enfermedad del "CC", Redactar correctamente un correo, La técnica infalible para escribir correos, El paso a paso de un correo profesional, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
179	Herramientas de Trade Marketing	Merchandising poderoso, El Shopper Marketing, Componentes de un buen estudio de mercado, El estudio de mercado sin dinero, Foto del Éxito en la estrategia, Materiales POP, Inteligencia en los materiales POP, Herramientas Indispensables del Trade, El presupuesto de Trade Marketing, El Pricing en Marketing, entre otros.	Curso (10 horas)	MAR	MUY SOLICITADO
180	Plan de Marketing y Canales	Plan de Marketing, la visión de marketing en tu empresa, Etapas del plan de marketing, Desarrollo del Plan de Marketing Estratégico, El proceso de control del Plan de Marketing, Factores claves de Éxito (los FCE), Mix de Marketing, Entendiendo las 4P, El Marketing Relacional, entre otros.	Curso (10 horas)	MAR	
181	Implementar KPIs en el Area de RRHH	La necesidad de KPI en las Areas de RRHH, Por qué, cómo y para qué?, Tipos de Indicadores, Generando un sistema de indicadores, Construyendo indicadores, qué hacer?, qué NO hacer?, Barreras para medir con indicadores, Considerando los costos ocultos, Desde los Indicadores tradicionales a Medir Experiencias, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
182	Teletrabajo, claves del Home Office	Un día típico en casa, Quienes pueden teletrabajar y cómo?, La importancia y el poder del Compromiso, Comunicación y oportunidades de conexión, Fundamentos de una reunión virtual, Planificación y canales de comunicación, Algunas herramientas de "cabecera", Los objetivos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
183	Teletrabajo, acciones profesionales	Conference Call en la vida real..., Crear un entorno de teletrabajo ideal, Comunicación efectiva para equipos remotos, La confirmación como regla, Utilización eficaz de los 4 acuerdos, Software colaborativo esencial para teletrabajo, Las 5 Herramientas recomendadas, Flujos de trabajo efectivos en remoto, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
184	Teletrabajo, las herramientas digitales	Las 46 herramientas para trabajo en remota, Zoom, Slack, Loom, Toggl, Asana, Trello, Tendencias, Google Drive, TeamViewer, Notion, Infografías con Word, Doodle, herramienta para encontrar la fecha de la reunión, Google Keep, herramienta para notas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	

185	Catálogo de KPIs de RRHH por intereses	Los buenos indicadores, Beneficio de un proceso de generación de KPIs, KPIs de Ingreso, selección y reclutamiento, KPIs de Horas Extras, KPIs de Egreso y Rotación, KPIs de Ausentismo, KPIs de Dotación, KPIs de Desarrollo Organizacional, KPIs de Capacitación, KPIs de Seguridad laboral, KPIs de Compensación, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
186	Liderando ante el teletrabajo y la crisis	El desafío de liderar ante la crisis del coronavirus, Contexto de crisis e incertidumbre, Efectos positivos y negativos que tenemos, Cómo trabajar la situación y la cultura organizacional, Liderazgo y empresas resilientes en tiempos de crisis, Las formas de liderar ante el cambio, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
187	Capacitación, ejecución y competencias	Capacitación y Aprendizaje Organizacional, Competencias, Clasificación de las competencias en la gestión de RRHH, Análisis de los puestos basados en competencias, La capacitación en la empresa, éxito empresarial, Las necesidades de capacitación, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
188	Capacitación, plan de acción y evaluación	Capacitación como una verdadera estrategia, Políticas y planes de capacitación, Métodos y técnicas, Los medios y el material didáctico, Las Universidades Corporativas, Cómo es un Campus y un curso Online?, Evaluación de la capacitación (métodos), entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
189	Las "herramientas" del Supply Chain	Estrategia de integración de la CDS, Administración eficiente de la CDS, Problemáticas a resolver en la CDS, Herramientas básicas de la CDS, Proceso de negocios en la CDS, CDS basado en clientes y la demanda, CDS basado en el proveedor, Limitantes de la CDS, La CDS, como un sistema "abierto", entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
190	Inventario, Pedidos y los Alcances	El Inventario, Inventario, Modelos P y Q, Procesamiento de la Orden, Alcance de la CDS, Entorno general de la CDS, La CDS de productos perecederos, Primeras conclusiones, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
191	Los Facilitadores de la Cadena	Facilitador de la CDS, La tecnología, Facilitador de la CDS, el ERP, Facilitador de la CDS, el SCM, Colaboración en la CDS, Colaboración en la CDS, tecnologías, La Tercerización, La tercerización, Evaluación e Instalación, La tercerización, la clave de la transición, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
192	Conceptos del SUPPLY CHAIN	El Supply Chain, sistema y evolución, Articulación de la CDS, Nuevos paradigmas de la logística, Comercio internacional, Sistemas logísticos integrados, Globalización y Fragmentación, Exportaciones a escala mundial, la internet industrial, La próxima revolución industrial, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
193	Planificación de la Cadena de Suministro	La clave de la Competitividad, Reinvertirse e Innovar, Organización de la producción, Compañías transnacionales, Gestión globalizada, Producción globalizada, Distritos industriales o "clusters", entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
194	Gestión de la Cadena de Suministro	Marco Conceptual de la CDS, Los principios para la gestión, Sistemas de distribución, Integración de la CDS, El forecasting, Cadena de suministro y logística, La cadena de valor agregado, Los vínculos en la CDS, Los integrantes de la CDS, Objetivos y estructura de la CDS, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
195	La Cadena de Suministro y la Logística	Tipos de CDS y el Efecto Látigo, La cadena Tradicional, La Cadena Sincronizada, La Cadena, Estrategia y Gestión, La CDS, sus elementos, La logística, sus actividades, La logística, su valor, Estrategia y Planeación Logística, El Ciclo Logístico, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
196	Incidencia del producto y servicio	Producto y Ciclo de Vida, Análisis de Productos, Cálculo de Precios basados en costos, Precios internos, Fijación de precios por Mark Up, Precios basados en la demanda, Precios psicológicos, Análisis de Contribución Marginal, Productividad de Líneas de Producto, El envase, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
197	Rentabilidad en el Supply Chain	Nivel de Servicio, Lead Time de un Pedido, Servicio al cliente y Calidad, Ciclo de Servicio, Modelo de Brechas y Calidad de Servicio, Procesos y medición de la Calidad de Servicio, Programación eficiente de los Servicios, El personal y el Servicio, Servicio e ITIL, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
198	Supply Chain, Modelo Logísticos	El Sistema de Abastecimientos, Los proveedores, Tipos de Cadena de Suministros, Administración de la Cadena, Supply Chain, alcances y las Pymes, Planeación logística, Procedimiento para Diagnóstico de la CDS, Herramientas de mejora competitiva, Herramientas de mejora en la CDS, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
199	El Transporte	El Transporte, Construcción de Rutas, Métodos para Programar Rutas, Integración del Transporte en la CDS, El integrador de los procesos, Relaciones de colaboración, Eficiencia del transporte en la CDS, Transporte y comercio electrónico, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
200	Planificar la Demanda - Primeros pasos	Definición e importancia de la Planificación de la Demanda, Tipos de demanda: (perspectiva económica y perspectiva de marketing), Definición y Gestión de la Cadena de Abastecimiento, Modelos de abastecimiento., Comparación de Modelos de abastecimiento, La demanda y la relación Cliente – Proveedor, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
201	Planificar la Demanda - Los Procesos	Proceso de Planificación de la Demanda, Acerca de las Reuniones de consenso. , Entender la Inteligencia de los negocios, El Sales and Operations Planning, Recomendaciones para mejorar el S&OP, Comenzar a Planificar la Demanda, Gestionar el Ciclo de Vida de un Producto, Precisión de los Pronósticos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
202	Planificar la Demanda y el Mercado	Métodos para Pronosticar la Demanda, Proyección del mercado, El estudio de mercado, Consumidor y el Mercado, El Embudo de Ventas, El Embudo de Ventas Balanceado, El Embudo para negocios digitales, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
203	Compras - Conceptos Fundamentales	Introducción y Glosario de las compras, Lo básico de "las compras", La ética en el Departamento de Compras, Modelo de Código Ético, Las preguntas para un Encargado de Compras, El área de compras en el futuro, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
204	Compras - Entornos y Documentos	Incoterms, Gestión de Contratos, Influencia del Entorno, Otros puntos de incidencia, Modelo: Ejemplo de Derecho a uso, Modelo: Ejemplo de Contratación de Servicio, Transporte de mercaderías Vía Aérea, Transporte de mercaderías Vía Marítima, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
205	Compras - Acción con Proveedores	El nuevo rol del Gte. de Compras, Evaluación y homologación de proveedores, Introducción, Los proveedores, la empresa y la calidad, La relación con los proveedores, Más acercamiento al Proveedor, El proveedor "Business partner", Controlando al Proveedor, Panel de Proveedores, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO

206	Compras y la Gestión de Stock	Gestión de Stocks, las claves, Producto y Previsión, Ciclo de Vida, Gestión de Stocks, Almacenaje, Costo basado en TCO, Bajar el Costo total con el Abastecimiento estratégico, Bajar el Costo total con Equivalencia de Ventas, Entendiendo la modalidad de Outsourcing, Teoría de Inventarios, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
207	Gestión del tiempo en Compras	El tiempo de Compras, Gestión del tiempo, criterio ABC, método de 18 minutos, método japonés de las 5S, lo urgente y lo importante, Ser eficiente produciendo con el 80/20, Reuniones de trabajo, Dirección y Gestión del tiempo, Phillips 6.6, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
208	Negociar mejor en Compras	Psicología en la negociación, Negociación en Compras, guía para prepararnos, consejos prácticos, Manejar negociaciones muy difíciles, Negociación con personas difíciles, Los argumentos y la negociación, Negociación con Inteligencia Emocional, Negociación según Harvard, Neutralizando algunas tácticas, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
209	Las claves de un Profesional de Compras	Area de Compras estratégica, Area de Compras adaptada a nuevos tiempos, competencias ineludibles, prácticas de productividad, Encargado de Compras, habilidades sociales, Reglas de Compras para alta competencia, Mejorar la relación con tu equipo de Compras, Romper paradigmas en Compras, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
210	Compras, Calidad y Eficiencia	Calidad en las Compras, Procesos en las Compras, La base de un buen Análisis, Análisis modal de fallos y efectos , Los procesos inteligentes, Tableros de control, las bases y esquema de trabajo, Diagnosticar el Sistema de Compras, Análisis de la Cartera de Compras, Reingeniería del Proceso de Compras, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
211	Compras y la Incidencia en los Costos	Incidencia en los costos, Eficiencia en los costos, Visión estratégica de los costos, Costo basado en actividades (ABC), Target costing y ABC costing, Compras por Categorías, Compras y Finanzas, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
212	Pronósticos Cuantitativos y Cualitativos	Pronostico Conceptos Generales, Pronostico los Metodos, Presición de los pronósticos, Metodo Delphi, Investigacion de Mercado, Ciclo de Vida, análisis, Ciclo de Vida, gestionarto, Análisis del Portfolio de productos, Tipos de investigacion de Mercados, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
213	Pronósticos de Series de Tiempo	Las bases de los Modelos de Pronósticos, Tipos de Modelos cuantitativos, Pronóstico de Series de Tiempo, Suavización a fondo, Métodos de Pronóstico - Media móvil, Método de Suavizacion Exponencial Simple y Doble, con Tendencia y Estacionalidad, Desestacionalización de las series de tiempo, entre otros	Curso (10 horas)	SCH	
214	Modelo Cuantitativo causales-Regresión	Regresión, a fondo con casos, Método de mínimos cuadrados ordinarios (MCO), Regresion simple, Regresión lineal a fondo, Regresion multiple, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
215	La Demanda, Indicadores y Herramientas	Medición de los Pronósticos, Medidas de Selección, Medidas de Interpretación., Medida de Precisión, Recomendaciones en la Medición, Precisión del Pronóstico, Las claves, Herramienta de Optimización, Ejemplo, Herramienta relacionada, Solver, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
216	Lean Manufacturing: Lo esencial	La historia de Lean Manufacturing, 4P de Toyota, Lean, los principios de reducción de costos, la casa del sistema, los 5 pasos, Lean y el agregado de valor, eficiencia y la productividad, Lean, los desperdicios (1), (2) y (3), Trazado de la Cadena de Valor (VSM), VSM, Indicadores y Takt time, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
217	La empresa Lean y el despilfarro	Lean, valor agregado y tipos de desperdicio, mejora de procesos, Lean vs sistema tradicional, pilares de la eliminación de desperdicios, Insertando Lean a la Cadena de Valor, Estructura Lean, Implementación Lean y la cultura de la gente, El despilfarro vs valor agregado, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
218	Kaizen, mejora continua	Por qué siempre hay que mejorar?, El otro enfoque de mejora y cambio, Entender los enfoques Kaizen, Kaizen y el PDCA, Los problemas y las soluciones, Regla de oro Kaizen para la mejora, Pasos Kaizen para la solución de problemas, Pasos Kaizen vs DMAIC (Six Sigma), Diferentes formas de enfoques Kaizen, Conclusiones generales, Casos reales, El espíritu Kaizen, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
219	Herramienta Lean: 5S	Beneficios generales, Claridad en el propósito de las 5S, Qué son las 5S?, Puntos clave de la S (Seiri), Puntos clave de la S (Seiton), Puntos clave de la S (Seiso), Puntos clave de la S (Seiketsu), Puntos clave de la S (Shitsuke), Causas de fracaso, Elementos de éxito, Conclusiones generales, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
220	TPM y Just In Time	TPM (Mantenimiento Productivo Total), objetivos y sus pilares, su implementación, Just In Time, las bases, Just In Time y el flujo continuo, Just In Time, sistemas de identificación de problemas, Just In Time, reglas de trabajo, Just In Time, almacenaje y stocks, Just In Time, calidad y costos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
221	Herramientas de Control y Calidad	Herramienta Lean, Jidoka, Herramienta Lean, Poka-yoke, Herramientas Lean para Calidad, Herramientas Lean, Six Sigma, Herramienta Lean, Equipos y participación, La técnica Heijunka en detalle, La Técnica Kanban en detalle, La Técnica Kanban, reglas y recomendaciones, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
222	Lean, Implementación y medición	Implementación Lean, pasos a seguir, herramienta gestión visual, estándares y gestión de desempeño, solución de problemas y herramientas básicas, WIP ó trabajo en proceso, Diagnosticar con VSM y OEE, Medición de resultados, la necesidad, Indicadores de Schedule y Lead Time, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
223	Lean, Puntos claves y Casos de Éxito	Lean, los 3 niveles de aplicación, takt time o ritmo de producción, Las tecnologías (TI) en la implantación Lean, Los RRHH en una implementación Lean, La formación de la gente, Casos Prácticos de Lean: Empresas Latinoamericanas y españolas, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
224	La producción, Sistemas y Procesos	Sistemas Modelo de Producción, Sistemas Primarios de Producción, Sistemas Secundarios de Producción, Sistemas Terciarios de Producción, Procesos Industriales, Procesos de Manufactura, Los Diagramas de Procesos, Tipos de Diagramas de Procesos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
225	Control de Procesos y Calidad	Gestión basada en Procesos, Modelo EFQM, Control estadístico de Procesos, Ciclo de mejora continua PDCA, Beneficios de la mejora continua, Metodología de la mejora continua, Requisitos para los Sist. de Calidad, Círculos de Calidad, Herramientas y Beneficios de los Círculos de Calidad, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
226	Organización efectiva de la producción	Introducción y conceptos de Administración de la Producción, Clasificación de los Sistemas de Producción, Producción y relación interdepartamental, Planificación de la Producción, Flexibilidad en la Producción, Automatización de la Producción, Distribución de la Planta, Programación de la Producción, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	

227	Planificación de Materiales	Plan Requerimientos de Materiales, MRP I y demanda, La importancia del MRP, Plan Maestro de Producción, Plan Maestro, su elaboración, Gestión de Stock y Lista de Materiales, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
228	Eficacia en la Producción	Más MRP, El sistema MRP II, Beneficios obtenidos del MRP, La Teoría de Colas, Elementos del Modelo de Colas, Los Therbligs, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
229	Control Estadístico de Procesos	Control Estadístico de Procesos, La variación, Incidencias de la variación, Capacidad de un Proceso, Elementos claves de Incidencia, Caso de análisis mediante el CEP, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
230	Los Gráficos de Control	Gráficos de control, Gráficos de Control para Atributos, Gráficas X y R, Creando una gráfica X en Excel, Gráficas de Control para no conformidades, Gráficos de Control para Medias Móviles, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
231	Gestión de Stocks	Gestión de Stocks, base conceptual, Políticas de Gestión de Inventarios, El Modelo EOQ Básico, El Modelo EOQ por Volumen de Compras, El Modelo EOQ de Entrada Continua, El Modelo EOQ con Ruptura de Stocks, Las Demandas Variables, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
232	Contabilidad de costos, lo básico	Contabilidad de costos, Métodos, costo directo y costo variable, secciones homogéneas, costos ABC, Las desviaciones, Costos y otros conceptos, Los modelos y los productos, Los costos y el Sistema Contable, Elección del sistema de costos, Sistemas y casos, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
233	Determinación del costo, Direct Costing	Comprendiendo los costos, Los Centros de Costos, Determinación del costo de Producción, Estadística de Costos, Costos variables ó Direct Costing, El Direct Costing simplificado y desarrollado, Ventajas y desventajas del Direct Costing, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
234	Contabilidad de Costos y particularidades	Umbral de la Rentabilidad, Contabilizar Costos Estimados, Contabilizar con Costos Estandar, Las desviaciones, Imputación Sintética, Analítica y Racional, El problema de la capacidad, Costos Completos, Diagrama contable, Toma de decisiones, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
235	Energías Renovables Básico	Concientizando en el uso de energía renovable, Energías Renovables, introducción (1), (2) y (3), La generación de la Energía, Energía Eólica, cómo llegamos a hoy, situación general, fuerza del viento, densidad y potencia, algunos principios, algunos problemas, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
236	Energías Renovables Intermedio	Energía hacia la sustentabilidad, Energía de la Biomasa, fotosíntesis, los tipos, Energía Solar, luz solar y espectro, cómo funciona?, STC y las particularidades, sistemas aislados/interconectados, módulos y demás componentes, producción y comercializaciónEl apuro del cambio climático, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
237	Comercio Internacional, las bases	Exportar, qué es y por qué hacerlo?, las barreras arancelarias, los TLC, los ZLC, cómo conseguir clientes?, negociar con clientes e Incoterms, Comercio internacional y Globalización, La Balanza Comercial, La empresa y el Comercio Exterior, Medios de Pago, Riesgo de cambio, Barreras e impuestos a la exportación, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
238	Claves de la Internacionalización	Organismos económicos, Bancos Internacionales, Mercado multilateral y apoyos, La importación, Licencias y Franquicias, Empresas Multinacionales y el fomento, Tratados Internacionales, Tipos de integración económica, Entorno de la Unión Europea, Unión Europea y las demás regiones, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
239	Documentos básicos de COMEX	Organización de la empresa internacional, Contratación del transporte, Documentos del Comercio internacional, Documentos y regulaciones según el medio, Documento electrónico y manual, Documentos legales y los errores, Documentos del Exportador - Cotización Comercial, Factura Proforma, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
240	Aduana y los Documentos de COMEX	Documentos - Factura Comercial, Packing List y otros, Documentos de Transporte Terrestre, Documentos de Transporte Aéreo, Documentos de Transporte Marítimo, El IVA en la exportación, Guía impositiva (Argentina), Trámites Aduaneros (Argentina), Anexo: Integración Aduanera Mercosur, El Instrastat, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
241	Los Medios de Pago	Medios de Pago, clasificación, El Cheque personal, El Cheque bancario, La transferencia, La orden de pago documentaria, Remesas simples y documentarias, El Crédito documentario, El Crédito documentario a fondo, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
242	Los Incoterms	INCOTERMS 2010 - Aspectos introductorios, Los Incoterms - Presentación, Clasificando los Incoterms, Clasificación Funcional, Utilidad de Los Incoterms y sus límites, Naturaleza Jurídica, Grupos de Incoterms y modalidades, Los Problemas Regulados por INCOTERMS, Incoterms, lo no cubierto y lo nuevo, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
243	Financiación y Cálculo de precios	Financiación a corto plazo, Financiación de mediano y largo plazo, Cálculo de Precios basados en costos, Precios internos, Fijación de precios por Mark Up, Precios basados en la demanda, Precios psicológicos, Análisis de Contribución Marginal, Productividad de Líneas de Producto, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
244	Energías Renovables Avanzado	Energía Solar Térmica, calentadores y plantas, Energía Hidráulica, Energía Renovable en edificios, cómo?, el entorno, tipos de energía, La economía de las burbujas, Redes Inteligentes, conceptos introductorios, fundamentos, ventajas y desventajas, aplicaciones prácticas, El callejón sin salida del calentamiento global, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
245	Las bases del Mantenimiento	El mantenimiento en las empresas, Los organigramas del mantenimiento, Los objetivos del Mantenimiento, Los problemas del mantenimiento, La gestión del mantenimiento, Plan de mantenimiento, Las tareas del plan de mantenimiento, El presupuesto del mantenimiento, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
246	Elementos esenciales de un Almacén	Almacén, conceptos básicos, los tipos diferentes, Localización del Almacén, Soportes de Cargas, Las Estanterías, Maquinarias para el manejo de Cargas, Carretillas elevadoras, Preparación de pedidos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
247	Gestión Eficaz del Almacén	Zonificación del Almacén, Aspectos de Infraestructura del Almacén, El flujo de la Mercadería, Gestión del Almacén, Zonificación de los artículos, Manipulación de los artículos, Descarga y recepción de pedidos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	

248	La Mejora del Almacén	Ubicación y reposición de mercaderías, Preparación de pedidos, Planificación y Control del Almacén, Los tiempos del Almacén, Control del Inventario, Gestión de Inventarios, Diagnóstico y mejoras del Almacén, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
249	El Inventario	Aspecto Económico del Almacén, Otra forma de ver el costeo, Clasificación de los Inventarios, Seguridad e Inventario físico, Procedimientos básicos del Almacén, Planificación y Control del Almacén, Sistemas de Información, El Warehouse Management System, La codificación, la Demanda y métodos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
250	Almacén optimizado y de calidad	Plan de reforma del Almacén, Capacidad World Class, Gestión del conocimiento, Gestión de la Calidad, Ciclo PDCA, ILUO (Information Literacy Unit), entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
251	TPM, Las Bases	Concepto esencial de TPM, Las tareas que propone TPM, El enfoque TPM, TPM, los pilares, Las Seis grandes pérdidas, Aplicación de las 5S como base del TPM, Tipos de Mantenimiento, Costo de Mantenimiento y beneficios del TPM, Cómo implementar el TPM? , TPM y la confiabilidad de los equipos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
252	TPM, herramientas de implementación	Los pasos del TPM, Estructura del TPM, Mantenimiento Autónomo, Implementación, Mantenimiento Planificado, Las 5 S's , una Filosofía esencial, La Efectividad de los Equipos (EGE), TPM y los Grupos Pequeños , entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
253	TPM, Implementación y Medición	TPM, etapas iniciales, etapas de implantación, La importancia del OEE, OEE TPM vs el Uptime, Implementación, calidad y mejora sostenible, Indicadores de mantenimiento, Medición mediante PQCDSM, Indicadores TPM, gestión y eficacia de planta, Evaluación y Beneficios del TPM, Casos de Éxito, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
254	Food Defense Básico	Introducción al Food Defense, Bioterrorismo, La Ley contra el Bioterrorismo y la FDA, Agentes contaminantes y sus consecuencias, Cadena de Suministro, análisis y evolución, Cadena de Suministro y Food Defense, Gestión del Proceso de Negocio (BPM), Modelado de Procesos e Integración Empresarial, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
255	Food Defense, Implementación	Introducción al Plan de Food Defense, recomendaciones, plan y vulnerabilidades, el KPI adecuado, modelado y herramienta, las técnicas de modelado, herramientas de modelado, entre otros	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
256	Food Defense, Calidad y riesgos	Generando cultura Food Defense, Análisis de riesgos de contaminación, HACCP, MRO, CARVER + shock, Mitigación y Emergencia (Alert), Seguridad Alimentaria ISO 22000,Seguridad Alimentaria ISO 22000 y HACCP, Auditoría Interna, Ley de Modernización de la Inocuidad de los Alimentos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
257	Logística Aplicada	El envase, Embalaje y Carga, Logística en la Cadena de frío, Logística en los productos del Agro, Conservación de granos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
258	Google como un experto	Experto con la cuenta de Google, Búsquedas simples y avanzadas, Los contactos de google, Correos gmail como experto, Google Drive como experto, Google Calendar como experto, Google MAPS y Street View, Google Traductor como experto, Google Fotos como experto, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
259	Google Sites	Estructura y primeros pasos, Configurar la página y menús, Páginas y subpáginas, Insertar y editar contenido, Enlaces e incorporar contenido, Agregar diseños pre-elaborados, Marcadores de posición y youtube, calendarios, mapas y documentos, Otras configuraciones y publicación, Trucos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
260	Planificación y Producción	Principales conceptos de la planificación, Planificación estratégica., La Estrategia, Planeación Estratégica, Táctica y Operativa, Proceso de fijación de objetivos, El Control, tipos y procesos, Concepto de Trade-Off, Planeación y Producción, Externalización, Subcontratación, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
261	Google Data Studio	La interfaz, Fuentes de Datos, Los informes, Datos de tablas y gráficos, Filtros de datos, Filtros dinámicos, Tip#1 Crear dashboard desde excel , Tip#2 crear versión para móviles, Tip#3 crear porcentajes, Otros tips simples y prácticos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
262	Lo básico de la Logística internacional	Logística Internacional, Comprendiendo la Logística, Plataformas Logísticas, El Operador Logístico, El Operador Logístico, cómo cobra?, La Logística Inversa, INCOTERMS 2010, explicación de los términos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
263	Elementos operativos del Transporte	El Transporte en la Cadena Logística , Las Profesiones del transporte, Protección Física de la Mercancía, Paleta o Pallet, Contenedor, Tipos de contenedores, Manipulación (Estiba y Almacén), entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
264	Medios, Documentos y la Aduana	Transporte, sus operadores, Entendiendo los distintos medios, El contrato de Transporte y los documentos, Convenios Internacionales, Protección Jurídico-Económica,La Aduana en el Transporte, Los Regímenes aduaneros, El Documento Unico Administrativo, Las Mercancías en la Aduana, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
265	Tranporte Aéreo	Transporte Aéreo, introducción, características, Los Aeropuertos, Comercialización del transporte aéreo, La Carga Aérea, El agente de carga aérea, Logística y operación de aeropuertos, Áreas de operación y handling, El Proceso de Operación, El transporte de carga aérea en España, La demanda del transporte de carga aérea, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
266	Tranporte Marítimo	Transporte Marítimo, introducción, Régimen de fletamentos, Transporte marítimo en Línea Regular, Tipos de Buques, Importancia como Eslabón Logístico, Los Liner Terms, Modalidad de pago de fletes, El conocimiento de embarque, Recomendaciones, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
267	Tranporte Carretero, Ferreo y Mmodal	Transporte de Mercancías por carretera, Convenios del Transporte Terrestre, el CMR, Convenios del Transporte Terrestre, el TIR, Clasificación del transporte por carretera, Transporte por Ferrocarril, Servicios del Ferrocarril y Vagones, Tarifas del Transporte Ferroviario, Transporte Multimodal, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
268	Costos Logísticos y Componentes	Costos, conceptos básicos, Acciones que influyen en los costos, Costos de transportación y otros conceptos, Detectando los costos, Costos generados por Compras, Costos generados en el almacenamiento, Costos generados en el transporte, Otros costos logísticos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	

269	Costos Logísticos, Gestión y Control	Control de costos y el lead time, Costos y el manejo de indicadores, Costos y la Gestión del Proceso Logístico, Garantizar el Proceso Logístico, Incidencia del trabajo en los Costos, Aplicando Kaizen, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
270	KPIs, Medición Logística y herramientas	Medición del desempeño en la CDS, Justificación de medir la CDS, Medición, conceptos básicos, Indicadores de Gestión Empresarial, La "calidad" de los indicadores, Cualidades SMART, Medidas de desempeño, Programa de Innovación Logística, Desarrollando indicadores, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
271	Gráficas de indicadores y benchmarking	Histograma, qué es?, Ventajas de los Histogramas, Diagrama de Pareto, Diagramas con Excel, Gráficos de control, Gráficas X y R, Benchmarking, el concepto, Marco conceptual del Benchmarking, Categorías y Procedimiento del Benchmarking, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
272	KPIs, más Herramientas y KPIs Lean	El Cuadro de mando, La cadena causativa de la eficacia, Plan Estratégico en Logística (PEL) , Medida de resultados Lean , PDCA e Indicadores Lean específicos, Indicadores de Gestión para Lean, Medición de resultados área por área, Indicadores de Eficiencia Global, Otros indicadores Lean, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
273	Resolviendo Problemas (P. Solving)	Problem Solving, base y definición del problema, las falacias, bases metodológicas, metodologías, El arte de resolver problemas complejos, Problem Solving en Entornos Profesionales, Rastreado el Origen de un Problema, método Kepner Tregoe, La metodología TRIZ, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
274	Principios y Metodologías ágiles	Los proyectos, Método, Metodología y Agilidad, Manifiesto Ágil, Kanban, pilar de lo ágil, Scrum, pilar de lo ágil, Ventajas de la gestión ágil de proyectos, Medir el éxito de un proyecto ágil, Análisis de proyectos y metodologías, Herramientas de gestión de proyectos ágiles, Otras herramientas ágiles open source, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
275	Scrum - Básico	Qué es SCRUM, Cascadas V.S. SCRUM, Por qué usar SCRUM, Los roles de SCRUM, El dueño de producto, El equipo de desarrollo, El ScrumMaster, Cómo trabaja un equipo SCRUM, La bitácora de, Los sprints de producción, El SCRUM diario, La ejecución de tareas, Presentación del producto, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
276	La posibilidad de mentir con números	Introducción "a la mentira" estadística, La muestra con el sesgo incorporado, El promedio bien elegido, Las pequeñas cifras que faltan, Mucho ruido y prácticamente pocas nueces, El gráfico fantástico, Gráficos con personajes, El número semi relacionado, El regreso del "post hoc", Como estadístico, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
277	El Trabajo bajo presión	Trabajo bajo presión, qué, por qué y cómo?, Trucos para controlar situaciones, Claves para trabajar bajo presión, Trucos para lograr el Sí, Trucos que nunca fallan, Lo urgente y lo importante, Aprender a decir que no, Causas de improductividad de las organizaciones, Estrés laborales, Control de nuestras emociones, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
278	Design Sprint	Introducción y antecedentes de Design Sprint, Cuando y cómo hacer un Design Sprint, El Equipo de Design Sprint y sus objetivos, Design Sprint día #1, día #2 + día #3, día #4 + día #5, El prototipado, qué y cómo, La evaluación, Resumen del Libro de Jake Napp, Caso Design Sprint en Universidad, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
279	Gases de efecto invernadero (GHG)	Zonas afectadas por el efecto invernadero, Calentamiento global y cambio climático , Efecto Invernadero, Convenios internacionales, Impacto y modelo climático, Efectos ambientales, Posibles soluciones al efecto invernadero, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
280	El futuro Supply Chain Management #1	La próxima Revolución Industrial, Riesgos de las cadenas de abastecimiento, Ecosistemas de Cadenas de Suministros, Conglomerados logísticos, La nueva Gestión de Almacenes, El poder de la resiliencia en SCM, Las herramientas de SCM que debes conocer, La revolución en la cadena de suministro, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
281	El futuro Supply Chain Management #2	El suministro como ventaja competitiva, Adquisición estratégica, Cómo liderar la estrategia de las adquisiciones, Adquisiciones 20/20, Las mejores prácticas para administrar la demanda, Sé transparente y te lloverán clientes, La importancia de los Flujos Logísticos, El VSM aplicado a Supply Chain, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
282	El futuro Supply Chain Management #3	La función del Supply Chain Manager, Seguridad en la cadena de suministro, Lean Supply Chain, Cómo la cadena de bloques transformará la economía, La tecnología blockchain en los negocios, Blockchain y la confianza en la Logística, Logística 4.0, Robots en el espacio logístico, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
283	Reducción de la Huella de Carbono	Importancia de la Huella de Carbono, Medir la huella las empresas, Los principios que justifican la medición de la huella, Hasta dónde medir. Análisis de los alcances, Cómo demostrar la Carbono neutralidad y ser más eficientes?, Guía de acción en la HC para los Comercios. Introducción, Acerca del Cálculo de la HC, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
285	Ev. y Hom. de proveedores BASICO	Evaluación y homologación de proveedores, Introducción, Los proveedores, la empresa y la calidad, La evaluación de los Proveedores, La homologación y la relación cliente-proveedor, el proceso, la norma ISO, metodologías, los resultados, los planes de mejora, La Gestión por procesos, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
286	Ev. y Hom. de proveedores Avanzado	Calidad Concertada, Homologación de Proveedores, Fases de Implantación, Evaluación de Proveedores, Métodos para Ejecutar una Homologación, Ejecución de la Evaluación, Proceso de Evaluación de Proveedor, Ejemplos De Kpis, Panel de Proveedores, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
287	Ev. y Hom. de proveedores Casos	Profundizando en los conceptos de Evaluación y Homologación, Auditoría de Proveedor, Calificación de Proveedor, Criterios de Evaluación, Desempeño, Especificaciones, Evaluación, Homologación, Uso de Kpis, Periodicidad y Ponderaciones, Software para Homologación y Evaluación, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
288	El mundo de las Inversiones #1	El dinero, el valor y el déficit, El rol del Estado y el déficit, El contexto internacional, Las regulaciones y las tasas de interés, Manejo de la oferta de dinero, Las tasas de interés, Qué hacer con el dinero?, Dólar o plazo fijo?, Análisis del plazo fijo y su "rueda", entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
289	El mundo de las Inversiones #2	Qué es la Bolsa?, Cómo funciona la Bolsa?, Los actores, Los bonos, Riesgos de los bonos, Riesgo del Banco Central (reservas y fugas), Calificadoras, riesgo país y default, Compra y venta de bonos, Operar con bonos, Ejemplos al operar con bonos, El mundo de las acciones, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
290	Franquicias, conceptos básicos	Introducción a las Franquicias, Por qué Franquiciar?, Franquicia, tipos y costos, El contrato de Franquicia, La Franquicia internacional, Franquicias en el mundo, Introducción a las Franquicias, Glosario de términos, Conceptos de las Franquicias, Por qué Franquiciar?, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	

291	Contrato y contexto de la Franquicia	Análisis de las Franquicias, Adhesión, la autoevaluación, Selección y toma de contacto, Análisis de la cadena franquiciada, El Modelo de PRECONTRATO, Contrato de Franquicia (Europa), Caso: La Franquicia en Argentina, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
292	Desarrollo de franquicias con éxito	Camino al éxito de la franquicia. La imagen Corporativa, El plan de negocio, Análisis de mercado y competencia, Franquiciar, la decisión, Focalizando en el franquiciado, Franquiciado, canon y relación, Tips básicos para Franquiciar, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
293	La Franquicia en funcionamiento	Elegir una franquicia. Primeros pasos, Elegir una franquicia. Lo que sigue, Test de autoanálisis, Código Deontológico, Evaluación y Control, Fases y consideraciones, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
294	La Franquicia y la comunicación	Publicidad o comunicación?, El Plan de Comunicación, El marketing en la Franquicia, Redes sociales y Franquicias, Marketing de proximidad, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
295	KPIs de RRHH, herramientas	Dashboard de KPIs en lugar de reporting, Conceptos previos a un dashboard, Creación de un Dashboard de KPIs, Ejemplos de Dashboard, Consideraciones para elegir el software para Dashboards, Mejores prácticas, Presentaciones gráficas para RRHH, Power BI para RRHH, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
296	Power BI Básico	Qué es Power BI?, Los elementos de Power BI, Obtener datos externos con Power BI, Las relaciones de datos, Vamos a hacer un dashboard, Crear Informe en Power BI paso a paso, El Manual de Power BI, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
297	Power BI Intermedio	Haciendo gráficos con Power BI, Gráfico de bala en Power BI, Tablas Dinámicas en Power BI, Segmentación de datos, Cómo filtrar Top 10 en un gráfico, Publicar informes en Power BI, Creación de un Panel en Power BI, Word Cloud (Nube de Palabras) en Power BI, SUM y SUMX, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
298	Power BI Avanzado	Compartir un informe en Power BI, Exportar tablas de Power BI a Excel, Cómo programar alertas de datos en Power BI, Cómo crear relaciones entre tablas, Herramienta Analizar en Excel de Power BI, Power BI Publisher para Excel, Diferentes formas de filtrar, Algunos trucos en Power BI, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
299	Power BI Profesional	Las "Mejores prácticas" en Power BI, Como cambiar Temas de color, Infographic Designer (gráficos por categorías), Cómo mejorar nuestros gráficos?, Diagrama de Gantt en Power BI, Línea de Tiempo en Power BI, Uso de Jerarquías de datos, Conexión entre MySQL y Power BI, Casos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
300	Criptoeconomía	Perspectivas del Sistema Financiero, La revolución Blockchain, Los cambios de paradigma, Dinero y bitcoin, Oferta y demanda de los Bitcoins, La evolución, La regulación, Criptomonedas en el marco de CoinMarketCap, Mercados de comercialización, Las principales criptomonedas, Tradingview, Las billeteras, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
301	Mercado de Capitales (Trading) #1	El broker y el trader, Tipos de brokers, Gráficos de bolsa y velas japonesas, La operación larga, La operación corta, El Stop loss, El take profit, Alternativas de inversión, Acciones de Empresas, Índices bursátiles, Commodities, Divisas (FE), entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
302	Mercado de Capitales (Trading) #2	Gestión monetaria, Apalancamiento financiero, Futuros financieros, Qué es la Bolsa?, Cómo funciona la Bolsa?, Cómo invertir en Bolsa?, Indicadores de Trading, El uso de las Medias móviles, Divergencias, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
303	Computación Cuántica	Computación cuántica- La revolución, Los cambios que puede generar la computación cuántica, Computación cuántica- Conceptos iniciales, Estado Cuántico, Puertas Cuánticas, Programa Cuántico, Modelización Java, Sumador, Los cambios con la computación cuántica, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
304	Power BI "a la carta"	Preparar proyecto, Conectar con archivos de datos, Transformar consultas en Power BI, Lenguaje DAX, Crear informes con Power BI, Crear informes avanzados con Power BI, Trabajar desde el servidor Power BI, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
305	Spotfire Parte 1	Qué es Spotfire?, Spotfire, la conexión a SQL, configuración de análisis, creación de una visualización, gestión de los datos, selección de columnas en un eje, filtrado de datos, las marcas, Video-Guía 1, Guía 2, Guía 3, Guía 4, Guía 5, Guía 6, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
306	Spotfire Parte 2	El rol del Científico de Datos en la Inteligencia de Negocios, Motivos por los que Spotfire es mejor que Excel para el análisis de datos, Spotfire, el uso de mapas, exploración, diseño y visualización, agrupación de categorías, adición de anotaciones, colaboración al analizar datos, expresiones personalizadas, Video-Guía, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
307	Análisis de Riesgo Crediticio	Actualidad económica, Armado del legado crediticio, Teoría y práctica en el análisis de los negocios, Balances, Estructura, etapas y Herramientas para el análisis de las situaciones económica, financiero y patrimonial, Ajuste por Inflación, Balances bajo NIF y armado de scoring, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
308	El Sistema Financiero y el Mercado	Clasificación de los mercados financieros, Estructura del sistema financiero, El sistema monetario y financiero internacional, Antecedentes y Evolución, Organismos Financieros y los Mercados, Mercados Financieros, Mercados de Capitales, Mercados monetarios, Panorama Económico, principales indicadores, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
309	Financiación e instrumentos derivados	Finanzas Y Financiamiento, Formas de satisfacer necesidades de financiamiento, Instrumentos Financieros Derivados, IFD y la Renta, IFD y el aspecto fiscal, El Reporting de Tesorería, Fusiones, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
310	Política Financiera y Costo de Capital	La función financiera, objetivos, inter-relación, Decisiones financieras y el entorno, Costo de Capital, aspectos introductorios, conceptos, supuestos e incidencias, Costos y los tipos de recursos, Costos de los recursos ajenos, Costos de las acciones preferentes, Costos de las acciones ordinarias, Cálculo de los Costos, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
311	El Flujo de Efectivo	Estructura financiera y flujo de efectivo, Estructura del flujo de efectivo, Flujo de efectivo, método directo, Flujo de efectivo, inversión, Flujo de efectivo, método indirecto, El Valor y el precio, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	

312	Valoración de Empresas	Valoración y circunstancias empresariales, Valoración y estados contables, Valoración e indicadores financieros, Macro inductores del Valor, Métodos de valoración, consideraciones, Métodos de valoración, justificación, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
313	Métodos más Utilizados para Valoración	Análisis de Métodos de Valoración, Valoración basada en el balance, Caso de Estudio, Valoración por múltiplos, Valoración por múltiplos, en detalle, Los múltiplos más utilizados, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
314	Valoración de Empresas (avanzado)	Métodos mixtos de Valoración, Descuentos de Flujo de Caja, Implementación paso a paso del Método de Flujo, Método de Flujo, a fondo, Método de Flujo, situaciones, El valor residual, El costo de los recursos, La Valoración estática, Aplicación práctica, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
315	Gestión de cobros y morosidad	Generando Morosidad, Podemos Prevenir Los Impagos?, Las bases de la Gestión de Cobros, Los medios para reclamar el pago, Los reglas para redactar reclamos Carta de Cobro, Los argumentos a utilizar para el cobro, El proceso de la gestión de cobros, Modelos de cartas de cobro y acuerdos, Uso del teléfono y PNL para cobrar impagos, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
316	El Fondo de Maniobra	Fondo de Maniobra, El Fondo de Maniobra y Las Necesidades Operativas, Necesidades Operativas de Fondos, Componentes del Fondo de Maniobra, Identificando la liquidez, FM y Estrategia Empresarial, FM y Toma de decisiones, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
317	Tesorería y Contabilidad Financiera	Contabilidad Financiera, Gestión de Tesorería, Ciclo de Tesorería, Ecuación Contable y "derivados", Contabilidad de Sociedades, Estructuras Legales de las empresas, Normas Internacionales de Información Financiera, Medios de Pago, clasificación, Consejos básicos para mejorar la Tesorería, la evolución, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
318	Tesorería, ciclo e instrumentos	Ciclo de Tesorería en profundidad, Control Interno del Ciclo de Tesorería, Descripción narrativa del Ciclo de Tesorería, Operaciones bancarias, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
320	Los Modelos y la Simulación	Qué es un modelo?, Los Sistemas, Los Modelos, Relación entre Sistemas y Modelos, Modelos teóricos Vs experimentales, Modelos de Caja Negra, Simulación, concepto y aplicaciones, Los tipos de Simulación, Simulación, modos y etapas, Simulación, ventajas y desventajas, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
321	Montecarlo y Fundamentos Estadísticos	Modelos de Simulación en Excel, Simulación Montecarlo, Qué sucede durante una simulación?, Más de la Simulación Montecarlo, Fundamentos de Estadística, probabilidad, Teoría de Conjuntos, Probabilidad, Análisis Combinatorio, Probabilidad condicional e independencia, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
322	Primeros Pasos de Crystal Ball	Funciones de densidad y distribución, Esperanza, varianza y momentos, Complementos estadísticos, Estadística descriptiva, Qué es Crystal Ball?, Qué Distribuciones de probabilidad usar?, primeros pasos, Simulación Predictores discretos y continuos, Decisiones bajo incertidumbre Optiquet, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
323	Las Herramientas de Crystal Ball	Las herramientas de Crystal Ball, Batch Fit o Herramientas de Serie, Matriz de Correlación, Tornado Chart, BootStrap, Multisimulación, Caso de Análisis, Por que sumarlo a Excel. Caso, Interfaz y Simulación Montecarlo, Enterprise Performance Management, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
324	Herramientas avanzadas de Crystal Ball	Tabla para Toma de Decisiones, Análisis de Escenario, Simulación Bidimensional, Gráficos de Crystal Ball, Las inversiones a largo plazo, Los Principios de la matemática financiera, Análisis de Riesgo con Crystal Ball. Opciones avanzadas de Crystal Ball CB Predictor y OptQuest, Aplicación de modelos, Caso de Análisis de sensibilidad en Proyecto, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
325	Angular Parte #1	¿Qué es? Primeros pasos, Componentes, Servicios, Rutas / Routing, Como cargar Librerías JavaScript, Pipes, Directivas, Directivas de Estructura ngIf, ngFor, ngSwitch, Angular CLI Comandos, Lifecycle Hooks, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
326	Angular Parte #2	Renderer y Listener, Interactividad con Angular, Observables / Suscripciones, ViewChild, ¿Cómo usar Angular Universal?, Input, Output, Animaciones, Animaciones con Keyframes, Angular Material, con Interacciones, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
327	Angular Parte #3	Interface, Angular Elements, Modificar Colores de Angular Material, Cambiar tipografías en Angular Material, Múltiples Temas en Angular Material, Angular con Bootstrap 4 y Material, Optimizar SEO en Angular, HttpClient Obtener JSON, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
328	Angular Parte #4	Rutas con Datos, OnDestroy, DoCheck ¿para qué usarlo?, AfterViewInit ¿para qué usarlo?, Material Theme Switcher, Servicio de LocalStorage Almacenamiento, RxJS Subject, BehaviorSubject, AutoComplete, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
330	Métodos de Trabajo en Producción	Métodos, conceptos básicos, Conceptos de Producción, La investigación industrial, Diagnóstico de Productividad, Análisis factorial de la Producción, La economía de movimientos, Técnica del interrogatorio, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
331	Productividad y Sistemas	Productividad, consideraciones, Factores que afectan la productividad (1), Factores que afectan la productividad (2), El modelo de Productividad Total, Sistemas de Producción, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
332	Movimientos y Métodos	Economía de Movimientos – Introducción, Economía de Movimientos – los principios, Estudio de los tiempos, Balances de Producción, Los Therbligs, El Diagrama Bimanual, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
333	Métodos y las Gráficas de Análisis	Diagramas de Procesos, Diagramas de Operaciones, Cursogramas, Medios gráficos de análisis, Diagrama de Operaciones de Proceso, Diagrama de Flujo de Proceso, Diagrama de Recorrido de Actividades, Diagrama de Actividades Múltiples, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
335	Oficina saludable	Ergonomía en el puesto de trabajo, Calentamientos en el entorno del escritorio, Estiramientos en el entorno del escritorio, Estiramientos para el área de producción, Ejercicios aeróbicos y de fuerza, Manejo de cargas en la oficina, Consejos para dormir bien, Consejos para una vida cardiovascular saludable, Ejercicio físico, mindfulness, entre otros	Curso (10 horas)	SCH	NUEVO!

339	Cibercrimen	Cibercrimen, definiciones y generaciones, ataques puros, ataques replicas, ataques de contenido, arquitectura y oportunidades delictivas, la prevención, los móviles y el contexto, los hackers, los autores del cibercrimen, el lado de la víctima, Comercio electrónico y Cibercrimen, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
340	Sistemas de Tiempos y Muestreo	Medidas de Trabajo, El Cronometraje, Sistemas de Tiempos, MTM (Methods Time Measurement), Work-Factor, Método MOST, El muestreo, El tiempo estándar, Anexo: Resumen de Organización Industrial, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
342	Pilares de la seguridad e higiene laboral	Prevención de accidentes de trabajo, Peligros, riesgos y accidentes, Responsabilidades profesionales y empresariales, Principales peligros y las recomendaciones, La señalización y los EPP, identificación de peligros y evaluación de riesgos , Riesgo Eléctrico y la prevención, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
343	Seguridad e higiene,Prevención y Riesgos	Prevención en el uso de escaleras portátiles, Prevención para evitar la fatiga visual, Prevención de la Hipoacusia Laboral, Prevención de Resbalones, Tropiezos y caídas, Prevención de atrapamientos en máquinas, Prevención de Accidentes, Prevención en el manejo, Ambientes libres de humo, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
344	Seguridad e higiene, Manipulación y EPP	Manipulación manual de cargas con seguridad, Relajación de antebrazo, muñeca y mano, Relajación muscular de la espalda, Relajación muscular de la zona cervical, Manejo de Residuos, Protección Personal para Depósito y Logística, para Excavación, para Metalúrgica, para Demolición, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
345	Prevención y control de Incendios	Puntos clave de la prevención y control de Incendios, riesgo de incendio y explosión, Fuegos, clasificación y Extintores, Clasificación de extintores, Triángulo del fuego y uso detallado de extintores, El Agua como agente extintor, El Anhídrido Carbónico como agente extintor, El polvo químico como agente extintor, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
346	Manejo y Seguridad de Autoelevadores	El autoelevador y los accidentes, Estabilidad de las cargas, Manual de manejo, Manejo seguro, el pavimento, la carga, las pilas y la conducción, condiciones especiales, viaje a través de rampas, emisiones propias, Las condiciones de seguridad, Las condiciones de mantenimiento, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	MUY SOLICITADO
348	Normas USGAAPP e IFRS Básico	Antecedentes de las Normas, Introducción a la convergencia contable y el GAAP, Los diferentes GAAP, Principios contables no generales y los GAAPs internacionales, Los Organismos internacionales de alcance mundial, Emisores de Normas, la US GAAP, Emisores de Normas, las NIF, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
349	Normas USGAAPP e IFRS Avanzado	Presentación de Estados Financieros, Activos Fijos, Deterioro del valor de los activos, Activos intangibles, Arrendamientos, Propiedades de Inversión, Instrumentos financieros, Todo sobre las NIF (IFRS), Análisis comparativo detallado, Finanzas y estrategia ejecutivas, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
350	Conceptos principales de Lean Office	Filosofía Lean, Lean... pero en la oficina, VSM para Identificar el desperdicio, AMFE para identificar riesgos, Lean Office y Productividad, En esta oficina debería aplicarse el método Lean?, Mejorar la eficiencia del correo electrónico?, La Redes hacen más Lean la oficina?, Lean Thinking, glosario, Resumen Ejecutivo, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
351	Lavado de dinero	Ecosistema del Comercio internacional, El crimen organizado, Operación de comercio y Lavado de activos, Tipologías para el lavado de activos, Financiamiento al terrorismo vía Criptoconomía, Financiamiento al terrorismo por vía comercial, La intervención del uso de tecnología, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
352	Mejora de Procesos con Lean Office	Las Mejoras en los procesos Administrativos, Gestión de la Cadena de Valor de las organizaciones, Detectar oportunidades de mejora, Implementación Lean Office, Consideraciones para el éxito, El Principio de Flujo en el JIT, Entendiendo el Just In Time, Just In Time y el flujo continuo, Delegación de tareas, Los procesos inteligentes, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
354	Planeación Estratégica	Introducción a la Planeación, La Planeación, Inducción y filosofía de la Planeación, Pasos y Procesos de la Planeación, Planeación según dimensión temporal, Planeación por objetivos, Herramientas de la Planeación, Planeación prospectiva, Barreras para una Planeación efectiva, Planeación por escenarios, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
355	Las claves del presupuesto	Definición de Presupuesto, El proceso presupuestario, Objetivos y elementos del Presupuesto, Importancia , ventajas y desventajas de un Presupuesto, Clasificación de los Presupuestos, El Presupuesto publico, El Presupuesto de Inversion, Flujo de Caja, Modelo conceptual de Steiner, Las estrategias de Michael Porter, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
356	Análisis de los tipos de Presupuestos	Las Ventas En La Empresa, El Pronóstico De Ventas, Método de incremento Absoluto y porcentual, Método de Participación de Mercado, Método de Promedios Móviles y de Mínimos Cuadrados., Método Económico – Administrativo, Presupuesto de Producción y Produccion Ajustado, Estados y Presupuesto Financieros, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
357	Toma de Desiciones	Toma de decisiones, Racionalidad, Modelo de Kepner – Tregoe, Modelo de Mintzberg, Raisinghani y Theoret, Modelo del favorito implícito, Cuando fracasa la racionalidad, Teoría de juegos, Métodos de solución de problemas, Relación sistémica de la Toma de decisiones, Clasificación de las decisiones, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
358	Control presupuestario	Conceptos básicos del Control Presupuestario, Etapas del concepto de Control, Características e importancia del control, Planeación y Control, Ejecutando el Control, Seleccionar los puntos Críticos de control, Tipos de control, Técnicas de control, Control de Gestión, Control Estratégico, Control Táctico, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
359	El analista contable	Los principios contables y el patrimonio, Cuentas patrimoniales y la partida doble, El IVA y el libro diario/mayor, La registración y la depreciación, Inventario perpetuo y amortización, Métodos de evaluación del Inventario, Arqueo de caja y Archivo contable, Balances, Conciliación, Auditoría, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
361	Dirección Financiera	Dirección financiera de la empresa, El valor del dinero en el tiempo, Mercados Financieros, Mercados de Capitales, Mercados monetarios, Financiación a corto plazo, Financiación a largo plazo, El costo medio ponderado de capital, La estructura financiera de la empresa, Autofinanciación y dividendos, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
362	Gestión Contable	Áreas de la Contabilidad, La Información Contable, Análisis del Patrimonio Social, Método Contable, la cuenta, Método Contable, cuentas patrimoniales, de gestión y Libros, Estado de Situación, pérdidas y ganancias, Estado de Cambios en el Patrimonio Neto, Estado de Flujos de Efectivo y Memoria, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
363	Sistemas enfocados a la Gestión	Sistemas de información en la empresa, Conceptos básicos de Empresa, Información Empresarial, consumo y producción, Información, modelo de Itami, Tipos de Sistemas de Información, Gestión de los Sistemas de Información, Modelo de Rowley, Cuadro de Mando y Método BCG, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	

364	La Gestión de los riesgos	Introducción a la Gestión de riesgos, Regulación Bancaria y Normativas, Basilea I, II y III, Riesgo de Crédito –Introducción, Gestión del riesgo de crédito, Medición del riesgo de crédito, Modelos para riesgos individuales, Análisis de balance y cuenta de resultados, Agencias de calificación externas, Metodología - Ratings, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
365	Introducción a las Finanzas	Objetivo de las finanzas empresariales, Instrumentos del análisis económico financiero, La estructura, Balance de situación, La cuenta de pérdidas y ganancias, El estado Financiero, Registro y elaboración de los estados financieros, Presupuesto de tesorería., La guía definitiva, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	MUY SOLICITADO
366	El Balance	Origen y sentido del balance, Composición y ordenación del balance, El balance gráficamente, El Equilibrio Financiero, Análisis del activo fijo, Análisis del pasivo, Análisis de la solidez patrimonial, Puntualidad Financiera y la rotación, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
367	La Cuenta de resultados	Origen y sentido de la cuenta de resultados, Clasificación de las partidas. Las Ventas, Costos de explotación, El Margen. Concepto y tipos, Imputación de los costos al producto, Análisis de la Cuenta de resultados, Rentabilidad financiera, Cuadro de mando, ROED: Pirámide de ratios, La guía definitiva, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
368	Planificación económica financiera	Gestión económico-financiera, Estados Contables, el Balance, el Fondo de maniobra, cuenta de pérdidas y ganancias, otros estados, Financiación Bancaria, Negociación con los Bancos, Financiación mixta, capital de riesgo, Business angels, Préstamos participativos, Selección de Inversiones y proyectos, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
369	Laravel	Instalación, Login con JetStream, Modelo Vista Controlador, Rutas y vistas, Controladores, Bases de datos - Migraciones – Eloquent, Uso de las plantillas Blade, Dashboard – Cómo implementar Admin LTE, CRUD - Laravel y Bootstrap 5, Datatables, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
370	Neurociencia, el cerebro	Cómo funciona el cerebro?, Cerebro , mente y emociones, Cerebro y conducta, Cómo funciona la memoria?, Canales de aprendizaje y rendimiento, Los cambios del cerebro al aprender, El cerebro y la inteligencia, La neuroplasticidad del cerebro, Los mitos del cerebro, El perfil emocional, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
371	Neuroliderazgo, los neuro-tips	Entrenando al cerebro, Entendiendo los Neurotips, Neurotips para el Estrés, para las Emociones, para la Resiliencia, para Comunicar, para tu Movimiento, para decir algo, para generar confianza, para las críticas, para la Felicidad laboral, para el efecto Priming, para ambientes creativos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
372	Habilidades Directivas	Análisis de la función directiva, La cultura de la Organización y la Dirección, Naturaleza de la función directiva, Liderazgo y Dirección, La intrategia, La comunicación verbal y no verbal, La motivación, Equipos Eficaces, Gestión de reuniones, Resolución de conflictos, La negociación, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
373	Neuroliderazgo	Proliferación de las neurociencias, Las meganeurociencias, Neuroliderazgo, Cómo dar el salto hacia el Neuroliderazgo, La importancia del Neuroliderazgo (VUCA), Neurolider, liderazgo responsable, Neuroliderazgo y las funciones del cerebro, gestión del cambio emocional, Máximo rendimiento, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
374	La importancia de los eneagramas	Qué es el eneagrama., Los 9 tipos de personalidad, Potenciando las 9 virtudes (parte1), El eneatiipo #1, El eneatiipo #2, El eneatiipo #3, El eneatiipo #4, El eneatiipo #5, El eneatiipo #6, El eneatiipo #7, El eneatiipo #8, El eneatiipo #9, El eneagrama como herramienta de la Oratoria, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
375	Diversidad e inclusión	Identificación de los rasgos del lugar de trabajo, Análisis de cada tipo de discriminación, Estrategias para crear equipos diversos, Tips para aplicar criterios de diversidad en las empresas, Diseño y ejecución de un Plan de Igualdad, La inclusión en la empresa, Caminos hacia una verdadera inclusión empresarial, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
376	Sesgos inconscientes	Qué son los sesgos inconscientes?, Pensar rápido, pensar despacio (Kanheman), Tipos de sesgos inconscientes, Sesgos en la toma de decisiones y predisposiciones conductuales, Sesgos en la probabilidad y creencias, Prejuicios sociales, Las falacias lógicas, Sesgos en la oratoria, Sesgos en la Organización, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
377	Igualdad de género	Por qué la igualdad nos debe importar?, Mansplaining y microagresiones, Segregación horizontal y vertical, Búsqueda de la igualdad en el ámbito laboral, Requisitos de equidad, La perspectiva de seguridad en la igualdad, Promover equidad "ganar-ganar" (Programa ONU), Lenguaje Inclusivo, La igualdad de género es buena para todos, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
378	Violencia de género	Qué es la violencia de género, Hablemos de género, Tipos de violencia y contextos, Violencia de género, mitos y teorías, La perspectiva de género y los DD.HH., Convención Interamericana contra la violencia, El mito del amor romántico, Figura del agresor en violencia de género, Intervención psicológica con el agresor, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
379	Empoderamiento y liderazgo femenino	La presencia femenina en puestos directivos, Estrategias de género inclusivas, Programa PERMA, Mujeres y líderes, El genero y el poder, Liderazgo femenino, Herramientas de gestión y desarrollo de la líder, Relaciones interpersonales, Engagement y logros, Puesta en práctica del políticas efectivas de liderazgo, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	NUEVO!
380	Flutter Parte #1	Que es Flutter, instalar Android Studio y el JDK de Java, instalar Visual Studio Code, instalar Git, instalar Genymotion (Emuladores Android), Instalar Flutter y configurar Android Studio y VSCode, nuestra primera aplicación, Flutter desde la línea de comandos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
381	Flutter Parte #2	Hola Mundo con Flutter, nuestra primera App, Utilizando un paquete externo, Añadiendo un Stateful Widget, ListView de Scroll infinito, Añadiendo Interactividad, Navegando hacia una nueva pantalla, Interfaz Utilizando Temas, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
382	Millennials y diversidad generacional	Análisis de la generación millennial: perfiles y motivaciones, Estrategias de liderazgo válidas para esta generación, Fórmulas de detección y retención del talento millennial, Cultura corporativa en la generación millennial, Estrategias personales de afrontamiento, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	RRH	NUEVO!
383	Inteligencia cultural en La Compañía	Fundamentos de la inteligencia cultural, Qué es y qué no?, Inteligencia cultural en entornos laborales con diversidad, Cómo fomentar relaciones interculturales efectivas, Cómo mejorar la cultura a través de la comunicación, Plan de desarrollo de inteligencia cultural, La cultura de la Organización y la Dirección, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
384	Comunicación no violenta	Objetivos de la CNV, El proceso de comunicación no violenta en cuatro etapas, La comunicación, la que nos acerca y la que nos aleja, Diferenciar entre observar y evaluarCómo identificar los sentimientos y sensaciones corporales, La auto-empatía como pilar para escuchar y expresarnos, La escucha empática, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO

386	La habilidad de la persuasión	Entender y dominar el poder de la persuasión, Cómo funciona la mente humana, Aspectos psicologicos de la persuasión, Los maestros de la persuasión y la manipulación, Usar la persuasión para ganar, Ejemplos de persuasión, Técnicas prácticas de persuasión, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
387	La acción de la manipulación	Pilares de la manipulación, Cómo se manipula, Antídoto contra la manipulación, Para qué se manipula, Las actitudes del manipulador, el uso táctico de los vocablos, el término "cambio", los esquemas mentales, planteamientos tendenciosos, tácticas dominadoras, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
388	La manipulación discursiva	Discurso y manipulación, entendiendo el poder, Trucos para influir sobre las personas, Trucos del lenguaje no verbal, Técnicas de manipulación mental con palabras, Siete secretos de la persuasión, Ganar mentes, Trucos psicológicos para "leer" a alguien, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
389	La manipulación, trucos reales	Trucos para manipular a cualquier persona, Trucos para saber si eres o conoces a un manipulador, Trucos psicológicos para controlar situaciones, Trucos psicológicos para negociar (el anclaje), Trucos psicológicos para lograr el Sí, Trucos psicológicos que los medios usan para manipular, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
390	Al auxilio de las Emociones	La higiene emocional, Auxilio de las emociones, El rechazo, La soledad, Pérdida y trauma, La culpa, Reflexión persistente, El fracaso, La baja autoestima, Hábitos emocionales, Cómo apagar los pensamientos laborales, Las emociones que crea nuestro cerebro, La historia de las emociones del ser humano, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
391	Responsabilidad Social Empresarial	Qué es la Responsabilidad Social Empresaria, Qué es ser socialmente responsable, El boom de la RSE, Ética y filosofía de la responsabilidad social empresarial, Infraestructura ética en la empresa, Procesos de formación ética, Cuatro perspectivas sobre la RSE, Visiones de la responsabilidad social como caso de negocio, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
392	RSE, herramientas, normas y modelos	Los principios de la RSE, Norma ISO 26000, Herramientas de gestión de la RSE en América Latina, Normas, indicadores y estándares, Cómo integrar la cadena de valor por medio de la RSE, El papel de la RSE (cadena green y cadena sustentable), Modelos de negocio con propósito social, Modelo de sustentabilidad empresarial penta-dimensional, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
393	La estrategia de la RSE	La RSE integrada y voluntaria, Algunos ejemplos de RSE, Perspectiva de los grupos de interés en la RSE, Tratamiento de la Información y el conocimiento, RSE estratégica, La lógica de la responsabilidad corporativa en el buen gobierno, Gobierno corporativo y RSE, Lo social como estrategia de marketing, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
394	RSE, Alianzas, Valor y Des. Sustentable	Logística con responsabilidad social, Alianzas entre empresas y ONGs, Evaluación de las alianzas, Creación de valor en las PyMEs de Latam, El cumplimiento de obligaciones como despliegue de la RSE, La incorporación de los ODS en la empresa, Los Objetivos de Desarrollo del Milenio, Herramientas de gestión, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
395	Impresión 3D (Parte 1)	Conceptos básicos, En qué consiste el modelado y el diseño?, Cómo llegamos a la actualidad de la Impresión 3D?, Desarrollo, tendencias y limitaciones, Impacto de la Impresión 3D en las CDS?, Análisis en la Transformación de la Industria, Principales Tecnologías, Materiales para imprimir en 3D, Primeros pasos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
396	Impresión 3D (Parte 2)	Adhesión a la Superficie (Raft), Control a Distancia (Domótica), Litofanías, Limpiar Extrusor, Filaflex, Madera, Objetos Múltiples, Resolución de Piezas Impresas, Calibrando Flow (Flujo), Servidor de Impresión Octoprint, Expansión Horizontal, Acabado Piezas con Resina Epoxi XTC-3D, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
397	Diseño y desarrollo Web Básico	Diseño y usabilidad, Hosting, Dominios, Herramienta Cpanel, Correos corporativos, Servidores locales, Filezilla y Cyberduck, Backend y Frontend, Estructura básica del contenido, La Web semántica, Los Ide y los Editores, Xml y XHTML, Html (5), CCS (3), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
398	Diseño y desarrollo Web Intermedio	Php y MySQL, JavaScript, Frameworks (librerías), CMS (manejadores de contenido), Diseño Responsive, SEO (posicionamiento WEB), Metodología de desarrollo (1), Metodología de desarrollo (2), Las buenas prácticas, Recomendaciones modernas, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
399	Diseño y desarrollo Web Avanzado	HTML, CSS, Imágenes interactivas, Creación de botones, Bootstrap 4, Wordpress, Javascript en Wordpress, Javascript orientado a objetos, PHP orientado a objetos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
415	Tecnología desde cero (conceptos iniciales)	Conociendo el mundo de las TICs, Evolución de la WEB, Las TICs y las organizaciones, Los negocios de la mano de la tecnología, Sistemas de Información empresariales, Incorporando el concepto de Proyecto, Incorporando el concepto de base de datos, Incorporando conceptos de hardware y software, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
416	Tecnología desde cero (hardware y software)	Partes generales de la computadora, La Tarjeta Madre, La Tarjeta de Video, Las Tarjetas de Memoria, El Procesador de Computadora, Diferencia entre 32 y 64 bits, El software y su clasificación, Buscadores y motores de búsqueda, Los diferentes navegadores, Comprimir y descomprimir archivos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
417	Tecnología desde cero (programación y bases de datos)	Las bases de la programación, Entender el algoritmo, Entender el código binario, El software de fuente cerrado y el abierto, Estructuras de programación, Bases de Datos, conceptos, Bases de Datos, modelo relacional, Bases de Datos, lenguaje SQL, Inteligencia de negocios, Big Data, Claves del Business Intelligence, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
418	Tecnología desde cero (redes sociales)	Redes Sociales, las mas usadas, LinkedIn, la red profesional, Uso eficaz en Instagram (y otras), Conociendo Telegram, 101 consejos y estrategias de Facebook, Claves para conectar con tus clientes, Community Management 2.0, El poder de Twitter, Los Hashtags, Los trucos de Whatsapp, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
419	Tecnología desde cero ("la Red")	Origen y evolución de las redes, Las redes, topologías, Las redes, el www, El funcionamiento de Internet, Redes inalámbricas, Telefonía móvil desde el principio hasta hoy, La tecnología 5G, Diferencias entre 4G y 5G, La tecnología en la nube (cloud computing), Entendiendo al E-commerce, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
420	Tecnología desde cero (Ciberseguridad)	Ciberseguridad, Los virus informáticos, Troyanos informáticos, Prevenirse de un virus, Cibercrimen, definiciones y generaciones, Comercio electrónico y Cibercrimen, Comercio electrónico, la protección, Comercio electrónico, las buenas prácticas, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
421	Tecnología desde cero (nuevos conceptos)	El internet de las Cosas (IoT), Bitcoin y criptoconomía, Tecnología blockchain, La Inteligencia Artificial, La Realidad Virtual, Machine learning, Design Thinking, SCRUM, Big Data, Business Intelligence, Computación cuántica, Impresión en 3D, Chatbots, Robots (y economía), Tendencias tecnologicas que nos dejó la pandemia, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	

422	MS Word 2021 módulo #1	Primeros pasos e interfaz, Opciones archivo Parte, Vistas Parte, Barra de título, La hoja, Inicio Parte (1), Inicio Parte (2), Trucos prácticos (1), Trucos prácticos (2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
423	MS Word 2021 módulo #2	Insertar (menu y opciones #1), Insertar (menu y opciones #2), Dibujar, Diseño, Disposición, Referencias, Correspondencia, Revisar, Atajos y automatismos, Trucos prácticos (1), Trucos prácticos (2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
427	MS-Excel 2019 Intermedio	Fórmulas, Referencias (relativas, absolutas y mixtas), Referencias #3 (precedentes, copiados y más), Fórmulas y herramientas de auditoría, Evaluación de fórmulas y errores, Las funciones básicas, Asistente de funciones, SI, Anidamiento de funciones, BuscarV, Si.Conjunto, Función Max y Min (Si.Conjunto), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
428	MS-Excel 2019 Avanzado	Funciones Concat y Unircadenas, Funciones de BBDD y listados, Funciones y/o, comodín y nombrar rangos, Trabajo con hojas extensas y varias hojas, Trabajo con varios libros, Autofiltros, Filtros avanzados, Trabajar con datos duplicados, Tablas dinámicas, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
429	MS-Excel 2019 Profesional	Relaciones entre tablas y PowerPivot, Tablas de datos, Escenarios, Buscar objetivo, Solver, Validación de datos, Validación (fórmulas y listas), Macros, VBA y grabadora de macros, funciones avanzadas, filtros avanzados, creación de botones, cómo eliminar, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
435	MS Excel 2021 módulo #1	Interfaz Parte (1, 2 y 3), Hoja de trabajo Parte (1 y 2) Pestaña inicio (1, 2, 3 y 4), Trucos prácticos (1), Trucos prácticos (2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
436	MS Excel 2021 módulo #2	Tablas, Ilustraciones, Gráficos y minigráficos, Vínculos, texto y símbolos, Dibujar, Disposición de página, Fórmulas y funciones, Datos (1), Datos (2), Trucos prácticos (1), Trucos prácticos (2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
438	MS Power Point 2021 módulo #1	Interfaz (1), Interfaz (2), Portapapeles, Diapositivas, Fuentes, Párrafo, Dibujo, Edición, Tablas, Trucos prácticos (1), Trucos prácticos (2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
439	MS Power Point 2021 módulo #2	Imágenes, Ilustraciones, Vínculos, Comentarios, Textos, Símbolos, Multimedia, Dibujar, Diseño, Transiciones, Animaciones, Presentar diapositivas, Revisar, Caso, Trucos prácticos (1 y 2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
440	PHP con MySQL Módulo 1	Primera página PHP, Variables y comentarios, Flujo de ejecución, Ámbitos de las variables, Variables estáticas, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
441	PHP con MySQL Módulo 2	Programación Orientada a Objetos POO, Herencia, Modificadores de acceso, Variables y métodos estáticos II, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
442	PHP con MySQL Módulo 3	Página de búsqueda, Insertando registros en BBDD MySql, Inyección SQL, Consultas preparadas Evitando inyección SQL, Conexión a BBDD con POO, PDO Marcadores en consultas preparadas, Olvidos, ruegos, dudas y preguntas, Conexión a BBDD utilizando Clases POO, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
443	PHP con MySQL Módulo 4	Sistema de login, Sesiones y PHP SELF, Cookies, Encriptando Password, Login con hash, CRUD I, Paginación, Paginación en CRUD, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
444	PHP con MySQL Módulo 5	Modelo Vista, Subir imágenes al servidor, Imágenes en BBDD. Campos BLOB, Enviar correos electrónicos, Creación de blog, Creación de blog con POO, Perfiles de usuario y menús, Conceptos finales, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
445	C# Módulo 1	Sintaxis básica, Uso de constantes, Métodos, Parámetros opcionales, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	
446	C# Módulo 2	Bucle While, Bucle do While, POO. ¿Qué es la POO?, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	
447	C# Módulo 3	Arrays, bucle FOR, Bucle foreach, Arrays por parámetros, Herencia. Concepto y explicación teórica, Constructores y base, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	
448	C# Módulo 4	Interfaces, Clases abstractas, Properties (Propiedades), entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	
449	C# Módulo 5	Colecciones, Stacks y Dictionary, Delegados predicados y lambdas, Expresiones regulares, WPF Interfaces gráficas, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	
450	SQL Módulo 1	Introducción a SQL, Cláusulas y operadores, Consultas de agrupación o totales, Consultas de cálculo, Consultas Multitabla, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
451	SQL Módulo 2	Subconsultas, Consultas de acción, Referencias cruzadas, DDL Creación de tablas, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO

452	SQL Módulo 3	Índices, Eliminación de Índices, Triggers I (Disparadores), Procedimientos almacenados, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
453	Python para quien se inicia	Tipos de datos en Python, Variables, Strings, Numeros en Python, Listas, Tuplas, Sets, Dicionarios, Condicionales, Bucles (For & while), Funciones, Modulos en Python, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
454	Python Módulo 1	Tipos, operadores y variables, Funciones, Las listas, Las tuplas, Los diccionarios, Condicionales, Bucles For, Bucle While, Continue, pass y else, Generadores, Excepciones, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
455	Python Módulo 2	POO (Programación Orientada a Objetos), Herencia, Polimorfismo, Métodos de cadenas, Módulos, Paquetes, Paquetes distribuibles, Archivos externos, Serialización, Guardado permanente, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
456	Python Módulo 3	Todos los documentos y videos de esta Unidad de Python se refieren a interfaces gráficas. Es un material profundo de este tema fundamental en la capacitación de la herramienta de desarrollo.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
457	Python Módulo 4	Bases de Datos, Prácticas guiadas, Funciones Lambda, Función Filter, Función Map, Expresiones regulares, Decoradores, Documentación y pruebas, Generar ejecutables, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
458	Spring Módulo 1	Core Spring, Instalación Tomcat y Entorno de desarrollo, Descarga e instalación librerías Spring. Spring JAR files, Inversion Of Control, Inyección de dependencias. , Singleton y Prototype, Ciclo de vida del Bean, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
459	Spring Módulo 2	Java Annotations, Autowired, @Qualifier, @Scope, @PostConstruct y @PreDestroy., @Configuration, @Bean, @PropertySource y @Value, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
460	Spring Módulo 3	Aplicaciones Web I. Modelo Vista Controlador, Petición y respuesta vía formulario, Añadir datos al modelo, Añadir contenido estático, Archivos WAR, Anotación @RequestParam, @RequestMapping y conflicto de rutas. Form MVC tags, RadioButtons y checkboxes., entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
461	Spring Módulo 4	Validación de formularios, @InitBinder, Expresiones regulares, Errores personalizados, Validaciones propias, Validaciones propias, Hibernate, acceso a datos, Creación de proyecto y conexión con BBDD, Configuración y Mapeo ORM, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
462	Visual Basic .NET Módulo 1	Variables y tipos de datos, Arrays, Operadores Aritméticos, Etiquetas y cuadros de texto, Botones, Operadores Comparativos, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	
463	Visual Basic .NET Módulo 2	Checkbox, Ciclo For, Ciclos Do While, Select Case, Menustrip, TabControl, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	
464	Visual Basic .NET Módulo 3	ComboBox Manual, Conexión a bases de datos, DataReader, DataGridView, Insertar Registros, entre otros, complementado por una evaluación que mide tus conocimientos.	Curso (10 horas)	TEC	
465	MS Project 2021 módulo #1	Introducimos Project, Archivo (1), Archivo (2), Interfaz, Vista, Tarea (1), Tarea (2), Diagrama de Gantt (formatos), Diagrama de Gantt (estilos), Trucos prácticos (1 y 2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
466	MS Project 2021 módulo #2	Diagrama de Gantt (avanzado), Escala de tiempo, Recursos (1 y 2), Crear informe, Personaliza informe, Configuración de Proyecto, Configuración de calendario, Configuraciones finales, Trucos prácticos (1 y 2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
470	Machine Learning Básico	Lenguajes de programación para Machine Learning, Librería Numpy de python, Librería Pandas de Python, Librería Matplotlib De Python, Librería Scikit Learn De Python, Bias y Varianza En Machine Learning, Sobreajuste y Subajuste en Machine Learning, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
471	Machine Learning Intermedio	Evaluando el Error en Los Modelos de Regresión, Regresión Lineal Simple, Regresión Lineal - Scikit, Regresión Lineal Simple, Regresión Lineal Múltiple, Métodos De Selección de características, Regresión Polinomial, Vectores de Soporte Regresión, Vectores de Soporte Regresión - Scikit, entre otros	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
472	Machine Learning Avanzado	Árboles de Decisión Regresión, Árboles de Decisión Regresión - Scikit, Método de Ensemble De Modelos (Ensemble Methods, Bosques Aleatorios Regresión, Ventajas Y Desventajas Algoritmos de Regresión, Matriz de Confusión, Evaluando el Error en los Modelos de Clasificación, Curvas Roc Y Área Bajo La Curva (Auc), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
473	MS Access 2021 módulo #1	Introducción a Access, Base de datos, Interfaz, Propiedades de campos (1 y 2), Tipos de datos (textos), Tipos de datos (números), Tipos de datos (tiempo), Tipos de datos (otros), Trucos prácticos (1 y 2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
474	MS Access 2021 módulo #2	Crear tablas, Relación de tablas, Registros, Formatos/Vistas de tablas, Consultas, Formularios (1 y 2), Informes, Guardar y exportar, Trucos prácticos (1), Trucos prácticos (2), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
476	Videojuegos Construct 2	Construct 2 (Español) Efectos de Fondo (Parallax), Efectos, Disparos, Barras de Vida, Corazones Vida y Trucos, Movimientos, Juego de Plataformas, Pausar Juego y Cargar, Ranuras de Guardado Profesional, Puntuación y Nombre Jugador, Arkanoid, entre otros	Curso (10 horas)	TEC	

477	Videojuegos Construct 3	Construct 3, Conceptos básicos (Tour 1 y Tour 2), Construct 3 con The Lost Chest Parte #1 y Parte #2 Construct 3 con Jump Ball Parte #1, Parte #2, Parte #3 y Parte #4, Serie de tips y consejos. Trucos prácticos #1, Trucos prácticos #2, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
478	Testing de Videojuegos	La lógica del Videojuego Parte 1, Parte 2, Parte 3 y Parte 4, La necesidad del Testing, Error, efecto y fallo, Los principios del Testing, Los procesos de prueba, Los niveles de Testing, Los tipos de pruebas, Tester de Videojuegos en primera persona #1, #2, #3 y #4, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
479	Quiero ser Fullstack Developer	Los pasos para ser un programador FS, Las habilidades, La lógica de la programación, Rutas del programador FullStack, Qué lenguaje estudiar primero?, Glosario para todo programador, Javascript, Python, HTML, CSS y Node.js en 10 minutos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
483	JavaScript módulo #1	Introducimos, Código, Comentarios, Modo Estricto, Variables, Constantes, Tipo De Datos, Operadores, Condicionales, Bucles, Funciones, Eventos De Ratón, Eventos De Teclado, Evento De Carga, Eventos Multimedia, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
484	JavaScript módulo #2	Cuadros De Diálogos y Ventanas, Trabajo Con Números, Trabajo Con Cadenas, Los Arreglos, Trabajo Con Arreglos, Clases Y Objetos, Manejo Del Bom, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
486	Node.js módulo #1	Hola Mundo en Node, Ciclo de eventos de Node, Ciclo de vida de un proceso en Node, Nodemon, Let vs Var, Templates literales, Desestructuración de objetos, Funciones de Flecha, Callbacks, Promesas, Async - Await, Introducción e Inicio del proyecto, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
487	Node.js módulo #2	Introducción a tareas por hacer, Validaciones automáticas con Yargs, Actualizar una tarea por hacer, Optimizaciones para la aplicación de Notas, Aplicación del Clima del Mundo, City-Geo-Location, Peticiones HTTP - Axios - Request, Optimizando el código, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
488	Node.js módulo #3	REST Server, Robo 3T, Peticiones y otros, Subir el RESTServer a Heroku, Mongoose, Ordenar las rutas de Usuario, Modelo de Usuario, POST, Validaciones personalizadas, Bcrypt, PUT y otros, Filtrando los campos de los resultados de un get, Delete, mLab, Atlas y Compass, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
489	JavaScript "a la carta" Menú 1	La pila de Ejecución (call stack), Tipos de datos primitivos, Valores vs referencias, El sistema de tipos, == vs ===, El scope, Expresiones vs sentencias, Los nombres de variables, Retornar múltiples valores de una variable, Recibir parámetros ilimitados de una función, "Use strict", entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
490	JavaScript "a la carta" Menú 2	Clases vs fábricas, This y otros, Clases, Herencia por prototipos, Object.create y Object.assign, Map, filter y reduce, Clausuras, Hoisting, Ordenar arrays, Cambiar la clase de un elemento, Bullets, Centrar horizontalmente DIV en Javascript, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
492	React módulo 1	Inicio REACT, Introducción e instalación de React.js, Componentes, JSX, Props, Key props y .map(), Prop types y default props, Children, Styling, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
493	React módulo 2	Componentes stateful, state y setState, Eventos, Ciclo de vida, Introducción a Hooks, Hook useState(), Hook useEffect(), Hook useRef(), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
495	Programación Android Básico	Características e instalación, Creación de Proyecto Android Studio, Creación de AVD, Acelerando AVD, Genymotion, Componentes de una app, Crear interfaz de usuario, Primera Aplicación, Layouts, Trabajando con EditText y CheckBox, Unidades de medida y densidad de pantalla. Vídeo, Trabajo con API y Eventos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
496	Programación Android Intermedio	Uso de recursos, Icono de App, Tipos de recursos y acceso, Organización de recursos, Recursos del sistema, Creación de Activity, Creación de menú, Vistas y Gráficos, Ejercicios prácticos, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
497	Programación Android Avanzado	Persistencia de datos, Bundle, SharedPreferences, Persistencia hilos y sonidos, Fragments, Acceso a cámara, Acelerómetro, Servicios, Terminando App, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
498	Programación Android Experto	BBDDs, Parcelable, Leyendo de interfaz, Creando objetos Location, Completando métodos, Cálculo de ruta, Ruta a Layout, Ruta a mapa, Dibujando la ruta, Cargando ruta y mapa, Google API Key, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
499	MongoDB módulo #1	Qué es mongoDB, Tipos de datos, Como realizar Consultas en Compass de forma gráfica, Introducción a JSON, Crear un CLUSTER de Bases de datos en ATLAS, Instalar ROBO 3T y STUDIO 3T y conectar con Atlas, Lenguaje de consultas de MongoDB, InsertOne(), InsertMany(), entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
500	MongoDB módulo #2	Consultas de Lectura - Método find(), Cursores y Proyecciones con el método find(), Operaciones de Actualización, Método updateOne, Operadores de Actualización, Campos, Operadores de Actualización, Vectores, Método UpdateMany, Operaciones de Actualización, UPSERTS, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	NUEVO!
501	Sistema de Salud	La prestación de Servicios Médicos, El Sistema de Salud en Argentina, El Sistema de Salud en el Conosur, Historia del Sistema de Salud, El Derecho a la Salud, EL PMO - Programa Médico Obligatorio, Los costos en la Salud, sistemas de análisis, Los costos en la Salud, problemas y oportunidades, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
504	Obras Sociales y Medicina Prepaga	La Obra Social y la Medicina Prepaga, LEY N° 23.660 Régimen de Aplicación, Problemas de la (des)regularización en la medicina prepaga, Diferencias entre Obra Social y Medicina Prepaga, Las Obras Sociales y la Globalización, Responsabilidades del Médico, Responsabilidades de las Instituciones y Equipos Médicos, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
505	PostgreSQL módulo #1	CREAR Una BDD PostgreSQL, Eliminar Base de Datos, Crear una Tabla, Insertar datos en una Tabla, Actualizar Registros, Tipos de Datos, Consultas de Datos, WHERE y operadores de comparación, Eliminar datos de una tabla, Comentar una o más líneas en SQL, Modificar una Tabla, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO

506	PostgreSQL módulo #2	Función de Promedio, Filtrado de Grupos, Ver registros distintos, Ver un rango de registros, Restringir los valores en una tabla, Eliminar una restricción, Relacionar dos tablas con FOREIGN KEY, Crear una función (Stored Procedure), Hacer TOP # en PostgreSQL, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
507	PostgreSQL módulo #3	Funciones matemáticas, Funciones de manejo de caracteres, Funciones de fecha y tiempo, OPERADORES para CONTROLAR los Valores NULL, Crear una SECUENCIA, Crear una SUBCONSULTA, Hacer un DELETE o UPDATE Con SUBCONSULTAS, Hacer un INSERT Con Una SUBCONSULTA, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
509	Nomenclador Nacional y prestaciones	Nomenclador nacional, introducción y estructura, Elementos esenciales para valorar una prestación, Calculo de practicas ambulatorias e internaciones, Calculo de internaciones según su complejidad, Anexo - agregados en el PMO, Nomenclador Nacional - ANALISIS CLINICOS, ESPECIALIZADAS, ODONTOLOGIA, QUIRURGICAS, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
510	Comunicación en Farmacias	Comunicación con el cliente-paciente, Comunicación interna en la farmacia, Importancia del equipo en la farmacia, Coaching en la oficina de farmacia, Cómo gestionar RRSS desde la farmacia, Identificación del paciente y su comunicación Comunicación en el ámbito de la medicina, Promoción y comunicación, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
511	Habilidades de Venta en Farmacia (#1)	El vendedor profesional de Farmacia, Importancia del 'sell out' en la farmacia, Características del vendedor profesional de Farmacia, La importancia del cliente, El cliente de la farmacia, es el rey?, Psicología del cliente al comprar, Conocer al cliente, Cómo elige el cliente?, Más allá del cliente, está el mercado, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
512	Habilidades de Venta en Farmacia (#2)	Farmacia y paciente/consumidor, Cómo aumentar las ventas en la farmacia, La venta cruzada en Farmacia, Up/cross selling en la Farmacia, Tentativas de cierre, Cierres de Ventas, La marca blanca en la farmacia, Productos de Venta Libre (OTC), Técnicas avanzadas de venta en farmacia, Promociones dinámicas, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
513	Claves Operativas en Farmacias	La importancia del surtido, La gestión del Surtido, El método GUN, Gestión efectiva del producto: stock y rotación, Claves en la gestión del stock en la Farmacia, Rentabilidad comercial y Gestión Activa de Stocks, Gestión estratégica del lineal, La gestión por categorías, La tendencia mundial de la segmentación, Foto de Éxito, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
514	Los RRHH y la Farmacia	La necesidad de formación en la Farmacia, Motivación y retribución, Las ventajas del compromiso laboral, RRHH y la flexibilidad de los empleados, Prácticas eficaces de RRHH, Gestión organizacional basada en objetivos, Análisis y descripción del puesto de trabajo, El Endomarketing, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
515	Marketing en Farmacias	Contexto del Marketing farmacéutico, El efecto del Merchandising, Publicidad y promoción en la Farmacia, Publicidad y promoción en el PDV, Publicidad eficiente en el punto de venta, Publicidad dinámica, Promociones y campañas, Materiales promocionales, La vidriera, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
516	Modelos de Pago de las Prestaciones	Modelos de Pago, conceptos iniciales, Modelos de las Prestadoras, Modelos de Pago, Análisis de los Modelos e Indicadores, Métodos de Pago, Modelo de Capitalización, Métodos de determinación de la cápita, Modelo para Aseguradoras, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
522	Auditoría Médica- Introducción	Auditoría Médica - Conceptos Iniciales, Bases y Ejecución, Auditoría Médica como parte del proceso de control, Los tipos de Auditoría Médica, El por qué de la Auditoría Médica y sus herramientas, La Historia Clínica (en el marco de la auditoría), El Consentimiento Informado, Medicina basada en Pruebas (Evidencias), entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
524	Auditoría Médica- Infraestructura	La relación Médico-Paciente, El Auditor Médico y el Comité, Auditoría Médica - Estructura y tipos, Auditoría Médica - Implantación, Auditoría Médica - Instrumentación/Protocolo, Auditoría Médica Compartida y en tiempo real, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
527	Auditoría Médica- Medición y Control	Auditoría Médica y Calidad, Medicina basada en la Eficiencia, Método de evaluación, Costo-Efectividad, Costo-Beneficio, Costo-Utilidad, Decisiones basadas en la Evaluación Económica, Indicadores de Calidad y Eficiencia Hospitalaria, Indicadores basados en la opinión de los Pacientes, Indicadores estandarizados, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
531	Auditoría Médica-Casos de atención	Auditoría Médica - Casos, Auditoría para mejorar la calidad en Enfermería, Auditoría farmacéutica, Auditoría de Ensayos Clínicos, Auditoría de casos de Investigación Farmacológica, Auditoría en casos de Stents coronarios, Auditoría para la clínica de Toxicomanías, Auditoría en la Salud Mental, Auditoría de Medicamentos, casos crónicos, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
535	Gestión de Calidad en Salud	Bases conceptuales de la Calidad Total, Las condiciones asociadas a la Calidad en la Salud, Calidad en la Atención Médica, Calidad Total, Modelos - Sistemas de Gestión, Oportunidades de Mejora, Círculos de calidad, Diagrama de Flujo, Benchmarking, Grupos de discusión, Histogramas, entre otros.	Curso (10 horas)	SAL	
540	Proyectos, conceptos básicos	Proyectos, cómo llegamos a estos días?, Gestión de proyecto, Cómo justificamos un proyecto?, Ciclo de Vida de los proyectos, Grupo de Procesos, El Director (o Gerente) del proyecto, Beneficios de la gestión de proyectos, Estructura de un proyecto, El acta de constitución, Registro de interesados, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
542	Proyectos, Gerente y Equipo de Proyecto	Gobierno de un proyecto , Proyecto y equipo, Proyecto y sus actores, Project Manager ó Líder, Principios del Gerente de proyectos, Modelos de cambio, Modelos de complejidad, Modelos de comunicación y motivación, La PMO, el escalamiento, los conflictos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
545	Proyectos, gestión de integración	Conceptos básicos, Desarrollar el acta, Doc. de negocio, Herramientas, Desarrollar el plan de dirección, Entradas, Herramientas y Salidas, Dirigir y gestionar, Gestión del conocimiento y Herramientas, Monitorear y controlar, Control integrado de cambios, Cerrar el proyecto o fase, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
548	Proyectos, gestión del alcance	La planificación, su importancia, Análisis predictivo ó agil?, La planificación, Las estimación (justa y necesaria), Recopilación de los requisitos, Herramientas, Prototipos, Salidas, Definir el alcance, Validación y control, Crear un EDT (WBS), entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
550	Proyectos, gestión del cronograma	Consideraciones iniciales, Planificación, Definir las actividades, Secuenciar las actividades, Herramientas, Estimar de duración de las actividades, Desarrollo del cronograma, simple!, Herramientas, Método de ruta crítica, Control de cronograma, El porcentaje completado, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
553	Proyectos, gestión de costos	Gestión de costos, simple!, Conceptos básicos, Puntos clave, La planificación, La estimación, Factores ambientales y salidas, Determinar el presupuesto, Salidas, Control de los costos, Cómo es el cálculo Valor ganado, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO

556	Proyectos, gestión de los recursos	Cómo es el cálculo Valor ganado, Planificación, Matriz RACI, Plan de Gestión de los recursos, Acta de constitución, Estimar los recursos, Adquirir los recursos, Desarrollar el equipo, Dirigir al Equipo, Controlar los recursos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
558	Proyectos, gestión de calidad	Conceptos básicos, Términos claves, Niveles de gestión de la calidad, Las prácticas, Planificar la calidad, Herramientas, Gestionar la calidad, Herramientas, Controlar la calidad, Herramientas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
561	Proyectos, gestión de riesgos	Conceptos claves, La planificación, El desglose, Probabilidad e impacto, Identificación, Recopilación de datos y técnicas, Registro de los riesgos, Informe de los riesgos, Análisis cualitativo, Planificar la respuesta, Implementar la respuesta a los riesgos, Monitorear los riesgos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
564	Proyectos, gestión de comunicación	Consideraciones básicas, Puntos clave, Las 5 Cs, Planificar la gestión de las comunicaciones, Herramientas, Los métodos, Salidas, Gestionar las comunicaciones, Herramientas, Monitorear las comunicaciones, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
566	Proyectos, gestión de interesados	Conceptos básicos, Puntos clave, Identificación, Herramientas, Registro, Planificación, Matriz de involucramiento, El involucramiento, El monitoreo, Las expectativas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
570	Proyectos, gestión de adquisiciones	Consideraciones básicas, Contrataciones a prueba, Planificar la gestión de adquisiciones, Entradas, Tipos de contrato, Planificar la gestión de adquisiciones, Efectuar las adquisiciones, Control de las adquisiciones, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
573	Proyectos, herramientas de gestión	Slack, Trello, Asana, Ms Project, Planner, Project para la Web, Power Apps, Dynamics 365 Project SA, Azure DevOps, OnePlan, Diagrama de Gantt, conociéndolo, Diagrama de Gantt en Excel, Visio, creando tu calendario, Visio, creando tu línea de tiempo, Técnica Pert, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
574	Diseño gráfico Módulo #1	Definiciones y para qué lo hacemos, Los signos, Principios de composición visual, Creando un diseño, Cómo diseñar siempre bien, Creatividad como don o como aprendizaje, Tipos de archivos más comunes, Acercándonos a Photoshop, Pixeles vs Vectores, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
575	Diseño gráfico Módulo #2	Combinar los colores efectivamente, Bases de la tipografía, Elegir las tipografías, Reglas tipográficas, Combinar tipografía, Dónde buscar fuentes tipográficas, Métodos para instalar las tipografías, Acercándonos a un Brief, Boceto, La paleta de colores y tipográfica, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
576	Diseño gráfico Módulo #3	Hacer un FLYER en Photoshop, Diseñar un tríptico en Illustrator, trucos de Illustrator, Principios básicos del diseño, Cómo nombrar y organizar tus proyectos, Qué es un mockup en diseño, Sitios Web para DESCARGAR Mockup de Photoshop , Cuándo utilizar PNG, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
577	Corel Draw Módulo #1	Introducción e Interfaz, Barra de Herramientas, Documentos, páginas y objetos, Colores, Herramientas de selección, Herramientas de formas, Herramientas de recorte, Herramientas de zoom, Herramientas de curvas, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
578	Corel Draw Módulo #2	Herramientas artísticas, Herramientas de objetos, Herramientas de texto y tabla, Herramientas de cota y conector, Herramientas interactivas, Herramientas de transparencia, Herramientas de relleno, Herramientas de contorno, Símbolos, Efectos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
579	Adobe Illustrator Módulo #1	Introducción e interfaz, Herramientas de selección, Herramientas de texto, Herramientas de reforma, Herramientas de símbolos, Herramientas de dibujo (1), Herramientas de dibujo (2), Herramientas de dibujo (3), entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
580	Adobe Illustrator Módulo #2	Herramientas de pintura, Herramientas de gráficos, Herramientas de división y corte, Herramientas de zoom y desplazamiento, Menú Archivo (1), Menú Archivo (2), Menú Archivo (3), Menú Edición (1), Menú Edición (2), entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
581	Adobe Illustrator Módulo #3	Objeto (1), Objeto (2), Objeto (3), Menú Texto (1), Menú Texto (2), Menú Seleccionar, Menú efectos (1), Menú efectos (2), Menú ver (1), Menú ver (2), Menú ventana, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
582	Management estratégico	Análisis organizacional, Estrategia Corporativa, Imagen reputacional, Formulación y Planificación estratégica, Riqueza, valor y ROI, Crecimiento de la estrategia corporativa, Cuadro de Mando Integral, Estrategia y mejora continua, Política de Gestión y Procesos, Posicionamiento y toma de decisiones, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
583	Gestión por Procesos (BPM)	Las organizaciones funcionales, Las organizaciones funcionales y sus procesos, Las organizaciones por procesos, Concepto de procesos, Elementos de los procesos, Gestión por procesos, Gestión por procesos, claves de implantación, Representaciones gráficas de los procesos, Medición y calidad de los procesos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
585	Entender y aplicar la Tecnología	Sistemas de información empresarial, Bases de Datos, Inteligencia de negocios, El Big Data, El funcionamiento de Internet, E-commerce, Las bases de la programación, Machine Learning, La tecnología en la nube, El internet de las Cosas (IoT), 5G, La ciberseguridad, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	MUY SOLICITADO
587	Adobe Photoshop Módulo #1	Introducción y Espacio de trabajo, Nuevo documento, Capas, Máscara de capas y vectoriales, Menús frecuentes, Herramientas (1), Herramientas (2), Herramientas (3), Herramientas (4), Herramientas (5), Herramientas (6), Herramientas (7), entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
588	Adobe Photoshop Módulo #2	Herramientas (8), Herramientas (9), Herramientas (10), Herramientas (11), Herramientas (12), Herramientas (13), Herramientas (14), Herramientas (15), Herramientas (16), Filtros, Estilos de capas y ajustes, Exportar, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
590	Power Skills Módulo #1	Relaciones interpersonales, Procastinación, Integración eficaz con pares, Autoconfianza, Autoconocimiento,Tu personalidad, Motivación y desmotivación, Eliminando los malos hábitos, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!

591	Power Skills Módulo #2	Manejo del Tiempo, Organización eficaz, Habilidades de comunicación, El lenguaje corporal, Actitudes de productividad, La mejora continúa, Aumentar la autoestima, Actitudes personales claves, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
592	Power Skills Módulo #3	Inteligencia e Inteligencia emocional, Control de las emociones, El estrés, Las metas, Método Smart, Método Kaizen, Resiliencia, Controlar sólo lo posible, Empatía, La empatía oscura, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
593	Power Skills Módulo #4	Equipo de trabajo y líderes, El alto rendimiento del trabajo en Equipo, Entender al cliente, Experiencia del cliente, Creatividad e Innovación, Manejando las prioridades, Superar momentos difíciles, Retroalimentación, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
594	Power Skills Módulo #5	Gestión del Cambio, El cambio Organizacional, Reuniones de Trabajo, Negociación, Conflictos, El Trabajo bajo presión, Indagación, Desafíos de la Organización, Pensamiento crítico, Entender el pensamiento, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
596	El desafío de la agilidad emocional	Neurobiología de las emociones, Controlar tus emociones, Controlar tus emociones con Int. Emocional, Neurociencia de las emociones, Cambiando las creencias limitantes, Gestión de los pensamientos negativos, Neuroplasticidad, Mindfulness, Control del estrés y los miedos, Emociones difíciles de explicar, Liderar a través de las emociones, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
599	Comportamiento organizacional	Cultura organizacional, Estructura de la organización, Dirección de la organización, Los cambios en la organización, El poder en las organizaciones, Los acercamientos políticos, Organización del Departamento de RRHH, Calidad laboral y bienestar psicológico, Coaching y gestión de equipos, Gestión del conocimiento, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
600	HR Agile	Por qué las Organizaciones necesitan evolucionar?, Burocracia y RRHH, Un mindset ágil, Cambio de modelo y manifiesto Agile HR, Consideraciones para adoptar la agilidad en RRHH, Reinventando la Organización, Rol de RRHH en un contexto ágil, Herramientas de agilidad para RRHH, Adkar, OKRs para RRHH Agile, Reclutamiento Agile, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	MUY SOLICITADO
601	Marca Personal	Qué es la marca personal?, La estrategia de marca personal, La construcción de la marca personal, Definir la marca personal y el estilo, Identificar a la audiencia objetivo, Estrategias de posicionamiento, Idear tu propia página web, Creación de lista de contactos, Principales redes sociales, Plan de comunicación, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
602	Orientación a resultados	Competencias para la orientación a resultados, Consideraciones para orientarse a resultados, Centrarse en tareas vs centrarse en resultados, Los pasos para implantar una gestión orientada a resultados, Gestión inadecuada del tiempo, Gestión adecuada del tiempo, Matriz de importancia-urgencia, Proceso para la toma de decisiones, Análisis FODA, Mejora continua, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
603	Agilidad Organizacional	Complejidad organizacional y necesidad de ser ágiles, Cambio organizacional con agilidad, Las etapas de la adopción organizacional de lo ágil, Método Scrum, Métodos Lean y Kanban, Modelos ágiles, prácticas y herramientas útiles, Modelos emergentes, Personas y equipos en entornos ágiles, Liderazgo ágil, Cultura ágil, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
604	Trabajo con Accountability	Accountable ó Responsable?, Concepto de Accountability, Aclarando las expectativas, El ciclo de las promesas, Objetivos, Pilares, La mentalidad, Nuestra identidad y congruencia, Fundamentos y habilidades del Accountability, La rueda de Accountability, Cómo ser accountable en el Equipo, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
607	De profesional a consultor	La consultoría, La necesidad de un servicio de consultoría, Perfil y cualidades de un consultor, La ética del consultor, Los valores y la confidencialidad del consultor, Los procesos y modelos en una consultoría, Las claves para vender consultoría, Lo que espera el cliente, Consultoría, mentoring y coaching, FODA del consultor exitoso, El elevator Pitch, Matriz Rasci, Estructura organizacional, Los procesos de negocios, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	
610	La gestión operativa del talento	Análisis del puesto de trabajo, Selección y reclutamiento de RRHH, Gestión de RRHH por competencias, Gestión del desempeño, Gestión de la formación, Claves para la gestión positiva del talento, Innovación en la gestión, La motivación, Equipos de alto desempeño, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
612	La gestión estratégica del talento	Gestión del cambio en las empresas, Dirección estratégica de personas, Desarrollo profesional y del liderazgo, Mapa de competencias y habilidades, Gestión del cambio, Enfoque de mejora continua, Negociación y gestión de conflictos, Gestión de procesos de cambio, Gestión de equipos multiculturales, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
614	Dirección estratégica de los RRHH	Evolución de los RRHH, Big Data y Business Intelligence, Pensamiento estratégico y sistema, Cultura corporativa, Los proyectos de RRHH, Diseño organizativo estratégico, Liderazgo estratégico, Coaching y Mentoring, Liderazgo transformacional, Auditoría de la dirección de RRHH, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
617	La gestión optimizada de RRHH	Contratación laboral, Intermediación laboral, Relaciones laborales, RRHH y sistemas de información, Despidos y reestructuración de plantillas, Negociación colectiva, Incapacidad laboral y salud, Incompetencia laboral, Salud laboral, Calidad laboral, entre otros.	Curso (10 horas)	RRH	
625	Manejo de las operaciones y la logística	Dirección de operaciones, Dirección de compras, Supply chain management, Lean Manufacturing/Lean Thinking, Dirección Logística, Procesos logísticos, Análisis de demanda y previsión, Planificación de ventas (forecasting), Logística internacional, Innovación operativa, entre otros.	Curso (10 horas)	SCH	
628	Finanzas básicas para mandos altos	Principios financieros que guían las decisiones, Interpretación de los estados financieros, Determinación la rentabilidad, Las presentaciones bancarias, Rendimiento de un negocio, Las claves de una buena inversión, Valor de un negocio, Empresas multinacionales, Valor de las acciones de un negocio, Tipos de inversión, entre otros.	Curso (10 horas)	FIN	
633	Negociación en modo online	Fundamentos de la negociación, Negociación online: la nueva realidad, Etapas del proceso de negociación, Estructura y meta negociación, El negociador efectivo, Desarrollo de habilidades en tiempos de crisis, Los tiempos del negociador online, Los momentos y espacio del negociador online, Poder e información en los medios virtuales, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	NUEVO!
635	Oratoria y storytelling	Lengua, Lenguaje y oratoria, Elementos de la oratoria, La oratoria moderna, El miedo escénico, El inicio, El durante, El cierre, Tips para la comunicación online, Entrenando a tus palabras, Las bases del Storytelling, Storytelling, paso a paso, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO

638	Experiencia de Cliente (CX)	La era del Consumidor, La importancia de innovar en la Experiencia del Cliente, Algunas claves del Customer Experience, El Customer Journey, La conexión con los resultados operacionales, Modelos gráficos, El impacto de la Experiencia el Cliente en el negocio, Pasos claves para innovar, entre otros.	Curso (10 horas)	HAB	MUY SOLICITADO
696	Power BI Básico (local)	Obtener datos externos con Power BI, Orígenes de datos, Cargar datos desde una Carpeta, Cargar datos desde Excel, Las relaciones de datos, Como importar una carpeta con archivos de Excel en Power BI, Transformaciones Básicas, Transformaciones Extraer y Reemplazar, Anexar datos, Tablas Dinámicas en Power BI, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
697	Power BI Intermedio (local)	Haciendo gráficos con Power BI, Gráfico de bala en Power BI, Revisa la calidad de los datos, Cómo filtrar Top 10 en un gráfico, Como crear un Velocímetro, Cómo crear una visualización de mapa, Aprende acerca de SUM y SUMX, Aprende acerca de Sumar Si (SUMIF) y Contar Si (COUNTIF), Vista de Teléfono, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
698	Power BI Avanzado (local)	Exportar tablas de Power BI a Excel, Cómo crear relaciones entre tablas, Velocímetro con escalas de riesgo, Actualización programada de informes en Power BI, Botón On off con marcadores en Power BI, Usando slicers y el panel de Filtros, Algunos trucos en Power BI, Tarjetas inteligentes con Power BI, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
699	Power BI Profesional (local)	Las "Mejores prácticas" en Power BI, Como hacer un gráfico de red, Waffle Chart (gráfico de Waffle), Diagrama de Gantt en Power BI, Línea de Tiempo en Power BI, Uso de Jerarquías de datos, Ejemplos prácticos de Power BI, DAX Fórmulas de contexto, Medidas calculadas, Tablas calculadas, entre otros.	Curso (10 horas)	TEC	
701	Empatía	La importancia de la empatía, Técnicas para desarrollar la empatía, Entender sus necesidades y sentimientos, Detectar emociones con lenguaje no verbal, Superando barreras para la empatía, Empatía en el lugar de trabajo, Cómo la empatía puede mejorar nuestras vidas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
702	Relaciones de trabajo	La importancia de las relaciones de trabajo, Comunicación efectiva, Fomentar el trabajo en equipo, Liderazgo efectivo, Respeto y diversidad, Manejo del estrés y la presión, Construyendo relaciones positivas, Comportamiento profesional, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
703	Agilidad emocional	Qué es la agilidad emocional, Conocimiento de las emociones propias, Comunicación efectiva de las emociones, Manejo de la incertidumbre y la ambigüedad, Desarrollo de la resiliencia, Manejo del estrés y la presión, Gestión de las emociones de los demás, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
704	Retroalimentación	Qué es la retroalimentación, Tipos de retroalimentación, Cómo dar retroalimentación efectiva, Cómo recibir retroalimentación, Retroalimentación y crecimiento profesional, Retroalimentación en equipos, Retroalimentación en situaciones difíciles, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
705	Orientación a resultados	Qué es la orientación a resultados, Establecimiento de objetivos, Planificación y priorización, Medición de resultados, Gestión del tiempo, Toma de decisiones basada en datos, Comunicación efectiva, Gestión del cambio, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
706	Agilidad Organizacional	Conceptos clave de agilidad organizacional, Métodos claves: Scrum, Kanban y Lean, Colaboración y el trabajo en equipo, Toma de decisiones ágiles, Fomentar una cultura de mejora continua, Manejo del cambio organizacional, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
707	Accountability	Qué es accountability, Establecer metas claras y medibles, Cómo comunicar los resultados, La responsabilidad en la toma de decisiones, Cultura de accountability, Accountability y el trabajo en equipo, Herramientas para mejorar la accountability, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
708	Negociación online	Principales ventajas y desventajas, Preparación para la negociación online, Comunicación y lenguaje corporal, Técnicas de negociación, Negociación en equipo, Resolución de problemas y cierre de acuerdos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
709	Oratoria y storytelling	Oratoria y el storytelling en la empresa, Estructura y contenido de un buen discurso, Técnicas de storytelling, Comunicación no verbal, Superar el miedo escénico y la ansiedad, Cómo adaptar el discurso al público, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
710	Experiencia de Cliente (CX)	Por qué es importante CX?, Mapeo de la experiencia del cliente, Diseño de la experiencia del cliente, Medición de la Experiencia de Cliente, Personalización de la Experiencia de Cliente, Cultura centrada en el cliente, Gestión de quejas y reclamos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
711	Marca Personal	Qué es la marca personal, Identificar tu propósito y valores, Definir tu audiencia y comunicar bien, Desarrollar una estrategia de contenido, Presencia en redes sociales, Tu reputación en línea y las críticas, Oportunidades de networking, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
712	Mediación laboral	Qué es la mediación laboral, Comunicación para la mediación laboral, Técnicas de resolución de conflictos, Etapas de la mediación laboral, Acuerdos y planes de acción, Rol del mediador, Cultura de resolución de conflictos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
713	El Cliente Interno	Concepto de "cliente interno", Cultura de servicio al cliente interno, Relación entre el cliente interno y externo, La importancia de la comunicación interna, Estrategias para resolver conflictos internos, Las necesidades y expectativas del cliente interno, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
714	Estrés laboral	Identificación del estrés laboral, Causas del estrés laboral, Consecuencias del estrés laboral, Técnicas de manejo del estrés, Manejo del tiempo y el estrés, Comunicación efectiva para reducir el estrés, Ambiente laboral saludable, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
715	Felicidad en el trabajo	Qué es la felicidad en el trabajo, Identificar y cultivar los valores y propósitos personales, Fomentar un ambiente positivo y saludable, Fomentar la colaboración y el trabajo en equipo, Equilibrar las responsabilidades, Manejar el estrés, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
716	Employee Experience	Por qué es importante para las empresas, Diseñar una experiencia del empleado, Comunicación efectiva y Employee Experience., Medir el impacto de la Employee Experience, Implementar cambios en la Employee Experience, Employee Experience a diferentes perfiles, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!

717	Employee Branding	La importancia del Employee Branding, La marca empleadora de una empresa, Desarrollar una estrategia de EB, Medir la efectividad del EB, Cómo involucrar a los empleados, Cómo comunicar la marca empleadora, Críticas de reputación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
718	Employee Advocacy	La importancia del Employee Advocacy, La estrategia de Employee Advocacy, Identificar y capacitar a los empleados adecuados, Crear y compartir contenido de calidad., Medir y evaluar el impacto del EA, Mejores prácticas para la gestión del EA, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
719	El business Partner	Rol y responsabilidades del BP, La importancia del trabajo en equipo del BP, Relaciones efectivas con los líderes, La confianza con los líderes de la organización, Cómo comunicar información relevante a los líderes, Cómo desarrollar habilidades, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
720	Profesional eficaz	Manejo del tiempo y la productividad, Comunicación efectiva, Trabajo en equipo, Habilidades de liderazgo, Resolución de problemas, Adaptabilidad y flexibilidad, Gestión del estrés, Autogestión, Ética laboral, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
727	Mindfulness	Mindfulness y su relevancia en el trabajo, Ejercicios para reducir el estrés laboral, Mindfulness en la rutina diaria de trabajo, Mindfulness para mejorar la concentración, Cultura de mindfulness en el trabajo, Mindfulness en la toma de decisiones, Mindfulness para mejorar el liderazgo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
730	Inteligencia Artificial	Conceptos, definiciones y aplicaciones, Machine Learning, Redes Neuronales, Procesamiento de Lenguaje Natural (NLP), Visión por Computadora (CV), Ética y responsabilidad en el uso de IA, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
734	Análisis de fallos y errores	Identificación de fallos y errores, Análisis de causa raíz, Herramientas de análisis, Evaluación del impacto, Implementación de soluciones, Medición de la efectividad de las soluciones, Gestión del cambio, Gestión del riesgo, Mejora continua, Casos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
737	Atender mejor a tu cliente	Las necesidades de los clientes, Comunicación efectiva con los clientes, Escucha activa, Manejo de quejas y reclamos, Creación de experiencias memorables, Manejo de situaciones difíciles, Uso de la tecnología para mejorar, Importancia del feedback de los clientes, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
741	Herramientas de Inteligencia Artificial	La importancia en los negocios, Herramientas de lenguaje natural (NLP), Algoritmos de aprendizaje automático, Herramientas de toma de decisiones, Uso de chatbots, Herramientas de imágenes y video, Modelado y simulaciónProcesos robóticos (RPA), Ética en la IA, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
744	Servicio de calidad al Cliente	La importancia del servicio al cliente, Conocer y entender a tu cliente, Comunicación efectiva con los clientes, Manejar quejas y reclamaciones, Resolver problemas de los clientes, Mantener expectativas realistas, Mantener una relación duradera, Cómo mejorar el servicio al cliente, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
748	Centrado en el cliente	Importancia de conocer al cliente, Diseño de la experiencia del cliente, Medición de la satisfacción del cliente, Cultura centrada en el cliente, Estrategias de fidelización de clientes, Manejo de quejas y reclamos, Integración de tecnología, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
751	Prompts de IA #1	Qué son los prompts de IA, Herramientas para crear prompts de IA, Cómo entrenar a tu modelo de IA, Ejemplos prácticos de prompts de IA, Optimizar tus prompts de IA, Evaluar la calidad de tus prompts de IA, Integración de tus prompts de IA, Uso ético de prompts de IA, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
755	Prompts de IA #2	Los prompts de IA y su funcionamiento, Modelos de lenguaje y cómo entrenarlos, Técnicas avanzadas de generación de texto, Generación de texto multilingüe, Mejora de la coherencia en la generación de texto, Uso de prompts para tareas específicas, Las preocupaciones de privacidad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
758	Mensajes claros	Claridad en la comunicación empresarial, Identificación del objetivo del mensaje, Conociendo a la audiencia, La estructura de un mensaje claro, Uso efectivo del lenguaje, El uso de ejemplos y analogías, La importancia de la escucha activa, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
762	Asertividad	Por qué es importante ser asertivo, Gestionar tus emociones para comunicarte asertivamente, Aprender a decir "no" sin sentirte culpable, Técnicas de comunicación asertiva, Conflictos y asertividad, Fortalecer tu autoestima para ser más asertivo, Mantener hábitos de asertividad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
765	Delegación	Por qué es importante delegar, Identificando tareas y responsabilidades delegables, Establecer objetivos claros y realistas, Comunicando eficazmente la delegación, Supervisando las tareas delegadas, Equipo de trabajo y la delegación, Mitos comunes sobre la delegación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
769	Conflictos diarios	La importancia de manejar un conflicto, Tipos de conflictos en la empresa, Las emociones detrás de los conflictos., Cómo prepararse para manejar un conflicto, Comunicación efectiva y la conflictividad, Cultura de respeto y tolerancia, Conflictos entre colegas de trabajo, Cómo utilizar la mediación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
772	Formar un equipo de trabajo	Definir los objetivos y roles del equipo, Comunicación efectiva del equipo, Gestión del tiempo del equipo, Fomentar la colaboración, Toma de decisiones, Liderazgo efectivo, Motivación del equipo, Evaluación del desempeño, Mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
776	Líder productivo	Productividad y liderazgoPrioridades en el trabajo, Establecer objetivos y metas claras, Técnicas para manejar el tiempo, Cómo delegar tareas, Cómo manejar el estrés, Comunicación efectiva, Ambiente de trabajo productivo, Cómo mejorar la productividad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
779	Gestión de los Conflictos	Tipos de conflictos en el entorno laboral, Manejar el estrés y la emoción, Cómo comunicarse efectivamente, Métodos para resolver conflictos, Técnicas para negociar y encontrar soluciones, Manejar conflictos de un equipo, Reducir la incidencia de los conflictos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
783	Repensar un equipo de trabajo	La importancia de una mentalidad de equipo, Cómo evaluar la efectividad actual, Establecer objetivos claros y medibles, Mejorar la colaboración entre los miembros, Fomentar la creatividad del equipo, Mejorar la productividad en el equipo, Técnicas para medir el éxito del equipo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

784	Neurociencias para los Negocios	Neurociencias y el ámbito empresarial, La influencia de los sesgos cognitivos, El poder de la persuasión, El diseño de espacios neuroamigables, La neurociencia del marketing, La neurociencia del cliente, La neurociencia y la experiencia del usuario, Estrategias con principios neurocientíficos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
785	Neurocomunicación para Ventas	La neurocomunicación y el proceso de ventas, La importancia de la empatía, El poder de las palabras, La comunicación no verbal en las ventas, La escucha activa en las ventas, La neurocomunicación en las presentaciones, Cierre de ventas y la neurociencia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
786	Ambitos complejos	Desafíos en ámbitos complejos, El riesgo en situaciones de incertidumbre, Técnicas para adaptarse a cambios constantes, Cómo liderar equipos en entornos complejos, Técnicas para desarrollar estrategias, Medir el éxito empresarial, Visión estratégica a largo plazo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
790	Fidelidad del Cliente	Identificación factores clave en la fidelidad , Cómo medir la fidelidad, Técnicas para fomentar la lealtad del cliente, Fomentar la participación del cliente, Cómo manejar las quejas, Cómo establecer expectativas claras, Mantener la fidelidad del cliente a largo plazo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
793	Habilidades de comunicación	Escuchar activamente y hacer preguntas, Construir un mensaje claro, Cómo utilizar el lenguaje corporal, Cómo manejar las emociones, Cómo dar retroalimentación, Cómo negociar y llegar a acuerdos, Cómo comunicar con influencia, Cómo mantener relaciones profesionales, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
797	Escuchar más	La escucha activa en la comunicación efectiva., Las barreras de la escucha efectiva, Interés y empatía en la escucha., Cómo hacer preguntas para clarificar, Cómo evitar la interrupción y el juicio, Cómo utilizar la escucha efectiva, Cómo aplicar la escucha activa, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
800	Liderar en modelos híbridos	Características del modelo de trabajo híbrido, Establecer y comunicar al equipo, Desarrollar un sentido de comunidad y conexión, Cómo utilizar herramientas y tecnología, Cómo fomentar la confianza y la autonomía, Cómo establecer y gestionar agendas, Cómo utilizar estrategias de motivación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
804	Productividad empresarial	Definición de productividad y cómo medirla, Herramientas y técnicas, Cómo establecer objetivos claros y alcanzables, El tiempo y el manejo de distracciones., Estrategias para aumentar el compromiso, Cómo mejorar la comunicación en el equipo, Consejos para mantener la salud mental, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
807	Innovación real	Innovación y tipos de innovación, Desde la idea hasta el mercado., Análisis de la competencia, Herramientas de creatividad e innovación, Evaluación de ideas, Implementación de la innovación, Cultura de innovación, Medición del impacto de la innovación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
811	Inteligencia Emocional	La importancia de la Inteligencia Emocional, La gestión del estrés y la ansiedad, Cómo desarrollar la empatía, La comunicación efectiva, Pensamiento positivo y la resiliencia , Identificación de las emociones, Autenticidad y la honestidad, Colaboración desarrollando la inteligencia emocional., entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
814	Comunicación en un equipo	Beneficios y desafíos de una buena comunicación, Tipos de comunicación en equipo, La importancia de la escucha activa, Cómo establecer una comunicación clara y efectiva, Establecer acuerdos y expectativas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
818	Escucha activa	Por qué es importante la escucha activa, Barreras para la escucha activa, Cómo practicar la escucha activa, Cómo fomentar la empatía, La importancia de hacer preguntas efectivas, Cómo demostrar que estás escuchando, Escucha activa para resolver conflictos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
821	Creatividad e innovación	Introducción a la creatividad e innovación, Los beneficios de fomentarlas, Barreras a la creatividad e innovación, Técnicas para generar nuevas ideas, La habilidad de observación y percepción, Design thinking, Cultura y liderazgo para innovar, Casos de éxito y fracaso en innovación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
825	Inbound y Outbound en ventas	Definiciones y diferencias, Estrategia de inbound marketing, Acciones de outbound marketing, Mejorar la segmentación de tu audiencia, Cómo crear un buyer persona efectivo, Optimizar tu proceso de ventas, Casos de éxito y fracaso, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
828	Resiliencia	Definición y características., Los beneficios de ser resiliente, Cómo desarrollar la resiliencia, Enfrentar la adversidad con resiliencia, Autoestima y autoconfianza para ser más resiliente, Gestionar el estrés y la ansiedad, Casos de éxito en resiliencia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
832	Lider con Inteligencia Emocional	Inteligencia emocional, definiciones, Desarrollar la inteligencia emocional, Mejorar el autocontrol emocional, Desarrollar la comunicación efectiva en el liderazgo., Gestionar situaciones difíciles con IE, Aplicar la IE en la gestión del cambio y la innovación, Casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
835	Prioridades	Gestión de prioridades, Identificar tus prioridades profesionales, Establecer metas y objetivos claros, Matriz de Eisenhower, Evitar la procrastinación y la distracción , Cómo gestionar el tiempo de forma efectiva, Cómo delegar tareas y responsabilidades, Casos de éxito en la gestión de prioridades, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
837	Mapas Mentales	Introducción a los mapas mentales, Estructura y elementos de un mapa mental, Aplicaciones empresariales, Técnicas de generación de ideas, Organización de la información, Mejora de la memoria y el aprendizaje, Uso eficiente de los mapas mentales, Casos de estudio y ejemplos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
839	Técnicas para resolver Conflictos	Identificar los diferentes tipos de conflictos, Cómo aplicar la escucha activa, Cómo utilizar la empatía, Cómo desarrollar la asertividad, Cómo aplicar la negociación, Cómo mediar en conflictos, Casos de éxito en la resolución de conflictos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
842	Mantenerse motivado	Por qué es importante y cómo nos afecta, Superar los obstáculos, Cómo establecer objetivos claros y alcanzables, Cómo encontrar sentido y propósito al trabajo, Cómo desarrollar una mentalidad positiva, Cómo fomentar la motivación en equipo, Cómo aplicar la autodisciplina y la responsabilidad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
846	Quejas	Cómo pueden afectar a nuestro negocio, Cómo escucharlas de manera efectiva, Cómo manejar las quejas de los clientes, Cómo solucionar las causas subyacentes, Cómo utilizar las quejas como una oportunidad, Sistema de gestión de quejas efectivo, Cómo convertir a los clientes insatisfechos en satisfechos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

849	Energía profesional	Gestión del tiempo y priorización, Técnicas para reducir el estrés, Consejos para mejorar la calidad del sueño, Consejos nutricionales, Hábitos para mantenerse activo durante el día, Cómo establecer límites saludables, Cómo mejorar la comunicación y colaboración en equipo, Técnicas de mindfulness, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
853	Planificación del tiempo	Importancia de la planificación del tiempo, Identificación de objetivos y metas, Técnicas de organización personal, Administración de tareas y priorización, Delegación de tareas, Cómo manejar las interrupciones, Hábitos de planificación efectivos, Medición de resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
856	PNL	Principios fundamentales de la PNL, Cómo modificar patrones de pensamiento limitantes, Técnicas de visualización y anclaje, Cómo establecer objetivos y metas claras, Aplicaciones de la PNL en el trabajo, Integrar la PNL en la vida cotidiana, Casos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
860	Innovación productiva	Conceptos clave de innovación, Fuentes de innovación, Design thinking, Gestión de la innovación, Implementación de cambios, Cultura de la innovación, Herramientas digitales para la innovación, Medición de resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
863	Motivación productiva	La motivación en el trabajo, Factores que influyen en la motivación, Cómo establecer objetivos motivadores, Técnicas para mejorar la motivación, Cómo utilizar la retroalimentación para mejorar, Cómo crear un ambiente de trabajo motivador, Cómo medir el impacto de la motivación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
864	Desarrollo del potencial personal	Autoconocimiento y habilidades personales, Establecimiento de metas y objetivos, Gestión del tiempo y productividad, Inteligencia emocional y habilidades, Resolución de problemas y toma de decisiones, Automotivación y superación personal, Creatividad y pensamiento innovador, Planificación de carrera, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
866	Gestión de la Economía Circular	Conceptos básicos de la Economía Circular, Análisis del ciclo de vida, Diseño para la circularidad, Gestión de residuos, Modelos de negocio circulares, Innovación y tecnologías emergentes, Comunicación de la Economía Circular, Casos de éxito y buenas prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
867	Productividad empresarial	Gestión del tiempo, Organización, Priorización de tareas, Delegación, Automatización, Comunicación efectiva, Gestión del correo electrónico, Reducción del estrés, Gestión de proyectos, Técnicas de resolución de problemas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
868	Mejora en el Nivel de Servicio	Definición y conceptos clave, Importancia del nivel de servicio, Los requisitos del cliente, Medición del nivel de servicio, Análisis y mejora de procesos, Gestión de inventarios, Colaboración con proveedores, Reclamaciones y resolución de problemas, Mejora continua y buenas prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
870	El Líder Ideal	Características de un líder efectivo, Desarrollo de habilidades de liderazgo, Toma de decisiones, Gestión de equipos, Motivación y compromiso, Resolución de conflictos, Gestión de cambios, Ética y responsabilidad, Autoevaluación y autodesarrollo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
871	El CRM	Concepto de CRM y su importancia, Tipos de CRM y cuál es el más adecuado, Definición de los objetivos e implementación, Selección de herramientas de CRM, Implementación de una solución de CRM, Medición y análisis de los resultados, Mejora continua del CRM, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
872	El ERP	El ERP y su importancia en la empresa, Módulos funcionales de un sistema ERP, Implementación de un ERP, Selección del ERP adecuado, Pasos para la implementación exitosa, Integración del ERP con otros sistemas, Mantenimiento del sistema ERP, Consejos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
873	Social Media y Community management	Social Media y el marketing digital, Las redes sociales adecuadas para cada negocio, Creación de perfiles y páginas profesionales, Estrategia de contenidos efectiva, Uso de herramientas, Comunidades virtuales, Publicidad en redes sociales, Tendencias y novedades, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
874	Situaciones difíciles	Identificación de situaciones difíciles, Resolución de conflictos, Comunicación efectiva, Toma de decisiones, Gestión del tiempo, Manejo del estrés, Negociación, Resiliencia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
877	Reuniones de trabajo	Planificación de reuniones, Objetivos y agendas, Roles y responsabilidades, Comunicación efectiva, Gestión del tiempo, Toma de decisiones, Registro de la reunión, Seguimiento y evaluación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
881	Servicio al Cliente	Cómo brindar una atención al cliente excepcional, Escucha activa para comprender mejor las necesidades, Comunicación efectiva con los clientes, Empatía para conectar con los clientes, Resolución de problemas, Trabajo en equipo para brindar un servicio excepcional, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
884	Administración del tiempo	Identificación de prioridades, Planificación de tareas, Gestión del tiempo y del calendario, Técnicas de concentración, Eliminación de distracciones, Automatización, Establecimiento de límites, Evaluación y ajuste, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
886	Grafología para RRHH	Conceptos y usos en RRHH, Tipos de letra y personalidad, Escritura y emociones, Grafología y selección de personal, Identificación de rasgos problemáticos, Grafología y trabajo en equipo, Limitaciones y precauciones, Ejemplos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
887	Selección de Personal	Identificación de requisitos y competencias, Diseño de pruebas y entrevistas, Técnicas de entrevista efectiva, Evaluación de la cultura de la empresa, Técnicas para verificar referencias, Análisis de los resultados, Comunicación efectiva con los candidatos, Evaluación y seguimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
888	Ordena tu trabajo	Análisis de tareas y proyectos, Planificación y priorización, Creación de un plan de trabajo, Gestión de tareas y proyectos, Comunicación y colaboración, Seguimiento de progreso, Automatización y optimización, Evaluación y mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
891	Innovación Digital	Identificación de oportunidades de innovación, Cómo gestionar el cambio en la innovación digital, Selección de herramientas y tecnologías, Diseño de experiencias de usuario, Cultura de innovación, Metodologías de innovación, Oportunidades en el mercado digital, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

895	Gestionar del Cambio	Qué es la gestión del cambio, Por qué es importante la gestión del cambio, El proceso de gestión del cambio, El papel del liderazgo, Comunicación efectiva en la gestión del cambio, Gestión del cambio en el contexto digital, Evaluación y medición del éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
896	Evaluación de personal	Métodos de evaluación de persona, Entrevistas de evaluación, Evaluación por competencias, Evaluación del desempeño, Evaluación 360, Evaluación psicológica, Evaluación basada en resultados, Evaluación del potencial, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
897	Evaluación de Desempeño	Qué es la evaluación de desempeño, Tipos de evaluación de desempeño, Diseñar un sistema efectivo, La importancia de la retroalimentación, Cómo llevar a cabo una entrevista, Cómo manejar situaciones difíciles, Cómo utilizar la evaluación de desempeño, Cómo utilizarla para el desarrollo profesional, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
898	KPIs	Definición y conceptos clave, Identificar y definir los KPIs adecuados, Cómo diseñar un dashboard de KPIs, Diferentes categorías de KPIs, Cómo medir y analizar los KPIs, Cómo utilizar los KPIs para la toma de decisiones, Casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
902	Mejores presentaciones	Identificación del público objetivo y el discurso, Estructuración de la presentación, Diseño de diapositivas, Manejo del tiempo, Uso de herramientas audiovisuales, Técnicas para captar la atención, Uso de lenguaje corporal adecuado, Práctica y ensayo de la presentación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
905	Neuromanagement	Introducción al neuromanagement, Cómo funciona el cerebro, La toma de decisiones, La motivación, La gestión del estrés, La gestión del cambio, Comunicación basada en el cerebro y la neurociencia, La inteligencia emocional y el cerebro, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
909	Simplificar es mejor	Identificación de tareas importantes, Técnicas de organización, Delegación de tareas, Simplificación de procesos, Automatización de tareas, Reducción de distracciones, Mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
910	Adaptabilidad	Definición y su importancia, Cómo desarrollar habilidades de adaptabilidad, Adaptabilidad y resiliencia, La mentalidad de crecimiento en la adaptabilidad, Adaptarse a cambios inesperados, Cómo manejar la incertidumbre, Cómo mantener la motivación, Equilibrio entre adaptabilidad y estabilidad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
912	Design Thinking	Introducción al design thinking, Identificación del problema, Investigación de usuarios, Ideación y generación de ideas, Selección de ideas, Prototipado, Pruebas y validación, Implementación y mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
916	Design Thinking, técnicas	Principales beneficios que ofrece, Empatía y comprensión del usuario, Cómo formular el reto a enfrentar, Ideas creativas y efectivas, Mejorar el diseño del producto o servicio, Mejorando el producto a lo largo del tiempo, Herramientas de Design Thinking, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
917	Pensamiento analítico	Definición y conceptos fundamentales, Análisis efectivo de la información, Técnicas para recopilar y organizar datos, Cómo formular preguntas relevantes, Identificación de patrones y tendencias, Análisis crítico de datos, El pensamiento analítico y la toma de decisiones , Desarrollar habilidades, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
918	Pensamiento creativo	Pensamiento creativo y su importancia, Ejercicios para desarrollar la creatividad, Técnicas de pensamiento lateral, Cómo aplicarlo en la toma de decisiones, El papel de la imaginación, La importancia del ambiente, Cómo fomentar la colaboración, Cómo evaluar el pensamiento creativo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
919	Pensamiento Crítico	Identificación y análisis del problema, Identificación de información relevante, Evaluación de la información, Análisis de alternativas, Toma de decisiones, Comunicación efectiva, Mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
920	Pensamiento lateral	Introducción al pensamiento lateral, Herramientas para generar ideas, Análisis de problemas, Cuestionamiento, Creatividad en equipo, Aplicaciones en el mundo laboral, Resolución de conflictos, Desarrollo de habilidades, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
921	Pensamiento estratégico	Qué es el pensamiento estratégico, La importancia en la toma de decisiones, Proceso del pensamiento estratégico, Análisis de la situación actual, Análisis de los recursos, Elaboración de estrategias, Implementación y seguimiento de estrategias, Evaluación y ajuste de estrategias, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
922	Pensamiento sistémico	Introducción al pensamiento sistémico, Herramientas para el análisis sistémico, Identificación de sistemas complejos, Enfoque holístico, Pensamiento lateral y pensamiento sistémico, Modelos mentales, Diseño de soluciones sistémicas, Comunicación efectiva en un entorno sistémico, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
923	Redacción y uso de emails	Introducción a la redacción de emails, Estructura de un correo electrónico, Asertividad en los correos electrónicos, La elección del destinatario, Redacción para solicitar información, Redacción para responder a una solicitud, La importancia de la cortesía, Revisión y edición de correos electrónicos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
926	Home Office	Ventajas y desventajas del home office, Consejos para un espacio de trabajo en casa, Rutinas y horarios, Herramientas de comunicación, Manejo del tiempo y la productividad, Estrategias para mantener la motivación, Gestión de distracciones, Consejos para el bienestar físico y emocional, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
930	Home office, herramientas	Características y desafíos, Herramientas de comunicación, Productividad y gestión del tiempo, Ergonomía, Ciberseguridad, Herramientas de colaboración, Técnicas de autogestión, Salud mental, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
933	Resolviendo Problemas	Introducción a la resolución de problemas, Definición del problema, Análisis del problema, Identificación de soluciones, Evaluación de solución, Selección de solución, Implementación de la solución, Prevención de problemas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
937	Metodologías ágiles	Introducción a las Metodologías Ágiles, Principios del Manifiesto Ágil, Scrum, Kanban, Lean, Design Thinking, Gestión Ágil de Proyectos, Cultura Ágil, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

940	Scrum	Introducción a Scrum, Roles en Scrum, Artefactos en Scrum, Eventos en Scrum, Planificación de Sprints, Estimación en Scrum, Gestión de riesgos en Scrum, Colaboración y comunicación en Scrum, Mejora continua en Scrum, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
944	Trabajo bajo presión	Gestión de las fuentes de presión, Gestión del tiempo, Organización y priorización, Toma de decisiones bajo presión, Gestión del estrés, Comunicación efectiva, Manejo de conflictos, Resiliencia, Planificación y preparación del trabajo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
945	Toma de Decisiones	Proceso de toma de decisiones, Tipos de decisiones, Análisis de la situación, Evaluación de alternativas, Toma de decisiones en equipo, Toma de decisiones bajo presión, Riesgos y consecuencias, Implementación y seguimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
946	Proactividad	Qué es la proactividad y por qué es importante, Cómo desarrollar una mentalidad proactiva y motivada, Cómo identificar oportunidades para tomar la iniciativa, Cómo establecer objetivos y planificar, Cómo superar el miedo al fracaso, Cómo mantener la motivación y la disciplina, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
947	Lean Office	Eliminación de los desperdicios, Mejora continua, Gestión visual, Kanban, 5S, Flujo continuo, Eliminación de cuellos de botella, Gestión de la calidad, Aplicación práctica del Lean Office, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
951	Neurociencia, el cerebro	Funcionamiento del cerebro, Memoria y aprendizaje, Emociones y toma de decisiones, Atención y concentración, Comunicación y persuasión, Creatividad e innovación, Gestión del estrés, Sueño y descanso, Aplicación práctica de la Neurociencia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
952	Compensación y retribución salarial	Conceptos básicos y objetivos de la compensación, Diseño de la estructura salarial, Análisis y descripción de puestos, Métodos de valoración de puestos, Componentes de la remuneración, Políticas de compensación, Retribución variable, Tendencias y mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
953	Gestión del salario emocional	Concepto, definición y beneficios, Identificación de las necesidades emocionales, Reconocimiento y aprecio, Desarrollo y crecimiento profesional, Conciliación vida laboral-personal, Ambiente de trabajo positivo, Flexibilidad laboral, Beneficios no monetarios, Evaluación y seguimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
954	Team Building	Definición, importancia y beneficios, Evaluación de equipos, Comunicación efectiva, Desarrollo de habilidades interpersonales, Establecimiento de metas y objetivos, Construcción de confianza, Reconocimiento y celebración, Evaluación y seguimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
958	Neuroliderazgo	Neuroplasticidad, El cerebro de los líderes, La toma de decisiones, La inteligencia emocional en el liderazgo, Comunicación efectiva, Motivación, Liderazgo transformacional, Liderazgo situacional, Estrategias de Neurofeedback, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
960	Eneagramas	Eneagrama: conceptos y fundamentos, Los nueve tipos de personalidad, El eneagrama en el liderazgo, La comunicación en el eneagrama, Manejo del estrés, Las relaciones interpersonales, Desarrollo personal y profesional, El eneagrama en el trabajo en equipo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
962	Responsabilidad social	Responsabilidad social empresarial: conceptos, Los beneficios de la responsabilidad social, Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), Cómo implementar una estrategia de RSE, La responsabilidad social en el SCM, Cómo involucrar a los empleados, Casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
964	Management estratégico	Management estratégico: fundamentos, Análisis del entorno, Análisis interno, Formulación de estrategias, Implementación de estrategias, Evaluación y control, Liderazgo estratégico, Gestión del talento, Comunicación estratégica, Casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
965	Comunicar con precisión	La importancia de la comunicación efectiva, Identificación de barreras, Comprender el mensaje del interlocutor, Cómo formular preguntas, El uso adecuado de la voz en la comunicación, Cómo adaptar el mensaje, La precisión en la comunicación escrita, El impacto de la comunicación en el clima laboral, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
966	Priorizando tareas	La importancia de la priorización de tareas, Cómo identificar y evaluar tareas, Estrategias para evitar la procrastinación, Técnicas para planificar y organizar, Cómo utilizar herramientas digitales, Cómo manejar interrupciones y distracciones, Priorización de tareas en función de cambios, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
967	Gestión por Procesos	Qué es la Gestión por Procesos, Identificación y mapeo de procesos, Análisis y mejora de procesos, Rediseño y optimización de procesos, Diseño de un sistema de gestión por procesos, Integración de la Gestión por Procesos, Estudio de casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
968	Comunicación Institucional	Fundamentos de la comunicación institucional, Planificación estratégica de la comunicación, Identidad visual y corporativa, Gestión de crisis y comunicación de riesgos, Comunicación interna y su impacto en la cultura, Comunicación externa y relaciones públicas, Tendencias y futuro, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
969	Habilidades sociales	Tus habilidades interpersonales, zona de confort, equipo, influir sobre los demás, conflictos, entender a los demás, comunicar tus necesidades, retroalimentación, entre otros	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
971	Estructuras liberadoras #1	Qué son las Estructuras Liberadoras, Creación de un ambiente seguro y de confianza, Herramientas y técnicas, Creación de un espacio inclusivo y diverso, Facilitación de reuniones productivas, Técnicas para la toma de decisiones, Estudio de casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
974	Estructuras liberadoras #2	Técnicas avanzadas para la facilitación de reuniones, Gestión del tiempo y priorización en equipos, Análisis y optimización de procesos, Diseño y ejecución de planes de acción, Técnicas para la resolución de conflictos, Fomentar la creatividad y la innovación, Estudio de casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
976	Malos hábitos	Análisis de patrones de conducta negativos, Técnicas para modificar hábitos no saludables, Cómo mantener hábitos saludables, Estrategias para superar adicciones en el trabajo, Cómo mantener límites saludables, Estrategias para mantener hábitos saludables, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

981	Remuneración y desempeño	La importancia de una remuneración equitativa, Cómo definir objetivos claros y alcanzables, El desempeño y el éxito de la empresa., Cómo diseñar sistemas de incentivos, La importancia de la retroalimentación, Cómo manejar la compensación en una empresa, La relación entre la cultura y la remuneración, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
984	Autoestima	Qué es la autoestima y por qué es importante, Factores que afectan a la autoestima, Aprender a reconocer los pensamientos, Establecer metas para aumentar la autoestima, Técnicas para mejorar la confianza, La autoestima y las relaciones, La importancia del autocuidado, Autoestima con estrés y presión, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
988	Compromiso Laboral	Cómo mejorar la comunicación, La importancia de la motivación, Cómo establecer metas y objetivos, Cómo manejar el estrés y la presión, La importancia de la retroalimentación, Cómo mantener el compromiso laboral, Cómo convertirse en un líder comprometido, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
989	Comportamiento ético	Conceptos fundamentales de ética y moral, Principios éticos en los negocios, La importancia de la integridad, Responsabilidad social empresarial, Conflicto de intereses y cómo manejarlos, Ética y liderazgo en la empresa, La cultura empresarial ética, Casos prácticos de situaciones éticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
990	Capacidad de aprendizaje	Tipos de aprendizaje, Metodologías y técnicas de aprendizaje, Hábitos de estudio, Gestión del tiempo, Superar la procrastinación, Memoria y retención de información, Enfoque en el aprendizaje, Retroalimentación efectiva, Aprendizaje colaborativo, Mejora continua en el aprendizaje, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
991	Diversidad e inclusión	Qué es la diversidad e inclusión, Cómo identificar y superar los prejuicios, Cómo crear un ambiente laboral inclusivo, Cómo manejar las diferencias culturales, Cómo fomentar la diversidad y la inclusión, Diversidad e inclusión en la toma de decisiones, Cómo convertirse en un líder inclusivo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
995	Sesgos inconscientes	Qué son los sesgos inconscientes, Reconocer los sesgos inconscientes, Tipos de sesgos inconscientes, Efectos negativos de los sesgos inconscientes, Cómo detectar sesgos inconscientes, Cómo superar los sesgos inconscientes, Prácticas para una cultura libre de sesgos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
998	Igualdad de género	Qué es la igualdad de género, El impacto de la brecha de género, Estereotipos de género, Discriminación de género, Políticas y prácticas inclusivas, Liderazgo inclusivo, Herramientas para abordar la desigualdad, Compromiso y responsabilidad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1002	Violencia de género	Qué es la violencia de género, Tipos de violencia de género, Protocolos de acción, Sensibilización, Comunicación efectiva, Herramientas y recursos, Responsabilidad social empresarial, Prevención y acciones futuras, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1005	Liderazgo femenino	El liderazgo femenino y por qué es importante, Obstáculos para el liderazgo femenino, Habilidades de liderazgo femenino, Networking y creación de relaciones, Mujeres líderes y una negociación, Estrategias para la promoción, Mentoría y apoyo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1009	Millennials y más diversidad	Qué es la diversidad, Perfil de los Millennials, Comunicación intercultural, Evitar estereotipos, Respeto de la diversidad, Cultura de inclusión, Análisis de la diversidad, Flexibilidad cultural, Acciones para fomentar la diversidad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1012	Inteligencia cultural	Qué es la inteligencia cultural, La importancia de la conciencia cultural, Normas culturales, Liderazgo multicultural, Negociaciones interculturales, Gestión de conflictos interculturales, Sensibilidad cultural en el marketing, Fomentar la inteligencia cultural, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1016	Comunicación no violenta	Introducción a la Comunicación No Violenta, Identificación y expresión de sentimientos, Cómo hacer peticiones efectivas, Emociones en situaciones difíciles, Resolución de conflictos a través de la CNV. CNV en situaciones de liderazgo, Ejercicios prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1019	Persuasión	Identificación de la audiencia, Cómo construir credibilidad y confianza, Establecer objetivos claros y realistas, Técnicas para crear mensajes efectivos, Cómo presentar argumentos sólidos, Cómo manejar objeciones y resistencias, Técnicas de cierre, Ejercicios prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1023	Acciones de manipulación	Identificación de las acciones manipulativas, Cómo establecer límites saludables, Técnicas para comunicarse con efectividad, La importancia de la honestidad en la comunicación, Técnicas para manejar a colegas manipulativos, Manejar situaciones difíciles sin recurrir a la manipulación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1026	Manipulación discursiva	Introducción a la manipulación discursiva, Reconocimiento de los signos y señales, Cómo establecer límites saludables, Técnicas para establecer relaciones de confianza, La importancia de la transparencia, Cómo manejar los prejuicios y las falacias, Cómo fomentar un ambiente no manipulativo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1030	Manipulación	Introducción a la comunicación persuasiva, Entender los intereses de los demás, Cómo utilizar la empatía, Técnicas para establecer relaciones de confianza, La importancia de la transparencia, Conflictos sin recurrir a la manipulación, Cómo fomentar un ambiente de trabajo no manipulativo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1033	Manejo de las Emociones	Inteligencia emocional y su importancia, Identificación de las emociones propias y ajenas, Técnicas para regular las emociones, Cómo manejar el estrés y la ansiedad, Comunicar situaciones emocionales, Cómo fomentar la resiliencia, La importancia del autocuidado emocional, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1037	Comportamiento organizacional	Análisis de la cultura organizacional, Liderazgo y su impacto en los empleados, Gestión de conflictos en el entorno laboral, Estrategias para fomentar el trabajo en equipo, Análisis de la comunicación organizacional, El comportamiento organizacional en el rendimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1040	Agilidad en RRHH	Introducción a la agilidad en recursos humanos, Lo digital, cómo afecta el área de recursos humanos., La metodología Agile aplicada a recursos humanos., Gestión de talentos y el reclutamiento ágil, Formación en la agilidad de los recursos humanos, Implementación de métricas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1044	Cerrar una Venta	Conexión emocional para crear confianza, Cómo identificar las necesidades del cliente, Cómo manejar objeciones de manera efectiva, Cómo presentar beneficios en lugar de características, Cómo crear un sentido de urgencia en el cliente, Cómo medir el éxito de tus esfuerzos de ventas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!

1047	Conocer a los clientes	Segmentación de clientes, Perfil del cliente ideal, Investigación de mercado, Análisis de la competencia, Evaluación del ciclo de vida del cliente, Estrategias de retención de clientes, Comportamiento de compra del cliente, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1051	Interpretar a los clientes	Hábitos de los clientes, Análisis de datos y tendencias, Análisis del comportamiento del cliente, Perfiles de clientes, Análisis de la competencia, Análisis de la satisfacción del cliente, Interpretación de la retroalimentación del cliente, Estrategias de fidelización de clientes, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1054	Profesional en los negocios	Ética empresarial, Comunicación efectiva, Liderazgo y gestión de equipos, Resolución de conflictos, Desarrollo de habilidades de negociación, Gestión del tiempo y productividad, Toma de decisiones, Gestión de proyectos, Innovación y pensamiento creativo, Gestión del cambio, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1055	Gestión de crisis	Identificación de posibles crisis, Planificación preventiva y preparación, Gestionar la comunicación durante una crisis, Análisis de casos de empresas, Estrategias para minimizar el impacto, Toma de decisiones y liderazgo, Gestión de recursos financieros y humanos, Evaluación del plan de gestión de crisis, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1056	Análisis de competencia	Identificación de la competencia, Análisis de mercado, Análisis FODA, Análisis de precios, Análisis de productos y servicios, Análisis de estrategias de marketing, Identificación de tendencias, Análisis de posicionamiento, Análisis de ventaja competitiva, Implementación de un plan de acción, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1058	Tu cliente al cerrar una venta	Conocer las necesidades del cliente, Establecer una relación de confianza, Identificar los perfiles de clientes, Analizar el comportamiento del cliente, Descubrir los motivos de compra, Superar las objeciones del cliente, Negociar de forma efectiva, Cierre de la venta, técnicas, Uso de tecnologías, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1061	Ciclo de venta	Identificación de prospectos, Presentación de ventas, Manejo de objeciones, Cierre de ventas, Seguimiento de ventas, Creación de relaciones, Manejo de quejas, Automatización de ventas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1065	Propuesta de valor	Qué es una propuesta de valor, Cómo crear una propuesta de valor relevante, Cómo diferenciar tu propuesta de valor, Cómo evaluar y hacer ajustes según sea necesario, Cómo diseñar una estrategia de precios, Cómo medir el éxito de tu propuesta de valor, Cómo mantener tu propuesta de valor actualizada, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1068	Embudo de Ventas	Qué es un embudo de ventas, Cómo diseñar un embudo de ventas efectivo, Cómo identificar y atraer a clientes potenciales, Cómo crear un lead magnet, Cómo nutrir a los clientes con email marketing, Cómo convertir los leads en clientes, Cómo mejorar la eficacia de tu embudo de ventas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1072	Mercados inciertos	Qué son los mercados inciertos, Cómo identificar los riesgos y oportunidades, Cómo evaluar la viabilidad de un negocio, Cómo adaptar tu modelo a un mercado incierto, Cómo innovar y diferenciarte, Cómo utilizar la tecnología, Cómo establecer alianzas estratégicas, Cómo medir y ajustar tu estrategia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1075	Entrevistas	Cómo planificar y preparar una entrevista, Cómo establecer objetivos claros, Cómo hacer preguntas abiertas y cerradas, Cómo escuchar activamente, Cómo identificar las necesidades, deseos y problemas, Cómo adaptar tu estrategia de marketing y ventas, Cómo optimizar tus entrevistas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1079	Fidelidad de los canales	Qué es la fidelidad de los canales, Cómo medir la fidelidad de los canales, Cómo mejorar la fidelidad de los canales, Cómo utilizar la segmentación de clientes, Cómo personalizar la experiencia del cliente, Cómo utilizar programas de fidelización, Cómo adaptar tu estrategia de marketing y ventas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1082	Pensar en el cierre de ventas	Por qué pensar en el cierre de ventas, Pasos necesarios para llegar al cierre de ventas, Cómo investigar a los clientes, Cómo utilizar técnicas de persuasión, Cómo manejar las objeciones, Cómo negociar los términos de la venta, Herramientas y técnicas, Adaptar tu estrategia en función de los resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1086	Manejo de una oportunidad de ventas	Qué información recopilar, Cómo calificar una oportunidad de venta, Estrategia y establecer objetivos, Cómo entender las necesidades del cliente, Cómo construir relaciones con los prospectos, Cómo presentar la solución y responder objeciones, Cómo medir y analizar tus resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1089	El farming de ventas	Oportunidades de ventas adicionales, Establecer un plan de crecimiento de la base de clientes, Cómo construir relaciones sólidas, Cómo comprender las necesidades y deseos, Cómo segmentar la base de clientes, Herramientas y técnicas, Cómo adaptar el enfoque de ventas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1093	Herramientas para distribuidoras	Gestión de inventario, Automatización de procesos, Análisis de datos, Comercio electrónico, Gestión de la relación con el cliente, Optimización de rutas de entrega, Mejora de la visibilidad de la cadena de suministro, Innovación en la distribución, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1096	Indagación eficaz	Qué es la indagación, Cómo realizar una indagación efectiva, Realizar preguntas abiertas y cerradas, Cómo escuchar activamente y captar las necesidades, Cómo validar y confirmar la información obtenida, Identificar oportunidades de venta adicionales, Ejercicios prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1100	Ciclos de los negocios	Fases del ciclo empresarial, Indicadores clave del ciclo empresarial, La importancia del timing en los negocios, Estrategias a las diferentes fases del ciclo, Cómo gestionar la volatilidad de los mercados, Cómo diversificar el portafolio de inversiones, Casos de estudio de empresas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1103	Distribución	Conceptos básicos de distribución, Análisis de la demanda, Gestión de inventarios: cómo asegurar un nivel adecuado de inventario y evitar el exceso de stock, Selección de proveedores, Logística y transporte, Control de costos, Análisis de la competencia, Tendencias y cambios en la industria, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1107	Propuesta comercial	Entender las necesidades del cliente, Desarrollo de una buena propuesta comercial, Identificación de los beneficios para el cliente, Presentación efectiva de la propuesta comercial, Cómo negociar términos y condiciones de venta, Mejores prácticas para cerrar ventas, Utilización de herramientas tecnológicas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1110	Metas comerciales	Análisis de objetivos comerciales, Planificación estratégica, Identificación de clientes potenciales, Construcción de relaciones comerciales, Técnicas de negociación, Innovación y creatividad en los negocios, Monitoreo y seguimiento del progreso, Análisis de datos y toma de decisiones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!

1114	Cliente misterioso	Cómo se utiliza el cliente misterioso en las empresas, Planificación y preparación, Observación y evaluación, Registro de hallazgos, Mejora continua, Ética en el cliente misterioso, Casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1117	Precios	Conceptos básicos de precios y su importancia, Elasticidad de la demanda, Estrategias de precios, Fijación de precios, Psicología del precio, Gestión de precios, Impacto de los costos en los precios, Ética en los precios, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1121	Presentación a un cliente	Conociendo a tu cliente, Preparando tu mensaje, El poder de las historias, Diseñando tu presentación, Comunicación no verbal, Manejando preguntas y objeciones, Cierre y llamado a la acción, Práctica y feedback, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1124	Conseguir oportunidades	Identificación de oportunidades, Networking, Gestión de contactos, Prospección activa, Técnicas de venta, Propuesta de valor, Presentación de ventas, Negociación y cierre, Automatización de ventas, Análisis de resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1131	Seleccionar clientes	Definición de cliente ideal, Segmentación de mercado, Investigación de mercado, Análisis de rentabilidad, Toma de decisiones, Evaluación de riesgos, Marketing y comunicación, Fidelización de clientes, Automatización de procesos, Análisis de resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1135	Negociación	Preparación para la negociación, Comunicación efectiva, Gestión de conflictos, Técnicas de persuasión, Negociación en equipo, Negociación internacional, Ética en la negociación, Negociación en situaciones difíciles, Acuerdos y cierre, Análisis de resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1138	Técnicas de Cierre de Ventas	Preparación para el cierre, Identificación de señales de compra, Técnicas de cierre, Manejo de objeciones, Cierre por compromiso, Cierre por tiempo, Cierre por elección, Cierre por recomendación, Cierre suave, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1142	Ventas B2B	Cómo conocer mejor a tus clientes B2B, Comunicación efectiva, Creación de valor, Gestión del ciclo de ventas, Creación de propuestas de valor, Negociación, Manejo de objeciones, Cierre de ventas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1145	No perder ninguna venta	Conocimiento del cliente, Cómo desarrollar habilidades de comunicación efectiva, Identificación de necesidades, Presentación de soluciones, Manejo de objeciones, Cierre de ventas, Seguimiento de clientes, Manejo de competidores, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1149	Venta Consultiva	Introducción a la venta consultiva, Cómo hacer preguntas poderosas, Identificación de oportunidades, Cómo construir relaciones duraderas, Cómo presentar soluciones de forma efectiva, Cómo manejar objeciones, Cierre de ventas, Seguimiento y mantenimiento de la relación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1152	Organizar el Equipo de Ventas	Introducción a la organización del equipo de ventas, Identificación del tamaño y estructura, Selección y contratación de los miembros, Entrenamiento y desarrollo de habilidades, Gestión del desempeño del equipo, Desarrollo de estrategias de liderazgo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1156	Equipo de trabajo productivo	Qué es y por qué es importante, Comunicación efectiva, Delegación y asignación de tareas, Establecimiento de objetivos claros y medibles, Identificación y solución de conflictos, Fomento de la creatividad y la innovación, Implementación de sistemas de recompensa, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1158	Diseño de productos	Análisis del mercado y las tendencias, Identificación de necesidades y deseos, Diseño centrado en el usuario, Conceptualización y prototipado de productos, Pruebas de usabilidad y validación, Diseño sostenible y responsable, Diseño para la manufacturación y la distribución, Presentación de diseños de productos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1159	Gestión de inventarios	Tipos de inventarios, Métodos de valuación de inventarios, Cálculo del punto de reorden, Manejo de la demanda y la oferta, Gestión del stock de seguridad, Técnicas para reducir los costos, Control de calidad de los inventarios, Análisis ABC, Tendencias y mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1163	Proyectos	Introducción a la gestión de proyectos, Identificación de los objetivos y alcance, Planificación del proyecto, Gestión del equipo de proyecto, Gestión de riesgos, Gestión del presupuesto y los recursos, Seguimiento y control del proyecto, Comunicación efectiva del proyecto, Cierre del proyecto, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1166	Proyectos, gestión de equipo	Conceptos básicos, roles y responsabilidades, Liderazgo efectivo, Comunicación en equipos de proyecto, Selección del equipo de proyecto, Gestión de la diversidad en equipos de proyecto, Trabajo en equipo efectivo, Mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1170	Proyectos, gestión de integración	Introducción a la gestión de integración, Planificación del proyecto, Desarrollo del plan de proyecto, Implementación del plan de proyecto, Gestión de la calidad del proyecto, Gestión de los riesgos del proyecto, Gestión de los cambios del proyecto, Integración del equipo del proyecto, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1173	Proyectos, gestión del alcance	Introducción a la gestión del alcance, Identificación de requisitos, Definición del alcance del proyecto, Creación de la EDT, Validación del alcance, Control del alcance, Técnicas de estimación del alcance, Mejora continua del alcance, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1177	Proyectos, gestión del cronograma	Introducción a la gestión del cronograma, Identificación de actividades, Estimación de duraciones, Desarrollo del cronograma, Programación de recursos, Optimización del cronograma, Control del cronograma, Gestión de cambios en el cronograma, Mejora continua del cronograma, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1180	Proyectos, gestión de costos	Introducción a la gestión de costos, Planificación de costos, Control de costos, Análisis de rentabilidad, Gestión de riesgos de costos, Análisis de valor ganado (EVM), Gestión de cambios en los costos, Herramientas y técnicas de gestión de costos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1184	Proyectos, gestión de los recursos	Introducción a la gestión de recursos, Planificación de recursos, Control de recursos, Análisis de capacidad, Gestión de riesgos de recursos, Gestión del personal del proyecto, Gestión de proveedores, Herramientas y técnicas de gestión de recursos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

1187	Proyectos, gestión de calidad	Definición de calidad en el contexto de proyectos, Planificación de la gestión de calidad, Desarrollo de estándares de calidad, Técnicas para asegurar la calidad en los procesos, Control de calidad, Herramientas y técnicas, Mejora continua de la calidad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1191	Proyectos, gestión de riesgos	Definición de riesgo en el contexto de proyectos, Identificación y evaluación de riesgos, Análisis de riesgos, Planificación de la gestión de riesgos, Estrategias para mitigar y controlar los riesgos, Establecimiento de un plan de contingencia, Documentación de los resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1194	Proyectos, gestión de comunicación	Por qué es importante la gestión de la comunicación, Identificación de los principales stakeholders, Creación de un plan de comunicación, Técnicas de comunicación efectiva, Herramientas y canales de comunicación, Mejora continua del plan de comunicación, Casos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1198	Proyectos, gestión de interesados	Identificación de los interesados, Análisis de los interesados, Planificación de la gestión de los interesados, Estrategias de comunicación con los interesados, Gestión de cambios en la gestión de interesados, Evaluación de la gestión de interesados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1201	Proyectos, gestión de adquisiciones	Planificación de adquisiciones, Selección de proveedores, Contratación y negociación, Administración de contratos, Monitoreo y control, Cambios y resolución de conflictos, Cierre de adquisiciones, Ética y responsabilidad social, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1205	Proyectos, herramientas de gestión	Introducción a herramientas de gestión de proyectos, Herramientas de planificación de proyectos, Herramientas de seguimiento de proyectos, Herramientas de comunicación y colaboración, Herramientas para la gestión de riesgos, Herramientas para la gestión de cambios y versiones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1208	Farmacia, fundamentos de gestión	Introducción a la gestión de farmacias, Normativas y regulaciones del sector farmacéutico, Tipos de farmacias y su estructura organizativa, Selección y gestión de proveedores, Planificación y gestión de inventario, Estrategias de precios y márgenes de beneficio, Marketing y ventas en la farmacia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SAL	NUEVO!
1212	Farmacia, atención al cliente	El rol del farmacéutico como proveedor de servicios de salud, Atención al cliente y habilidades de comunicación, Comportamiento del consumidor en la farmacia, Gestión de quejas y resolución de conflictos, Atención a pacientes con necesidades especiales, Promoción de la salud y prevención de enfermedades en la farmacia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SAL	NUEVO!
1215	Farmacia, medicamentos y salud	Conocimiento de los medicamentos y productos de salud, Recepción, almacenamiento y dispensación de medicamentos, Control de calidad de los medicamentos y productos de salud, Uso adecuado de los medicamentos y prevención de errores de medicación, Colaboración con otros proveedores, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SAL	NUEVO!
1219	Farmacia, tecnología aplicada	Automatización de la gestión de inventario, Sistemas de punto de venta, Herramientas de gestión, Gestión de la información del paciente, Aplicaciones móviles y servicios en línea, Seguridad informática, Innovaciones tecnológicas, Herramientas de análisis, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SAL	NUEVO!
1222	Farmacia, financiera y contable	Gestión financiera y contable en la farmacia, Presupuesto y planificación, Gestión de costos y rentabilidad, Estados financieros y toma de decisiones, Control y gestión de la tesorería, Fiscalidad y tributación, Aspectos legales y regulatorios, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SAL	NUEVO!
1226	Farmacia, marketing y ventas	Análisis de mercado y segmentación, Técnicas de marketing, Campañas publicitarias en la farmacia, Marketing digital en la farmacia, Técnicas de ventas y persuasión, La importancia del merchandising, Programas de fidelización, Medición de resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SAL	NUEVO!
1229	Farmacia, inventarios y logística	Inventarios y logística en la farmacia, Tipos de inventarios en la farmacia, Gestión de compras y proveedores, Recepción y almacenamiento de productos, Preparación y expedición de pedidos, Control y seguimiento de los inventarios, Logística inversa, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SAL	NUEVO!
1233	Prospección de clientes	Conceptos básicos y tipos de prospectos, Identificación de prospectos, Segmentación de mercado, Técnicas de investigación de mercado, Métodos de contacto, Elaboración de argumentarios de venta, Cierre de ventas, Análisis de resultados, Automatización de la prospección de clientes, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1236	Big Data & Business Intelligence	Conceptos fundamentales y tendencias, Herramientas de Big Data, Procesamiento de datos, Análisis de datos, Visualización de datos, Minería de datos, Machine Learning, Business Intelligence, Big Data en marketing, Seguridad en Big Data, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1240	MS-Word Básico	Introducción a Microsoft Word, Creación y guardado de documentos, Manejo de la interfaz de Word, Edición básica de textos, Uso de fuentes, estilos y formatos, Configuración de páginas y márgenes, Insertar y formatear imágenes y objetos, Creación y edición de tablas, Consejos y trucos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1243	MS-Word Intermedio	Revisión y corrección de documentos, Uso de tablas avanzadas, Inserción y formateo de gráficos, Trabajar con secciones y columnas, Uso de plantillas y estilos, Creación y uso de índices, Trabajo con párrafo y caracteres, Automatización de tareas, Consejos y trucos avanzados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1247	MS-Word Avanzado	Trabajo con campos y formularios, Uso de marcadores y referencias, Uso de bibliografías y citas, Personalización de la interfaz de usuario, Automatización de tareas complejas, Documentos maestros, Creación y edición de documentos PDF, Trabajo con XML y otros, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1250	MS-Word Experto	Creación y uso de complementos, Trabajo con macros avanzadas, Desarrollo de plantillas, Integración con otras aplicaciones, Automatización de procesos empresariales, Trabajo con documentos legales y jurídicos, Gestión de documentos en la nube, Análisis y visualización de datos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1254	MS-Excel Básico	Introducción a Microsoft Excel, La interfaz de usuario, Introducción a las fórmulas y funciones, Formato de celdas y texto, Trabajar con hojas de cálculo, Inserción y eliminación de filas y columnas, Copiar, pegar y mover datos, Guardar y compartir hojas de cálculo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1257	MS-Excel Intermedio	Trabajar con funciones avanzadas, Filtrar y ordenar datos, Validación de datos, Gráficos y tablas dinámicas, Trabajar con múltiples hojas de cálculo, Macros y automatización, Herramientas de análisis de datos, Protección de hojas de cálculo y contraseñas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!

1261	MS-Excel Avanzado	Trabajar con tablas de datos, Fórmulas y funciones avanzadas, Consolidación de datos, Análisis de datos con Solver y Escenarios, Gráficos avanzados y personalizados, Importación y exportación de datos, Macros avanzados, Resolución de problemas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1264	MS-Excel Experto	Fórmulas y funciones matriciales, Integración de Excel, Gestión de bases de datos, Power Query y Power Pivot, Trabajar con macros y VBA, Integración con SharePoint, Automatización con Visual Basic, Seguridad y privacidad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1268	MS-PowerPoint Básico	Introducción y su interfaz, Cómo crear y guardar una presentación, Agregar, editar y formatear texto, Insertar y formatear, Animaciones y transiciones, Uso de plantillas y temas, Agregar y editar objetos, Consejos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1271	MS-PowerPoint Intermedio	Repaso de conceptos básicos, Animaciones y transiciones, Trabajar con objetos, Agregar y personalizar formas y gráficos, Uso de SmartArt y gráficos, Trabajar con tablas, Uso de notas y documentos, Múltiples diapositivas y presentaciones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1275	MS-PowerPoint Avanzado	Repaso de conceptos, Uso de macros, Uso de plantillas personalizadas, Creación y edición de diagramas, Trabajar con hipervínculos, Insertar y personalizar objetos 3D, Uso de complementos, Presentaciones en línea, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1278	MS-PowerPoint Experto	Repaso de conceptos, Macros y programación VBA, Fórmulas y funciones personalizadas, Integración con otras aplicaciones, Personalización avanzada de la interfaz, Análisis de datos con tablas dinámicas, Uso de gráficos avanzados y personalizados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1279	Herramientas Solver	Introducción a Solver, Definición de problemas de optimización, Definición de variables y restricciones, Configuración del objetivo, Ejecución y análisis de resultados, Escenarios y sensibilidad, Optimización no lineal, Consejos y mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1280	PowerPivot	Importación y modelado de datos, Creación de tablas y columnas calculadas, Uso de funciones DAX, Creación de medidas, Análisis y visualización de datos, Integración con otras herramientas, Optimización del rendimiento, Consejos y trucos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1281	Informática Forense para empresas	Introducción a la informática forense, Proceso de investigación forense, Recolección y preservación de evidencia, Recuperación de datos y análisis de dispositivos, Incidentes y brechas de seguridad, Análisis de malware, Investigación de fraudes informáticos, Prevención y respuesta a incidentes, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1282	MS-Access Básico	Introducción a la base de datos y a Access, Creación de tablas y relaciones entre ellas, Modificación de registros, Creación de formularios, Creación de consultas, Creación de informes, Automatización de tareas con macros, Gestión de la base de datos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1285	MS-Access Avanzado	Diseño avanzado de tablas y relaciones, Creación de formularios y vistas, Creación de consultas complejas, Uso de expresiones y funciones, Creación de informes avanzados, Uso de macros, Uso de formularios web, Optimización de la base de datos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1289	MS-Project Básico	Microsoft Project y su interfaz, Creación de un nuevo proyecto y EDT, Creación de tareas y asignación de duraciones, Creación de dependencias y restricciones, Asignación de recursos a tareas, Análisis de la información del proyecto, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1292	MS-Project Avanzado	Gestión de recursos avanzada, Análisis de la ruta crítica, Creación de macros y plantillas, Importación y exportación de datos, Personalización de campos y tablas, Opciones avanzadas del proyecto, Informes personalizados, Análisis de la rentabilidad del proyecto, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1296	MS-Outlook	Introducción a Microsoft Outlook, Configuración de una cuenta de correo, Uso del calendario, Trabajo con contactos, Uso de la función de tareas, Uso de la función de búsqueda, Uso de la función de reglas, Optimización de la bandeja de entrada, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1297	Nanotecnología	Conceptos básicos y aplicaciones, Materia a escala nanométrica, Síntesis y caracterización de nanomateriales, Aplicaciones de nanomateriales en la industria, Nanotecnología en la fabricación y mejora de productos, Regulación y normativas en la nanotecnología, Tendencias futuras y perspectivas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1299	Marketing	Introducción al marketing, Análisis del mercado, Plan de marketing, Producto: diseño, desarrollo y lanzamiento, Precio, Promoción, Distribución, Marketing digital, Medición del éxito del marketing, Ética del marketing, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1303	Trade Marketing	Introducción al trade marketing, Investigación de mercado, Estrategias de merchandising, Promociones y descuentos, Planificación de eventos y activaciones, Evaluación del desempeño, Colaboración con los minoristas, Gestión de categorías, Tendencias y novedades, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1306	Punto de Venta	Tipos de puntos de venta, Diseño de la experiencia de compra, Cómo optimizar la presentación de los productos, Aumentar la visibilidad y atractivo, Herramientas y tecnologías, La importancia de la ubicación, Técnicas para la medición de los resultados, Implementación de promociones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1310	Gestión por categorías	Introducción a la gestión por categorías, Análisis de categorías, Estrategias de categorías, Diseño de surtido, Precios y promociones, Visual Merchandising, Análisis de rentabilidad, Gestión de proveedores, Planificación y presupuesto, Herramientas y tecnologías, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1313	Marketing Digital esencial	Introducción al Marketing Digital, Planificación de Marketing Digital, Investigación de mercado en línea, Optimización de motores de búsqueda (SEO), Publicidad en línea (PPC), Marketing de contenidos, Redes sociales, Analítica web, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1317	Marketing Digital avanzado	Marketing por correo electrónico, Marketing móvil, Automatización de marketing, Marketing de influencers, Marketing de afiliación, Comercio electrónico, Personalización del marketing, Integración del marketing digital, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!

1320	Compras, Introducción a la gestión	Funciones y objetivos, Procesos y procedimientos, Técnicas para la gestión eficiente, Identificación y análisis de necesidades, Selección de proveedores, Elaboración y seguimiento de solicitudes, Recepción y control de mercancías, Evaluación y control de proveedores, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1324	Compras, Inventarios y almacenes	Tipos de inventarios y almacenes, Gestión y control de inventarios, Sistemas de gestión de almacenes (WMS), Optimizar inventarios y almacenes, Planificación y programación de compras, Clasificación ABC de inventarios, Análisis de la rotación de inventarios, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1327	Compras, Proveedores	Identificación de proveedores potenciales, Evaluación y selección de proveedores, Negociación con proveedores, Contratación de proveedores, Monitoreo y seguimiento del rendimiento de los proveedores, Relaciones de colaboración, Manejo de conflictos con proveedores, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1331	Compras, Gestión financiera	Análisis de costos en compras, Gestión de presupuestos de compras, Técnicas para reducir los costos de compras, Evaluación de ROI en compras, Análisis de rentabilidad y beneficios, Manejo de presupuestos, Negociación de descuentos y plazos, Estrategias de reducción de costos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1334	Compras, Contratos y acuerdos	Tipos de contratos y acuerdos, Redacción y negociación de contratos, Seguimiento y cumplimiento de contratos, Interpretación de cláusulas contractuales, Elaboración de contratos internacionales, Manejo de conflictos contractuales, Terminación y rescisión de contratos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1338	Compras Internacionales	Procesos de compras internacionales, Identificación de proveedores internacionales, Aspectos legales y aduaneros, IncotermsRiesgos y seguros en operaciones, Gestión de divisas y fluctuaciones, Regulaciones y normativas, Cadena de suministros globales, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1341	Compras, Tecnología	Soluciones de tecnología para compras, Herramientas de automatización, Análisis de datos, Gestión de proveedores y contratos, Seguridad y riesgos en tecnología de compras, Eficiencia y reducción de costos, Implementación de soluciones, Medición y evaluación de resultados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1348	Evaluar y homologar proveedores	Definición de los requisitos del proveedor, Criterios de selección de proveedores, Proceso de evaluación de proveedores, Evaluación de la capacidad financiera, Evaluación de la calidad del producto y servicio, Evaluación de la capacidad técnica, Monitoreo y seguimiento de proveedores, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1352	Energías Renovables Básico	Introducción a las energías renovables, Tipos de energías renovables, Energía solar, Energía eólica, Energía hidráulica, Biomasa, Energía geotérmica, Ventajas y desventajas de las energías renovables, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1355	Energías Renovables Intermedio	Sistemas fotovoltaicos, Sistemas eólicos, Sistemas hidráulicos, Sistemas de almacenamiento de energía, Sistemas renovables en edificaciones, Viabilidad económica de sistemas renovables, Monitoreo de sistemas renovables, Mantenimiento de sistemas renovables, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1359	Energías Renovables Avanzado	Integración de redes inteligentes, Sistemas de almacenamiento de energía, Energía eólica offshore, Parques solares fotovoltaicos, Energía solar térmica, Biocombustibles y biogás, Simulación de sistemas de energía, Gestión de proyectos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1362	Gases de efecto invernadero (GHG)	Introducción y su impacto, Fuentes de emisión de gases, Cálculo de la huella de carbono, Estrategias para reducir las emisiones , Cadena de suministro y reducción , Políticas y regulaciones, Tecnologías limpiasReporte de emisiones y verificación, Casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1366	Reducción de la Huella de Carbono	Introducción a la huella de carbono, Cálculo de la huella de carbono, Fuentes de emisión de gases, Estrategias para reducir la huella, Análisis de la cadena de suministro, Uso eficiente de energía, Alternativas de transporte sostenible, Casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1369	Food Defense Básico	Introducción a la seguridad alimentaria, Análisis de riesgos en la industria, Amenazas y vulnerabilidades, Control de acceso y seguridad en las instalaciones, Verificación y monitoreo de la seguridad, Entrenamiento de empleados, Diseño de planes de seguridad, Auditoría y certificación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1373	Food Defense, Intermedio	Revisión de los conceptos básicos, Evaluación de la vulnerabilidad, Análisis de riesgos y criticidad, Gestión de la seguridad alimentaria, Seguridad en la logística, Gestión de proveedores y contratistas, Puntos críticos de control, Comunicación y reporte de incidentes, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1376	Food Defense, Avanzado	Revisión de los conocimientos previos, Planes de seguridad alimentaria, Gestión de riesgos en la producción, Planes de respuesta ante emergencias, Auditoría y mejora continua, Gestión de crisis alimentaria., Análisis de datos y mejora continua, Revisión de las regulaciones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1380	Google como un experto	Las herramientas de Google, Google Drive, Google Docs, Google Sheets, , Google Slides, Google Calendar, Google Meet, Google Forms, Google Sites, Consejos y trucos adicionales, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1383	Google Sites	Introducción a Google Sites, Configuración de Google Sites, Cómo agregar páginas y contenido, Uso de plantillas y temas, Trabajo en equipo y colaboración, Configuración de permisos, Uso de herramientas de SEO, Consejos y mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1387	Google Data Studio	Configuración de Google Data Studio, Creación de informes, Utilización de gráficos y tablas, Uso de filtros y segmentos, Configuración de permisos, Uso de plantillas, Configuración de alertas, Integración con otras aplicaciones de Google, Consejos y mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1390	Mentir con números	Introducción a la manipulación de datos, Errores comunes en el análisis de datos, Cómo seleccionar la muestra adecuada, Cómo medir y comunicar el error, La confusión de correlación y causalidad, Cómo interpretar gráficos, Ejemplos de manipulación de datos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1394	Franquicias, básico	Qué es una franquicia, Ventajas y desventajas de ser franquiciado, Franquicia y negocio independiente, Elegir una franquicia adecuada, Evaluar la rentabilidad de una franquicia,Cómo conseguir financiamiento, Recomendaciones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!

1397	Franquicias, intermedio	Ubicación para la franquicia, Diseño y adecuación del local, Gestión de la cadena de suministro, Marketing y publicidad, Contratación y capacitación de personal, Inventarios y control de costos, Uso de tecnología, Gestión financiera, Implementación de mejoras, Innovación y crecimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1401	Franquicias, avanzado	Internacionalización y expansión, Nacionales o internacionales?, Selección y gestión de los franquiciados, Gestión de la calidad, Posicionamiento de la franquicia, Nuevas tendencias, Gestión de la reputación y el branding, Negociación y manejo de conflictos, Desarrollo de planes estratégicos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1404	Power BI Básico	Introducción a Power BI, Conexión a fuentes de datos, Creación de visualizaciones básicas, Creación de informes simples, Creación de filtros y resaltado, Gestión de permisos y seguridad, Creación de dashboards, Publicación y distribución de informes, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1408	Power BI Intermedio	Análisis de datos avanzado, Creación de relaciones entre tablas, Creación de medidas y cálculos, Creación de gráficos interactivos, Creación de paneles personalizados, Optimización del rendimiento, Creación de informes móviles, Creación de alertas y suscripciones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1411	Power BI Avanzado	Creación de visualizaciones avanzadas, Creación de dashboards personalizados, Creación de informes basados en KPI, Creación de modelos de datos avanzados, Creación de cuadros de mando integrados, Automatización de tareas con Power Automate, Creación de informes para Big Data, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1415	Power BI Experto	Integración avanzada de datos, Visualizaciones avanzadas, Seguridad y administración, Automatización de informes, Integración con otras herramientas, Power BI API, Machine Learning, Trabajar con Power BI Premium, Power BI Mobile, Consejos y trucos avanzados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1418	Criptoeconomía	Introducción a la criptoeconomía, Criptomonedas: qué son y cómo funcionan, Blockchain, El papel de la criptoeconomía en la economía, Inversión en criptomonedas, Minería de criptomonedas, Seguridad en la criptoeconomía, Regulación y marco legal, Casos de éxito, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	FIN	NUEVO!
1422	Mercado de Capitales	Qué es el mercado de capitales, Tipos de instrumentos financieros, Cómo evaluar la salud financiera de una empresa, Cómo Utilizar gráficos y otros indicadores, Diversificación de la cartera, Gestión del riesgo, Mercado primario vs. Secundario, Tendencias actuales, Consejos adicionales, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	FIN	NUEVO!
1423	Canva	Introducción a Canva, Diseño de plantillas, Creación de diseños personalizados, Gestión de proyectos en Canva, Optimización de imágenes, Colaboración y trabajo en equipo, Integración con otras herramientas, Consejos y trucos, Exportación y uso de diseños, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1425	Crystal Ball, básico	Introducción a Oracle Crystal Ball, Distribuciones de probabilidad, Análisis de sensibilidad, Simulación Monte Carlo, Modelado de escenarios, Tablas de decisión, Visualización de resultados, Consejos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1429	Crystal Ball, intermedio	Distribuciones avanzadas, Análisis de sensibilidad avanzado, Correlaciones, Técnicas de reducción de varianza, Modelos de regresión, Optimización, Visualización avanzada, Consejos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1432	Crystal Ball, avanzado	Distribuciones personalizadas, Análisis de sensibilidad avanzado II, Modelos de simulación complejos, Técnicas de reducción de varianza avanzadas, Modelos de regresión avanzados, Optimización avanzada, Validación de modelos, Consejos prácticos avanzados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1433	Diseño UX	Introducción al diseño de experiencia de usuario, Comprender al usuario, Arquitectura de información y diseño, Diseño visual para la experiencia del usuario, Pruebas de usuario y evaluación del diseño, Diseño móvil y de aplicaciones, Herramientas y software de diseño UX, Tendencias, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1436	Angular	Qué es Angular y por qué es importante, Componentes de Angular, Directivas de Angular, Servicios de Angular, Enrutamiento en Angular, Formularios en Angular, Pipes en Angular, Comunicación con API REST, Pruebas unitarias en Angular, Consejos y trucos adicionales, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1438	Aplicación R	Introducción al lenguaje R, Instalación y configuración, Estructuras de datos en R, Manipulación de datos en R, Análisis exploratorio de datos en R, Modelos estadísticos en R, Visualización de datos avanzada en R, Exportación de resultados y gráficos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1439	Oficina saludable	Ergonomía en el lugar de trabajo, Gestión del tiempo y del estrés, Actividad física en el trabajo, Nutrición en el trabajo, Ambiente de trabajo saludable, Productividad y bienestar, Relaciones saludables en el trabajo, Cultura de la empresa saludable, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1442	Whatsapp business	Introducción a WhatsApp Business, Configuración de una cuenta, Funciones de WhatsApp Business, Mejores prácticas, WhatsApp Business con otras herramientas, Marketing a través de WhatsApp Business, Seguridad y privacidad , Métricas y análisis de WhatsApp Business, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1443	Cibercrimen para usuarios	Tipos de cibercrimen, Identificar correos y enlaces fraudulentos., Cómo fortalecer tus contraseñas, Redes sociales seguras, Protección de datos, Buenas prácticas de seguridad en línea, Uso seguro de Wi-Fi público y privado, Cómo evitar el robo de identidadCómo mantener dispositivos protegidos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1446	Cibercrimen para técnicos	Tipos de ataques, tendencias y estadísticas., Métodos de ataque, Seguridad de redes y sistemas, Responder a una violación de seguridad, Protección de datos y privacidad, Seguridad en el desarrollo de aplicaciones, Ciberseguridad en la nube, Tendencias emergentes en cibercrimen, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1450	Higiene Laboral	Prevención de enfermedades contagiosas, Higiene personal en el trabajo, Manejo seguro de productos químicos, Normativas de higiene y seguridad, Prácticas de limpieza en baños y vestuarios, Técnicas de ventilación y climatización, Uso y mantenimiento de EPPs, Higiene en el transporte, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1453	Prevención de accidentes	Tipos de accidentes laborales, Prevención de incendios, Ergonomía, Señalización de riesgos, Inspecciones de seguridad, Análisis de accidentes y mejora continua, Seguridad eléctrica, Uso seguro de herramientas, Prevención de caídas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!

1457	Seguridad alimentaria	Control de la temperatura, Prevención de intoxicaciones, Limpieza y desinfección en la manipulación, Etiquetado de alimentos, Buenas prácticas en la manipulación, Conservación de alimentos no perecederos., Higiene en la producción de alimentos, Manipulación segura de utensilios de cocina, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1460	Ergonomía en el lugar de trabajo	Diseño ergonómico de estaciones de trabajo, Prevención de lesiones y trastornos musculoesqueléticos, Técnicas para reducir la fatiga laboral, Uso adecuado de sillas y escritorios, Posturas correctas, Ejercicios y estiramientos, Prevención de lesiones en cuello y espalda, Ergonomía en el trabajo a distancia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1464	Prevención y control de Incendios	Tipos de incendios y cómo se propagan, Leyes y regulaciones, Evaluación de riesgos y de peligros, Sistemas de protección contra incendios, Planificación de emergencias y evacuación, Entrenamiento en el uso de extintores, Comunicación y coordinación, Mejoras para la seguridad contra incendios, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1467	Autoelevadores	Uso en el ámbito empresarial, Regulaciones y requisitos de seguridad, Inspecciones de seguridad previas al uso, Técnicas de manejo seguro, Carga y descarga de materiales, Señalización y prevención de accidentes, Procedimientos para accidentes, Buenas prácticas empresariales, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1471	Normas USGAAP	Introducción a las normas USGAAP, Principios contables en las normas USGAAP, Presentación de estados financieros, Tratamiento contable de activos y pasivos, Las inversiones bajo las normas USGAAP, Normas USGAAP y la auditoría externa, Cuestiones en la aplicación de USGAAP, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	FIN	NUEVO!
1474	IFRS	Introducción a las Normas NIIF / IFRS, Estructura del marco conceptual de IFRS, Presentación de Estados Financieros bajo IFRS, Reconocimiento de ingresos según IFRS 15, Valoración de activos y pasivos, Provisiones, pasivos y activos contingentes, Instrumentos financieros, Arrendamientos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	FIN	NUEVO!
1478	Lavado de dinero	Definición y tipos de lavado de dinero, La operación de lavado de dinero, Normativas contra el lavado de dinero, Prevención y detección de lavado, Análisis de riesgo de lavado de dinero, Identificación de operaciones sospechosas, Casos reales de lavado de dinero, Implementación de un programa, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	FIN	NUEVO!
1481	Laravel	Introducción y entorno de desarrollo, Estructura y arquitectura básica, Creación de rutas y controladores, Bases de datos y modelos, Uso de plantillas Blade, Autenticación y autorización de usuarios, Uso de migraciones, Optimización del rendimiento, Despliegue de una aplicación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1485	Flutter	Qué es Flutter, Configuración de Flutter, Fundamentos de Flutter, Construyendo interfaces de usuario, Navegación en Flutter, Gestión de datos en Flutter, Integración de servicios en Flutter, Pruebas y depuración en Flutter, Despliegue de aplicaciones en Flutter, Consejos y trucos de Flutter, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1486	LinkedIn y Redes profesionales	Introducción a LinkedIn, Optimización del perfil, Creación de contenido, Networking, Búsqueda de empleo, Marketing personal, Uso de grupos, Herramientas y funciones avanzadas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1488	Diseño Web, básico	Introducción al diseño gráfico, Tipografía y su importancia, Composición y diseño de layout, Uso de colores, Diseño de logotipos, Diseño de flyers y carteles, Herramientas básicas de diseño gráfico, Diseño de imágenes para redes, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1492	Diseño Web, intermedio	Fundamentos avanzados, Diseño de packaging, Uso de gráficos vectoriales, Fotografía y edición de imágenes, Diseño de infografías, Diseño de publicidad digital, Diseño de presentaciones efectivas, Diseño de tarjetas y papelería, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1495	Diseño Web, avanzado	Diseño de interfaces de usuario, Animación en el diseño gráfico, Diseño de experiencia de usuario, Creación de diseños para videojuegos, Diseño de apps móviles, Diseño de páginas web, Creación de infografías animadas, Uso avanzado de herramientas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1499	PHP	Introducción a PHP, Funciones en PHP, Formularios web, Conexión a bases de datos, Manejo de archivos, Uso de cookies y sesiones, Seguridad en PHP, Frameworks de PHP, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1502	CSS	Fundamentos de CSS, Trabajar con diseños de página, Personalización de estilos de texto, Diseño responsive, Animaciones y transiciones, Trabajo con imágenes, Optimización y rendimiento, Herramientas y recursos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1506	Corel Draw	Corel Draw. herramientas y paletas, Creación de formas básicas, Herramientas de dibujo, Edición y manipulación de objetos, Uso de colores y rellenos, Trabajo con capas, Texto: creación, edición y formato, Trabajo con imágenes, Exportación de archivos, Consejos para mejorar el flujo de trabajo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1509	Adobe Illustrator	Interfaz de usuario de Illustrator, Herramientas básicas de dibujo, Manejo de capas y organización de objetos, Uso de la herramienta Pluma, Uso de la herramienta Pincel, Trabajo con texto y tipografía. Uso de degradados y sombreados, Creación de patrones y texturas, Exportación y uso de archivos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1513	SQL	Introducción a las bases de datos y SQL, Estructura básica de una consulta SQL, Selección de datos con condiciones (WHERE), Ordenación de resultados (ORDER BY), Funciones de agregación (SUM, AVG, COUNT), Agrupación de resultados (GROUP BY), Uso de joins, Consejos para optimizar consultas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1516	Python	Introducción a Python, Estructuras de control de flujo, Funciones y módulos, Listas y tuplas, Diccionarios y conjuntos, Trabajo con archivos, Excepciones y errores, Introducción a la POO, Bibliotecas y paquetes populares, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1520	Spring	Introducción a Spring Framework, Configuración de Spring, Inyección de dependencias, Creación de aplicaciones web, Uso de bases de datos, Integración con Hibernate ORM, Spring Security, Integración con RESTful , Creación de pruebas , Implementación de programación reactiva, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1523	Machine Learning	Qué es y para qué sirve, Preparación de datos, Tipos de machine learning, Modelos de machine learning, Métricas de evaluación de modelos, Casos de uso empresarial, Ética en machine learning, Desarrollo e implementación de modelos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!

1527	Fullstack Developer	Introducción al desarrollo full stack, HTML, CSS y JavaScript, Frameworks de Front-end, Manejo de bases de datos, Backend, Control de versiones, Fundamentos de seguridad web, Despliegue en la nube, Pruebas unitarias y automatización de pruebas, Herramientas de rendimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1530	JavaScript	Variables, tipos de datos y operadores, Control de flujo, Funciones y alcance de variables, Manipulación del DOM, Trabajando con eventos, Introducción a las promesas, Trabajando con APIs RESTful, Trabajando con librerías y frameworks, Consejos y buenas prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1534	Node.js	Node.js y su arquitectura, Instalación y configuración, Conceptos básicos, Creación de servidores web, Manejo de archivos y directorios, Uso de bases de datos, Desarrollo de aplicaciones en tiempo real, Uso de herramientas de prueba, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1537	React	Conceptos básicos, Componentes, Props y state, Manejo de eventos, React Hooks, React Router, Integración con API, Redux, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1541	MongoDB	Introducción a MongoDB, Instalación y configuración, Modelado de datos, Consultas básicas, Consultas avanzadas, CRUD, Seguridad, Escalabilidad y rendimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1544	PostgreSQL	Introducción a PostgreSQL, Instalación y configuración, Diseño de bases de datos, Consultas SQL, Uso avanzado de PostgreSQL, Escalabilidad y rendimiento, Seguridad, Integración con otras tecnologías, Casos de uso, Mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1548	Lean Manufacturing, básico	Introducción a Lean Manufacturing, Principios básicos, Identificación y eliminación de desperdicios, Mejora continua y Kaizen, Trabajo estandarizado y 5S, Value Stream Mapping, Just in Time (JIT), Jidoka, Kanban, Sistemas de producción en celdas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1551	Lean Manufacturing, intermedio	Análisis de flujo de valor, Procesos pull y push, Nivelación de la producción, Teoría de restricciones, Mejoramiento de la calidad y Six Sigma, Diseño para la manufacturabilidad, Mantenimiento autónomo y preventivo, Implementación en áreas administrativas, Técnicas de Comunicación visual, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1555	Lean Manufacturing, avanzado	El rol del liderazgo en la implementación, Despliegue de políticas Hoshin Kanri, Entrenamiento y desarrollo de equipos, Gestión del cambio cultural, Implementación en servicios, Innovación y Lean Startup, Teoría de sistemas y complejidad, Lean Office y Lean Product Dev, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1558	Lean Manufacturing, experto	Flujo de valor y mapas de calor, Lean Supply Chain Management, Implementación en empresas multinacionales, Diseño de plantas Lean, Lean Construction y Proyectos, Lean Healthcare y Gestión Lean, Lean y sustentabilidad, Desarrollo de proveedores Lean, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1562	TPM, básico	Qué es el TPM y por qué es importante, Los pilares del TPM, Cómo implementar el TPM, Identificación de los principales problemas, Plan de mantenimiento autónomo, Control de la calidad y reducción de defectos, Reducción de los tiempos de parada, Integración del TPM con otras metodologías, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1565	TPM, implementación	Preparación para la implementación, Selección del equipo de trabajo, Establecimiento de objetivos y metas, Identificación y análisis de los procesos críticos, Diseño de planes de mantenimiento, Control de la calidad y mejora continua, Reducción de tiempos de parada, Mantenimiento de la implementación del TPM, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1569	TPM, avanzado	Conceptos avanzados de TPM y su aplicación en la empresa, Implementación del TPM en entornos, Mejora continua del proceso, Mejora de la calidad, Desarrollo de planes de mantenimiento, Control estadístico de procesos, Evaluación y mejora del desempeño del TPM, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1572	Análisis microbiológico de alimentos	La microbiología de los alimentos, Muestreo de alimentos, Preparación de muestras, Métodos de análisis microbiológico, Análisis de microorganismos e indicadores, Detección de patógenos alimentarios, Interpretación de resultados y criterios, Tendencias y avances, Buenas prácticas de laboratorio, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1575	Biotecnología en la Industria Alimentaria	Introducción a la biotecnología, Fermentación en la producción de alimentos, Producción de ingredientes alimentarios, Mejoramiento genético de cultivos, Producción de alimentos funcionales y nutracéuticos, Control de calidad y seguridad alimentaria, Aplicaciones en la reducción de desperdicio, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1579	Control y prevención del fraude alimentario	Fraude alimentario, conceptos, Tipos de fraude alimentario, Análisis de vulnerabilidad, Sistemas de gestión y normativas, Detección y análisis de fraudes alimentarios, Buenas prácticas de seguridad alimentaria, Colaboración y comunicación en la prevención, Plan de acción ante un fraude alimentario, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1583	Economía Circular en la industria alimentaria	Economía circular en la industria alimentaria, Beneficios y oportunidades, Reducción de desperdicios y aprovechamiento de subproductos, Diseño de productos y envases sostenibles, Estrategias eficientes, Tecnologías disruptivas, Colaboración y sinergias entre empresas, Casos de estudio y mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1587	Etiquetado de productos alimentarios	Marco normativo y regulaciones, Requisitos obligatorios de etiquetado, Buenas prácticas, Etiquetado de alérgenos y declaraciones de ingredientes, Etiquetado de productos orgánicos, Etiquetado de productos transgénicos. Otros etiquetados, Consideraciones adicionales, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1591	Costos ocultos en empresas alimenticias	Los costos ocultos en la industria alimentaria, Identificación de los costos ocultos, Costos de calidad y no calidad, Impacto de la cadena de suministro, Gestión de inventarios y los costos ocultos, Optimización de los procesos logísticos, Tecnologías y herramientas, Estrategias de mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1596	Neurocobranza	La neurociencia aplicada a la cobranza, El cerebro y la toma de decisiones, Técnicas de persuasión, Comunicación efectiva, Gestión de emociones y empatía, Neuromarketing aplicado a la cobranza, Diseño de experiencias de pago, Uso de la tecnología en la cobranza, Gestión del estrés y autocuidado, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1604	Comunicación interpersonal	Fundamentos de la comunicación interpersonal, Habilidades de escucha activa y empatía, Comunicación escrita, Comunicación verbal, Resolución de conflictos y negociación, Comunicación no verbal, Comunicación en equipos de trabajo, Herramientas tecnológicas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

1607	Dirigir una empresa rentable	Análisis financiero, Estrategia de precios, Gestión del flujo de efectivo, Reducción de costos y optimización de recursos, Innovación y diferenciación, Gestión del talento, Expansión y diversificación, Uso efectivo de la tecnología, Planificación estratégica, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	FIN	NUEVO!
1610	Habilidades Upskill y Reskill	El aprendizaje continuo, Identificación de las habilidades clave, Habilidades existentes y brechas, Metas de desarrollo de habilidades, Técnicas de aprendizaje efectivas, Desarrollo de habilidades técnicas, Desarrollo de habilidades blandas, Adquisición de nuevas habilidades, Planificación de la carrera, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1613	Plan de igualdad y equidad	Igualdad y equidad en el entorno laboral, Marco legal y normativo, Diagnóstico de la situación actual, Implementación de un plan de igualdad, Promoción de la diversidad y la inclusión, Prevención y gestión del acoso, Liderazgo inclusivo y equitativo, Sensibilización sobre la igualdad y la diversidad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1615	Aplicación de la diversidad, equidad e inclusión	Beneficios de fomentar la diversidad y la inclusión, Identificación de sesgos y prejuicios, Creación de un entorno laboral inclusivo, Implementación de políticas inclusivas, Gestión del talento diverso, Comunicación y lenguaje inclusivo, Desarrollo de liderazgo inclusivo y equitativo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1618	Entorno de trabajo positivo y saludable	Importancia de un entorno positivo y saludable, Factores de un entorno de trabajo negativo, Fomento de la comunicación efectiva, Gestionar el estrés y promover el equilibrio, Clima laboral inclusivo y respetuoso, Implementación de programas de bienestar, Evaluación y medición del clima laboral, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1621	Integración de la diversidad LGBTQI+	Comprensión de los términos y conceptos, Beneficios de la inclusión de la diversidad LGBTQI+, Políticas y prácticas inclusivas, Sensibilización y formación en diversidad, Reclutamiento y retención de talento LGBTQI+, Alianzas y colaboraciones, Seguimiento del progreso en la integración, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1624	Dirigir a alguien mayor que tú	Dinámicas generacionales, Superando los estereotipos y prejuicios, Desarrollando habilidades de comunicación efectiva, Construyendo relaciones de confianza y respeto, Adaptando tu estilo de liderazgo, Reconociendo y valorando la experiencia, Resolviendo diferencias generacionales, empoderamiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1627	Retención del talento empresarial	La importancia de la retención del talento, Necesidades y expectativas de los empleados, Diseño de un entorno laboral atractivo, Estrategias de desarrollo y crecimiento profesional, Cultura de reconocimiento y recompensa. Mejora de la comunicación interna, Seguimiento del compromiso de los empleados, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1629	Entrevista de trabajo para RRHH	RRHH en el proceso de selección, Perfil y requisitos del puesto, Preparación de la entrevista, Diseño de preguntas efectivas, Técnicas de entrevista, Adaptabilidad y compatibilidad cultural del candidato, Evaluación de las habilidades del candidato, Evaluación de las habilidades de liderazgo del candidato, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1632	Atraer y retener talento en tiempos de crisis	Estrategias de reclutamiento durante una crisis, Propuesta de valor atractiva para los candidatos, Uso de las redes sociales y herramientas digitales, Reclutamiento virtual, Programas de retención de talento, Gestión del talento interno, Creación de un ambiente de trabajo positivo, Cultura empresarial sólida, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1635	Bienestar en tiempos de incertidumbre	Estrés en tiempos de incertidumbre, Equilibrio entre el trabajo y la vida personal, Cultivando la resiliencia y la mentalidad positiva, Técnicas de autocuidado, Rutinas y hábitos saludables, Estrategias para mantener la motivación, Promoción de un ambiente de trabajo seguro, Herramientas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1638	Primeros auxilios en el lugar de trabajo	Responsabilidades del socorrista, Evaluación de la escena y seguridad personal, Reanimación cardiopulmonar y uso del desfibrilador, Control de hemorragias y vendajes, Manejo de lesiones musculoesqueléticas, Atención de quemaduras, Tratamiento de lesiones por calor y frío, Procedimientos específicos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1641	Reanimación cardiopulmonar (RCP)	Reconocimiento de una emergencia cardiopulmonar, Evaluación del estado de conciencia y respiración, Técnicas de compresiones torácicas, Ventilación de rescate, Uso del desfibrilador externo automático (DEA), RCP en situaciones especiales, Importancia de la formación de las técnicas de RCP, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1643	LinkedIn Recruiter	Cómo funciona y beneficios a los reclutadores, Optimización del perfil del reclutador, Búsqueda avanzada de candidatos, Filtros y criterios de búsqueda, Uso de las etiquetas y notas, Comunicación y mensajes, Gestión de proyectos y colaboración, Tendencias de LinkedIn Recruiter, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1646	LinkedIn Sales	Introducción a LinkedIn Sales, Optimización del perfil de ventas, Búsqueda de prospectos, Personalización y mensajes efectivos, Construcción de relaciones, Uso de contenido para generar interés, Uso de grupos y comunidades, Seguimiento y gestión de ventas, Métricas y análisis de ventas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1649	Mejora del estado físico para el oficinista	Ergonomía y postura adecuada, Ejercicios de estiramiento y fortalecimiento, Integración de actividad física en la rutina diaria, Gestión del estrés, Hábitos alimenticios saludables, Pausas activas, Ejercicio físico fuera del horario laboral, Plan de bienestar personal, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1652	Agilidad y capacidad de adaptación	Agilidad y adaptabilidad en el entorno laboral, Desarrollo de habilidades de aprendizaje continuo, Flexibilidad y resiliencia, Comunicación efectiva en un entorno ágil, Toma de decisiones ágil, Colaboración y trabajo en entornos ágiles, Gestión del tiempo y priorización, Desarrollo de una mentalidad ágil, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1655	Agilidad empresarial y participación del empleado	Principios ágiles y marcos de trabajo, Cultura empresarial ágil, Empoderamiento del empleado, Colaboración y trabajo en equipo, Herramientas para la agilidad empresarial, Gestión del cambio, Métricas y seguimiento del desempeño, Mejores prácticas y casos de estudio, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1657	Entrenamiento cardio realizable	Entrenamiento cardiovascular, Tipos de entrenamiento cardiovascular, Entrenamiento en espacios reducidos, Entrenamiento cardio en el lugar de trabajo, Incorporación de la diversión, Progreso y establecimiento de metas, Seguridad y prevención de lesiones, Estrategias para mantener la motivación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1660	Activar el compromiso emocional	Introducción al compromiso emocional, Reconocimiento y valoración emocional, Comunicación emocional efectiva, Liderazgo emocionalmente inteligente, Cultura y compromiso emocional, Gestión del estrés y la resiliencia emocional, Autenticidad y conexión emocional, Desarrollo personal y profesional, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1663	Entrevistas virtuales exitosas	Preparación para una entrevista virtual, Dominar las herramientas de videoconferencia, Cómo presentarse de manera profesional, Responder preguntas de manera efectiva, Destacar tus habilidades digitales, Superar los desafíos de la entrevista virtual, Adaptación a futuras tendencias, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

1666	Crear una cultura del cambio	Qué es una cultura del cambio, Liderazgo y comunicación, Gestión del cambio, Creación de una visión compartida, Fomento de la innovación, Cultura de aprendizaje y desarrollo, Gestión del talento, Diseño de procesos ágiles, Gestión del riesgo y la incertidumbre, Evaluación y seguimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1669	Fijar los objetivos de la unidad de negocio	Objetivos claros y específicos para la unidad de negocio, Metodologías de establecimiento de objetivos, Priorización de objetivos, Definición de KPIs, Desarrollo de planes de acción, Monitoreo y seguimiento, Adaptación y ajuste de objetivos, Evaluación y aprendizaje, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1671	Pasa de espectador a protagonista	Conciencia de tu rol y responsabilidad, Desarrollo de habilidades blandas, Conocimiento del negocio, Establecimiento de metas personales, Toma de iniciativa, Construcción de relaciones profesionales, Gestión de conflictos, Innovación y creatividad, Liderazgo y toma de decisiones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1674	Ser parte de un ambiente positivo	Fomentar una actitud positiva, Comunicación efectiva, Trabajo en equipo, Reconocimiento y apreciación, Resiliencia y adaptabilidad, Liderazgo positivo, Cultura organizacional, Autoconocimiento y autogestión, Promoción del bienestar, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1677	Negociar adecuadamente tu salario	Preparación para la negociación, Autoevaluación y objetivos, Estrategias de comunicación efectiva, Argumentos basados en el desempeño y logros, Alternativas a la negociación salarial, Manejo de objeciones y contrapropuestas, Negociación creativa, Seguimiento y adaptación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1680	Mejorar el rendimiento de tu personal	Establecimiento de metas claras, Desarrollo de habilidades y capacitación, Motivación y reconocimiento, Gestión del tiempo y la productividad, Delegación efectiva, Evaluación del desempeño y retroalimentación, Gestión del cambio y adaptabilidad, Equilibrio entre el trabajo y la vida personal, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1683	Gestionar a personas con alto potencial	Identificación de empleados con alto potencial, Desarrollo y retención de talento, Creación de un ambiente de trabajo atractivo, Gestión del desempeño, Delegación y empoderamiento, Liderazgo y mentoría, Planificación de sucesión, Gestión del equilibrio entre desafío y desarrollo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1685	Manejar el bullying en el lugar de trabajo	Reconocer las diferentes formas de bullying, Impacto del bullying, Políticas y procedimientos contra el bullying, Habilidades de comunicación y asertividad, Construcción de una cultura de respeto, Apoyo y recursos disponibles, Empoderamiento y autocuidado, Creación de un plan de acción, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1688	Detener el acoso laboral y la intimidación	Qué se considera acoso laboral y los comportamientos, Reconocimiento de señales de acoso, Impacto del acoso laboral, Políticas y recursos existentes, Habilidades de comunicación efectiva, Estrategias para enfrentar el acoso laboral, Apoyo emocional y autocuidado, Plan de acción y seguimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1691	Empodera a tu equipo	Introducción al empoderamiento, Liderazgo transformacional, Delegación y autonomía, Fomento de la confianza y la colaboración, Reconocimiento y retroalimentación positiva, Establecimiento de metas claras, Resolución de conflictos, Mentoría y apoyo individual, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1694	Convértete en reclutador de talentos	Introducción al reclutamiento de talentos, Identificación de necesidades de contratación, Elaboración de perfiles de trabajo, Fuentes de reclutamiento, Técnicas de selección, Evaluación de currículums vitae, Entrevistas de selección, Evaluación cultural, Técnicas de negociación y cierre, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1697	Contratación de perfiles de IT	Definición de requisitos técnicos, Búsqueda de talento, Evaluación de habilidades técnicas, Evaluación de experiencia laboral, Evaluación de habilidades blandas, Evaluación cultural, Negociación y cierre, Retención de talento, Tendencias y novedades en IT, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1705	Despedir a tu personal asertivamente	Preparación para el despido, Comunicación efectiva, Cómo escuchar y comprender las preocupaciones y reacciones, Explicación de las razones, Apoyo emocional, Gestión de la transición, Trato respetuoso y confidencialidad, Cumplimiento legal, Aprendizaje y mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1711	Crear una cultura de la responsabilidad	La cultura de la responsabilidad, La responsabilidad en el entorno laboral, Liderazgo responsable, Fomento de la autogestión, Establecimiento de metas claras y medibles, Aprendizaje y crecimiento continuo, Reconocimiento y recompensa, Sostenibilidad y responsabilidad social, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1713	Inducción, integrar a personas nuevas	Importancia de la inducción, Preparación, Recepción, Presentación de la empresa, Políticas y procedimientos, Presentación del equipo y las funciones, Orientación al puesto de trabajo, Formación y desarrollo, Mentores y apoyo, Evaluación y seguimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
1716	Cómo un líder puede crear impacto	Definición de liderazgo impactante y notorio, Desarrollo de una marca personal como líder, Comunicación estratégica, Construcción de relaciones y networking, Liderazgo visible, Gestión de la reputación, Influencia y persuasión, Innovación y creatividad, Desarrollo de habilidades de liderazgo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1719	Presentar tus ideas de forma estratégica	Preparación de la presentación, Identificación de la audiencia, Storytelling efectivo, Uso efectivo de visualizaciones, Dominio de la comunicación verbal y no verbal, Manejo de preguntas y respuestas, Utilización de ejemplos y casos prácticos, Uso de técnicas persuasivas, Práctica y retroalimentación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1727	Gestionar un equipo multigeneracional	Comprender las diferencias generacionales, Comunicación efectiva, Fomentar la colaboración, Gestión de conflictos intergeneracionales, Reconocimiento y motivación, Desarrollo y retención de talento, Liderazgo inclusivo, Gestión del conocimiento intergeneracional, Construcción de una cultura de respeto, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1730	Convertirse en líder de opinión	Identificar tu área de expertise, Construir una marca personal sólida, Crear contenido de calidad, Utilizar las redes de manera estratégica, Participar en eventos y conferencias, Construir relaciones y colaboraciones, Desarrollar habilidades de comunicación persuasiva, Mantenerse actualizado en el campo de expertise, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1733	Fijar los mejores objetivos	La relevancia de tener metas bien definidas, Criterios SMART, Identificar y priorizar los objetivos, Desarrollar indicadores de rendimiento, Definir acciones y plazos, Superar obstáculos y desafíos, Monitorear y ajustar los objetivos, Comunicación y alineación de objetivos, Motivación y celebración de logros, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1736	Trabajar con gente difícil	Identificación de tipos de comportamientos difíciles, Manejo de emociones, Empatía y perspectiva, Establecimiento de límites, Resolución de conflictos, Gestión de expectativas, Herramientas de influencia y persuasión, Autocuidado y gestión del estrés, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

1739	Liderar equipos inclusivos	Conceptos básicos de la inclusión, Concientización y sensibilización, Liderazgo inclusivo, Cultura inclusiva, Comunicación inclusiva, Construcción de equipos inclusivos, Gestión de conflictos y resolución de problemas, Empoderamiento de los miembros del equipo, Evaluación y retroalimentación inclusiva, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1741	Crear una cultura de alto rendimiento	Conceptos básicos de una cultura de alto rendimiento, Definición de metas y objetivos claros, Fomento de la motivación intrínseca, Desarrollo de habilidades y capacitación, Gestión del desempeño, Reconocimiento y recompensas, Cultura de aprendizaje y mejora continua, Liderazgo inspirador, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1744	Desarrolla la adaptabilidad de tu equipo	Introducción a la adaptabilidad, Reconocimiento de la necesidad de adaptabilidad, Fomento de la mentalidad de crecimiento, Fomento de la agilidad organizativa, Resolución de problemas y toma de decisiones, Gestión de la resistencia al cambio, Aprendizaje y desarrollo continuo, Liderazgo adaptable, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1746	Trabajar con un compañero con TEA	Comprender qué es el Trastorno del Espectro Autista, Adaptación del entorno laboral, Comunicación adaptada a las necesidades de las personas con TEA, Apoyo en la organización y estructura, Adaptación de tareas y roles, Gestión de la ansiedad y el estrés, Sensibilización y empatía, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1747	Liderando sin autoridad formal	Qué significa liderar sin tener un título, Desarrollo de habilidades de influencia, Construcción de relaciones sólidas, Desarrollo de una visión compartida, Liderazgo a través del ejemplo, Gestión de conflictos y negociación, Influencia a través del conocimiento y la experiencia, Desarrollo de liderazgo emocional, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1750	Persuadir a los demás	Conceptos básicos de la persuasión, Conocimiento de la audiencia, Desarrollo de credibilidad, Uso de la lógica y los datos, Empleo de la narrativa persuasiva, Técnicas de comunicación persuasiva, Influencia a través de la reciprocidad y la colaboración, Ética en la persuasión, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1755	Conseguir que aprueben tus ideas	Entender tu audiencia, Preparación y estructuración de tu idea, Resaltar los beneficios y el valor, Abordar objeciones y preocupaciones, Generar apoyo y alianzas, Presentación visual impactante, Manejo de reuniones y discusiones, Negociación y compromiso, Seguimiento y adaptación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1758	Aprende a decir que no	Importancia de establecer límites, Autoconocimiento y autoafirmación, Técnicas de comunicación asertiva, Situaciones adecuadas para decir que no, Gestión del tiempo y prioridades, Alternativas y compromisos, Superación del miedo y la culpa, Resiliencia y manejo de la presión socialPráctica y , ejemplos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1761	Creación de valor para el consumidor	Comprender las necesidades y deseos del consumidor, Segmentación de mercado, Desarrollo de propuestas de valor, Experiencia del cliente, Innovación centrada en el cliente, Diseño de productos y servicios, Estrategias de precios, Construcción de relaciones con el cliente, Medición y análisis del valor, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1764	Gestión de las expectativas de los clientes	Lo crucial para el éxito de un negocio,Identificación de las expectativas del cliente, Establecimiento de expectativas realistas, Personalización de la experiencia del cliente, Gestión de las expectativas en diferentes canales, Retroalimentación y mejora continua, Construcción de relaciones a largo plazo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1767	Desarrollar tu plan de carrera	Autoevaluación y análisis de habilidades, Definición de metas y objetivos, Exploración de opciones y oportunidades, Desarrollo de habilidades y competencias, Networking y construcción de relaciones, Gestión de los obstáculos y desafíos, Adaptabilidad y flexibilidad, Evaluación y revisión periódica, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1769	Gestión de cuentas clave	Identificación y selección de cuentas clave, Análisis de cuentas clave, Desarrollo de una estrategia de gestión, Construcción de relaciones sólidas, Creación de propuestas de valor, Negociación y cierre de acuerdos, Innovación y crecimiento continuo, Colaboración interna y trabajo en equipo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1772	Encontrar los mejores argumentos de venta	Conocimiento del producto o servicio, Identificación de necesidades del cliente, Segmentación del mercado, Definición del valor único, Identificación de puntos de dolor, Estructuración de argumentos sólidos, Apelar a las emociones, Superación de objeciones, Práctica y retroalimentación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
1775	OKRs	Introducción a los OKRs, Beneficios de los OKRs, Diseño efectivo de OKRsAlcance y cascada de OKRs, Establecimiento de prioridades, Seguimiento y revisión de OKRs, Comunicación y transparencia, Gestión del cambio, Herramientas y tecnología, Mejores prácticas y casos de estudio, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1778	Redes Inalambricas	Visión general de las redes inalámbricas, Tipos de redes inalámbricas, Configuración y optimización de puntos de acceso, Seguridad en redes inalámbricas, Diagnóstico y solución de problemas, Gestión de la capacidad y el rendimiento, Tendencias y avances en redes inalámbricas, Consideraciones legales, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1781	Switching y Routing	Switches y Routers, Tipos de switches, Configuración de switches, Protocolos de routing, Configuración de routers, Tecnologías de routing avanzadas, Seguridad en Switching y Routing, Solución de problemas en Switching y Routing, Tendencias y avances, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1783	Wordpress básico	Visión general de WordPress, Instalación de WordPress, Interfaz de usuario de WordPress, Creación y gestión de contenido, Personalización de la apariencia, Uso de plugins, Gestión de usuarios y roles, Configuración básica de seguridad, Resolución de problemas comunes, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1784	La relación con tu jefe	Comunicación efectiva con tu jefe, Entender las expectativas, Gestión de conflictos, Establecer y cumplir metas, Adaptabilidad y flexibilidad, Gestión de la carga de trabajo, Construir confianza, Manejo de situaciones difíciles, Desarrollo profesional, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1786	La relación de ventas y finanzas	La colaboración entre ventas y finanzas, Comunicación efectiva entre ventas y finanzas, Definición de objetivos compartidos, Análisis de rentabilidad y margen, Gestión eficiente del flujo de efectivo, Colaboración en la planificación presupuestaria, Mejora continua y retroalimentación, Casos de estudio, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1787	La relación con el CEO ó el GG	Comprender el rol del CEO o Gerente General, Desarrollar una mentalidad de colaboración, Adaptarse a los estilos de trabajo y toma de decisiones, Construir confianza y credibilidad, Gestión proactiva de expectativas, Proporcionar valor agregado, Manejo de conflictos y desafíos, Crecimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
1788	La relación con el CFO	Comprender el rol del CFO o Gerente de Finanzas, Colaboración entre departamentos, Cumplimiento de objetivos financieros, Gestión eficiente de recursos financieros, Toma de decisiones financiera informada, Construir confianza y credibilidad, Desarrollo de habilidades financieras, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!

1789	Adobe Premiere básico	Interfaz de usuario de Adobe Premiere, Importación de material, Edición básica, Transiciones y efectos, Ajustes de color y corrección de color, Uso de títulos y gráficos, Edición de audio, Exportación y compartición, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1792	After Effects básico	Introducción a After Effects, Importación de archivos y organización del proyecto, Animación básica, Capas y máscaras, Uso de efectos y ajustes, Composición y composición 3D, Trabajo con texto, Exportación y renderizado, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1795	Autocad básico	Introducción a AutoCAD, Dibujo y edición de objetos, Uso de capas y propiedades de objetos, Trabajo con bloques y referencias externas, Acotación y etiquetado, Modificación avanzada de objetos, Impresión y presentación, Personalización y productividad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1797	Gestión de cobranzas	Introducción a la gestión de cobranzas, Proceso de cobranza, Evaluación de la solvencia del cliente, Estrategias de cobro, Resolución de conflictos y objeciones, Gestión de clientes morosos, Seguimiento y control de la cartera, Mejores prácticas y recomendaciones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
1800	Posicionamiento Web	Introducción al posicionamiento web, Optimización de palabras clave, Optimización del contenido, Estrategias de construcción de enlaces, Optimización de la velocidad del sitio web, Optimización para dispositivos móviles, Uso de etiquetas y metadatos, Análisis de datos y seguimiento, Mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1803	Email Marketing	Introducción al Email Marketing, Construcción de una lista de suscriptores, Segmentación de la lista de suscriptores, Diseño y creación de correos electrónicos, Estrategias de contenido para correos, Automatización de campañas de Email Marketing, Mejores prácticas y recomendaciones, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1806	Prezi	Introducción a Prezi, Diseño de una presentación efectiva, Utilización de plantillas y temas, Organización y estructura de la presentación, Uso de elementos multimedia, Animaciones y transiciones, Colaboración y trabajo en equipo, Mejores prácticas y consejos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1809	Criptografía	Introducción a la criptografía, Tipos de criptografía, Algoritmos de cifrado, Protección de la información, Gestión de claves, Firma digital, Criptografía en redes y comunicaciones, Criptografía en la nube, Criptografía y legislación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1814	Seguridad en la nube	Introducción a la seguridad en la nube, Arquitectura de seguridad en la nube, Protección de datos en la nube, Gestión de identidad y acceso en la nube, Seguridad en los servicios de almacenamiento en la nube, Seguridad en la comunicación y transferencia de datos en la nube, Cumplimiento y normativas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
1823	Finanzas para no financieros	Conceptos financieros básicos, Interpretación de estados financieros, Análisis de rentabilidad, Gestión de flujo de efectivo, Toma de decisiones de inversión, Fuentes de financiamiento, Control y presupuesto, Análisis de riesgo financiero, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	FIN	NUEVO!
1825	Ventas para no vendedores	Fundamentos de ventas, Conocimiento del producto/servicio, Identificación de oportunidades de ventas, Desarrollo de habilidades de comunicación, Manejo de objeciones, Cierre de ventas, Fidelización de clientes, Uso de herramientas y tecnología en ventas, Desarrollo de habilidades de networking, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
722	Creación de Pitches	Qué es un pitch y por qué es importante, Conocimiento del público objetivo, Estructura del pitch, Mensaje clave y storytelling, Diseño visual y apoyo audiovisual, Dominio de las habilidades de presentación, Manejar el tiempo asignado en el pitch, Práctica y retroalimentación, Ejemplos de pitches exitosos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
723	El Growth Hacking	Conceptos básicos del Growth Hacking, Análisis del público objetivo, Estrategias de adquisición de usuarios, Optimización de la tasa de conversión, Viralidad y marketing boca a boca, Retención de usuarios, Experimentación y pruebas A/B, Análisis y métricas clave, Casos de éxito y estudios de casos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
724	Flow de persuasión para ventas	Conceptos de la persuasión de venta, Conocimiento del cliente, Creación de empatía, Identificación de necesidades, Comunicación efectiva, Anticipar y abordar las objeciones, Propuesta de valor convincente, Cierre de ventas, Seguimiento y fidelización, Mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	COM	NUEVO!
725	Finanzas personales	Conceptos básicos y principios, Presupuesto y planificación financiera, Ahorro e inversión, Manejo de deudas, Educación financiera, Impuestos, Seguros y protección financiera, Planificación para la jubilación, Manejo de emergencias financieras, Mentalidad y hábitos financieros saludables, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	FIN	NUEVO!
732	Aplicando la teoría de las restricciones	Introducción a la teoría de las restricciones, Identificación de las restricciones, Enfoque en el cuello de botella, Sincronización de los procesos, Gestión de inventario, Gestión de proyectos, Toma de decisiones basada en restricciones, Mejora continua y aprendizaje, Casos de estudio y ejemplos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
733	Control estadístico de procesos	Introducción al control estadístico de procesos (CEP), Estadísticas básicas, Gráficos de control, Capacidad del proceso, Control de variables y atributos, Análisis y resolución de problemas, Muestreo estadístico, Herramientas y técnicas adicionales, Implementación del CEP en la empresa, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
735	Cuadro de mando integral	El Cuadro de Mando Integral (CMI), Diseño y estructura del CMI, Selección de indicadores, Definición de metas y objetivos, Implementación del CMI, Monitoreo y seguimiento del desempeño, Alineación estratégica, Mejora continua y aprendizaje, Casos de estudio y ejemplos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
736	Dejar de procrastinar	Comprender qué es la procrastinación, Identificación de patrones de procrastinación, Técnicas de gestión del tiempo, Establecimiento de metas y objetivos, Manejo de la autorregulación y la autodisciplina, Superación del miedo al fracaso, Planificación y organización eficaz, Hábitos productivos a largo plazo, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
739	Medición del clima laboral	Introducción al clima laboral, Diseño de una encuesta de clima laboral, Recopilación y análisis de datos, Identificación de factores clave, Acciones correctivas y mejoras, Comunicación de los resultados, Planificación de seguimiento, Liderazgo y gestión del clima laboral, Integración del clima laboral en RRHH, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!
740	Relación de la empresa con el sindicato	Sindicalismo Latam y Argentina en particular, Marco legal laboral, Negociación colectiva, Conflictos laborales y disputas, Relaciones laborales positivas, Gestión de la representación sindical, Estrategias de negociación y acuerdos, Gestión del cambio y actualizaciones laborales, Prevención y gestión de conflictos laborales, Buenas prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	RRH	NUEVO!

756	Encontrar oportunidades para la empresa	Comprender la importancia de encontrar oportunidades, Análisis del mercado, Investigación de la competencia, Innovación y creatividad, Colaboración y alianzas estratégicas, Investigación de clientes y feedback, Uso de tecnología y digitalización, Estrategias de marketing y comunicación, Evaluación y selección de oportunidades, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
757	Gestión de clientes molestos	Entendiendo las emociones del cliente, Escucha activa y empatía, Manejo de situaciones difíciles, Comunicación efectiva, Resolución de problemas, El tiempo y el trato con clientes molestos, Manejo de quejas y reclamaciones, Manejo de expectativas, Cierre y seguimiento, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
759	Lean Manager	Introducción al Lean Management, Identificación de desperdicios, Herramientas Lean, Uso de herramientas visuales, Medición y seguimiento del desempeño, Lean en diferentes áreas empresariales, Casos de éxito y mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
760	Marketing de atracción	Conceptos básicos, principios y beneficios, Identificación del público objetivo, Creación de contenido relevante, Optimización del sitio web, SEO, Estrategias de generación de leads, Email marketing, Redes sociales, Publicidad online, Análisis y optimización, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
763	Mejora tu voz para una oratoria	La voz en la comunicación, Técnicas de respiración y relajación, Mejora de la articulación, Entonación y ritmo, Uso de pausas y silencios, Volumen y proyección vocal, Modulación y expresividad, Cuidado de la voz, Uso de recursos vocales, Práctica y retroalimentación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
764	Psicología para gente común de empresa	Aplicar técnicas de evaluación psicológica en la selección, Programas de capacitación y entrenamiento, Aplicar principios psicológicos en el cambio organizacional, Promoción del bienestar laboral, Resolución de conflictos laborales, Desarrollo de habilidades de liderazgo, Promoción de la salud mental, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
766	Relación con la prensa y el periodismo	Introducción a la relación empresa-prensa, Comunicación efectiva con los medios, Construcción de relaciones con periodistas, Gestión de crisis de comunicación, Entrevistas con medios, Uso de medios sociales y digitales, Monitoreo y seguimiento de la cobertura mediática, Mejores prácticas y casos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
767	Tratamiento de no conformidades	Definición de no conformidad y su importancia, Análisis de no conformidades, Acciones correctivas y preventivas, Planificación y seguimiento de acciones, Comunicación y colaboración, Mejora continua, Cambio organizacional y las acciones correctivas y preventivas, Casos de estudio y buenas prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
768	Vencer el síndrome del impostor	Introducción al síndrome del impostor, Reconociendo los síntomas, Superando la autocrítica excesiva, Cambiando el diálogo interno negativo, Reconociendo tus logros y habilidades, Afrontando el miedo al fracaso y al éxito, Desarrollando una red de apoyo, Integración del aprendizaje y la experiencia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	HAB	NUEVO!
787	Control ambiental en las organizaciones	Legislación y regulaciones ambientales, Evaluación del impacto ambiental, Eficiencia energética, Gestión de residuos, Conservación del agua, Gestión de emisiones y contaminantes, Auditorías ambientales, Integración de sistemas de gestión, Comunicación y responsabilidad social, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
788	Herramientas básicas de la calidad	Conceptos básicos y beneficios de la calidad, Diagrama de flujo, Diagrama de Pareto, Diagrama de causa y efecto, Hoja de verificación, Histograma, Gráficos de control, Análisis de capacidad del proceso, Planificación de mejora de la calidad, Pruebas de hipótesis y análisis de datos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
789	Incoterms 2020	Introducción a los Incoterms, Análisis de los diferentes grupos, Incoterms para transporte marítimo y vías navegables, Incoterms para transporte multimodal, Incoterms para transporte terrestre, Responsabilidades y riesgos, Selección del Incoterm adecuado, Consideraciones prácticas para la implementación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
791	ISO 14001	Introducción a la gestión ambiental, Requisitos de la norma ISO 14001, Identificación de aspectos ambientales, Establecimiento de objetivos y metas, Elaboración de un plan de acción, Control operacional, Competencia y capacitación, Gestión de emergencias a incidentes, Auditorías internas y mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
792	ISO 26000	Introducción a la responsabilidad social, Principios fundamentales de la ISO 26000, Identificación de las partes interesadas, Análisis de los temas centrales, Integración de la responsabilidad social en la estrategia, Ética empresarial y gobernanza, Gestión de los impactos en la comunidad, Gestión de los impactos ambientales, Comunicación y transparencia, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
794	ISO 27001	Conceptos de seguridad de la información y la ISO 27001, Análisis de riesgos, Implementación del SGSI, Política de seguridad de la información, Gestión de activos de información, Controles de seguridad de la información, Gestión de incidentes de seguridad, Auditoría interna y revisión del SGSI, Cumplimiento normativo y legal, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
795	ISO 39001	Gestión de la seguridad vial y la ISO 39001, Análisis de riesgos viales, Implementación del SGSV, Política de seguridad vial, Planificación y diseño de rutas seguras, Gestión de flotas y mantenimiento de vehículos, Educación en seguridad vial, Control operacional y gestión de emergencias, Monitoreo, medición y mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
796	ISO 45001	Conceptos clave de la seguridad y salud en el trabajo, Requisitos de la norma ISO 45001, Identificación de peligros y los riesgos, Control operacional y gestión de riesgos, Participación de los trabajadores, Gestión de incidentes y acciones correctivas, Monitoreo y medición del desempeño, Integración de la ISO 45001 en la cultura, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
798	ISO 50001	Conceptos clave de la gestión de la energía, Beneficios y ventajas de la ISO 50001, Requisitos de la norma ISO 50001, Evaluación del desempeño energético, Oportunidades de mejora energética, Planificación y ejecución de acciones de mejora, Participación de los empleados, Auditorías internas y mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
799	ISO 9001:2015	Conceptos clave de la norma, Contexto de la organización, El papel de la alta dirección, Gestión de riesgos, Gestión de procesos, Control de la documentación, Control de los productos no conformes, Auditorías internas, Mejora continua, Preparación para la certificación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
889	Reciclaje de residuos sólidos	Explicación de los conceptos básicos del reciclaje, Clasificación de los residuos, Sistemas de reciclaje, Recolección y separación de residuos, Proceso de reciclaje, Tecnologías y equipos de reciclaje, Reciclaje en la cadena de suministro, Economía circular, Legislación y regulaciones, Campañas de concientización y educación, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
890	Reciclaje de residuos sanitarios y peligrosos	Introducción a los residuos sanitarios y peligrosos, Gestión y segregación de residuos sanitarios y peligrosos, Normativa y regulaciones, Almacenamiento seguro, Tratamiento y disposición final, Gestión del riesgo biológico, Capacitación y concientización, Auditoría y seguimiento, Responsabilidad social y sostenibilidad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!

892	Kaizen	Conceptos básicos del Kaizen, Principios del Kaizen, Herramientas y técnicas del Kaizen, Identificación de oportunidades de mejora, Ejecución de proyectos de mejora, Cultura de Kaizen, Gestión del cambio, Medición y seguimiento de los resultados, Integración del Kaizen en la estrategia empresarial, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
893	Método 5S	Introducción al método 5S, Los 5 pasos del método 5S, Clasificación y eliminación de desperdicios, Organización y ordenamiento, Limpieza y mantenimiento, Normalización y estandarización, Disciplina y compromiso, Integración con otras metodologías, Mantenimiento y mejora continua, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
899	Six Sigma (Yellow belt)	Conceptos básicos de Six Sigma, Metodología DMAIC, Herramientas de medición y recolección, Análisis de datos y técnicas de mejora, Solución de problemas y toma de decisiones, Control de procesos y sostenibilidad, Integración de Six Sigma en la cultura, Preparación para la certificación Yellow Belt, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
900	Six Sigma (Green belt)	Principios y objetivos de Six Sigma, DMAIC, causa raíz, el diseño de experimentos (DOE) y otras, Medición y mejora de la calidad, Diseño de procesos, Gestión del cambio y liderazgo, Control de calidad y control estadístico de procesos (SPC), Gestión de proyectos de Six Sigma, Roles y responsabilidades del Green Belt, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
901	Six Sigma (Black belt)	Introducción al rol de Black Belt, Metodología DMAIC avanzada, Estadística aplicada a Six Sigma, Diseño de experimentos (DOE) avanzado, Análisis de sistemas de medición (MSA), Análisis de tolerancia y capacidad del proceso, Gestión de proyectos y liderazgo, Análisis financiero y de impacto empresarial. Casos de estudio, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	SCH	NUEVO!
931	Creación de Podcast	Introducción al podcasting, Definir tu audiencia y objetivos, Planificación y estructura del podcast, Equipamiento y grabación, Edición y postproducción, Diseño de la imagen de marca, Estrategias de promoción y distribución, Monetización y medidas de éxito, Invitados y entrevistas, Casos de estudio, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
932	Video y fotografía con tu celular	Conociendo tu dispositivo, Composición fotográfica, Iluminación y exposición, Estabilización de videos, Configuraciones de cámara, Edición de fotos y videos, Narración visual, Uso de accesorios, Compartir y promocionar contenido, Casos y ejemplos prácticos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
934	El mejor respaldo de mi información	Riesgos de no realizar respaldos adecuados, Planificación de respaldos, Selección de datos críticos, Tipos de respaldos, Herramientas y tecnologías de respaldo, Almacenamiento de respaldos, Programación de respaldos automáticos, Mejores prácticas de seguridad, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
935	Jira	Visión general de Jira, Creación y gestión de proyectos, Gestión de tareas y tickets, Configuración de flujos de trabajo, Gestión de tableros ágiles, Colaboración y comunicación en Jira, Informes y métricas en Jira, Integraciones con otras herramientas, Configuración de permisos y seguridad, Mejores prácticas y consejos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
936	Lean UX	Introducción a Lean UX, Colaboración efectiva, Investigación y descubrimiento, Diseño centrado en el usuario, Prototipado rápido, Testeo y validación, Iteración y mejora continua, Diseño orientado a los datos, Integración de Lean UX en el flujo de trabajo ágil, Mejores prácticas y consejos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
938	Tableau	Visión general de Tableau, Conexión y preparación de datos, Creación de visualizaciones básicas, Funciones y cálculos, Diseño de paneles de control interactivos, Uso de filtros y parámetros, Combinación de fuentes de datos, Publicación y distribución de informes, Mejores prácticas y consejos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
939	Trello	Visión general de Trello, Creación y organización de tableros, Gestión de listas y tarjetas, Asignación de tareas y colaboración, Uso de etiquetas y filtros, Integración con otras herramientas, Automatización con Power-Ups, Mejores prácticas y consejos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
941	Modelado con Maya	Introducción a Maya, Herramientas básicas de modelado, Modelado poligonal, Modelado de superficies orgánicas, Modelado de superficies duras, Optimización de geometría, Uso de referencias y blueprints, Texturizado básico, Presentación y renderizado, Mejores prácticas y consejos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
942	Notion	Visión general de Notion, Estructuración de bases de datos, Creación de páginas y documentos, Gestión de tareas y proyectos, Uso de tablas y vistas, Integración de contenido multimedia, Automatización con fórmulas y propiedades, Uso de plantillas y ejemplos, Personalización y configuración, Mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
943	Slack	Visión general de Slack, Configuración de espacios de trabajo, Comunicación efectiva en canales, Uso de mensajes y notificaciones, Integración de herramientas y servicios, Uso de hilos de conversación, Búsqueda y archivo de mensajes, Personalización y configuración, Mejores prácticas, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	TEC	NUEVO!
956	EBITDA	Concepto de EBITDA y su importancia, Cálculo del EBITDA, Interpretación del EBITDA, Uso del EBITDA en la toma de decisiones, Limitaciones del EBITDA, Análisis comparativo del EBITDA, EBITDA ajustado, Uso del EBITDA en la valoración de empresas, Comunicación del EBITDA, Mejores prácticas y consejos, entre otros.	Clase ágil (60 mins)	FIN	NUEVO!